



**Disciplina de Mercado**  
**Datos para Disciplina de Mercado**

**Período:** 30/09/2018  
**Entidad:** JOHN DEERE CREDIT CIA. FIN. S.A.

**Apartado** A - Ambito de aplicación

**Capítulo** 1 - Requisito general

**Información cualitativa**

**Denominación de la entidad**

John Deere Credit Compañía Financiera S.A.

**Apartado** B - Capital

**Capítulo** 1 - Estructura del capital

**Información cualitativa**

**Características de los instrumentos de capital computables**

El Capital Social se compone de 40.086.644 acciones de \$1 con 1 voto por acción, encontrándose totalmente integrado.

**Información cualitativa**

**Descripción del enfoque para evaluar suficiencia de capital**

La Gerencia de Administración y Finanzas es la responsable por la gestión de los riesgos de liquidez de la Entidad . Los funcionarios responsables de la política de liquidez son los siguientes: Presidente, Gerente General, Gerente de Administración y Finanza, Gerente de Riesgos y Operaciones y Supervisor de Tesorería.

El control de la posición de liquidez consiste en la confección del flujo de fondos de la entidad, analizando la capacidad financiera propia y las alternativas de financiamiento en caso de ser necesario. El sector de Tesorería emite un informe mensual que es compartido con Casa Matriz y con la Gerencia Local. Adicionalmente se realiza un resumen que es compartido con el Directorio de la entidad.

La estrategia general de la entidad es de mantener una estructura sana, para ello una vez aplicado el capital al financiamiento, se establecen lineamientos para la cobertura entre los pasivos y la vigencia de la cartera de clientes evitando acotamientos según lo establecido por las normas del BCRA.

La entidad entiende que se encuentra inmersa en un país altamente volátil; esto implica que debe moverse rápidamente, tener una política de negocio flexible y revisar constantemente su estrategia de fondeo. El plan de negocio es revisado continuamente y su estrategia de financiamiento va cambiando conforme a las variaciones de acuerdo a los aspectos coyunturales de la economía local y del sector económico al que pertenecen sus principales clientes. Actualmente la entidad prevé financiarse a través del mercado de capitales, líneas con Bancos locales y prestamos intercompany.

La entidad desarrolla y controla la proyección integral de los flujos de fondos provenientes de activos, pasivos y conceptos patrimoniales para distintos horizontes temporales, bajo condiciones normales y en caso de presentarse situaciones de estrés desarrolla una nueva proyección bajo estas condiciones. Se evalúan las necesidades de liquidez en pesos y en dólares estadounidenses.

Adicionalmente a los controles de liquidez, se realizan los pertinentes a las necesidades de capital de la entidad según las normas del BCRA.

Efectuando proyecciones y planeando escenarios para poder tomar decisiones adecuadas de aumento de capital.

Aprobado por reunión de directorio de fecha 14 de septiembre de 2016 los accionistas realizaron aportes irrevocables por un total de USD 1.500.000. Al cierre del periodo finalizado el 30-09-2016 el importe se encontraba integrado. Consecuentemente la entidad tiene un aumento del capital social de \$17.691.644 a \$40.086.644, el cual fue suscripto por los accionistas de la Emisora en proporción a sus respectivas tenencias.

**Apartado B - Capital**

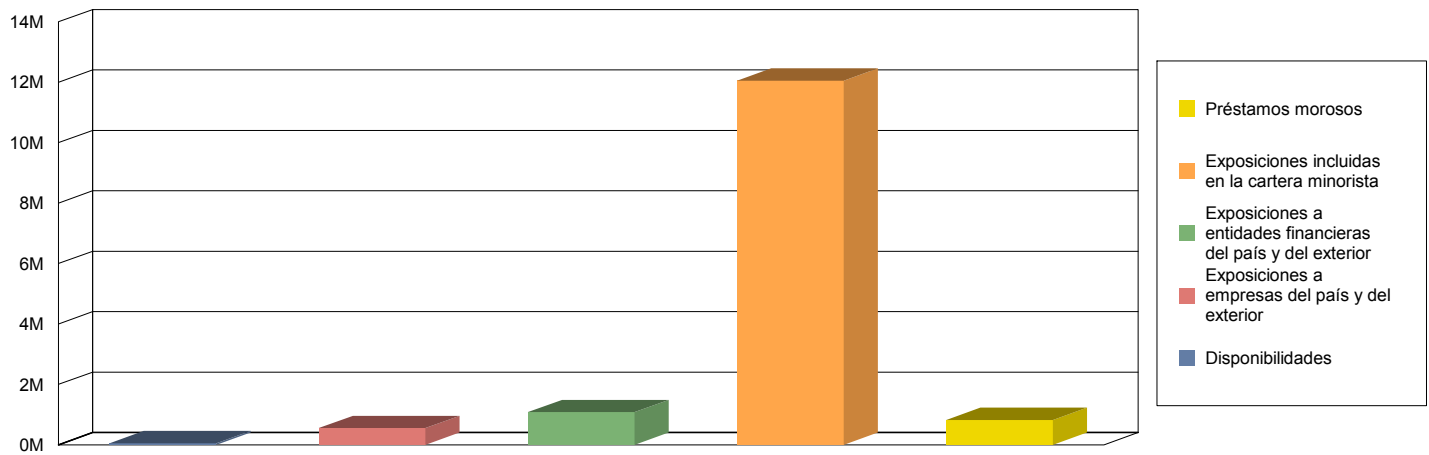
**Capítulo 2 - Suficiencia de capital**

**Información cuantitativa**

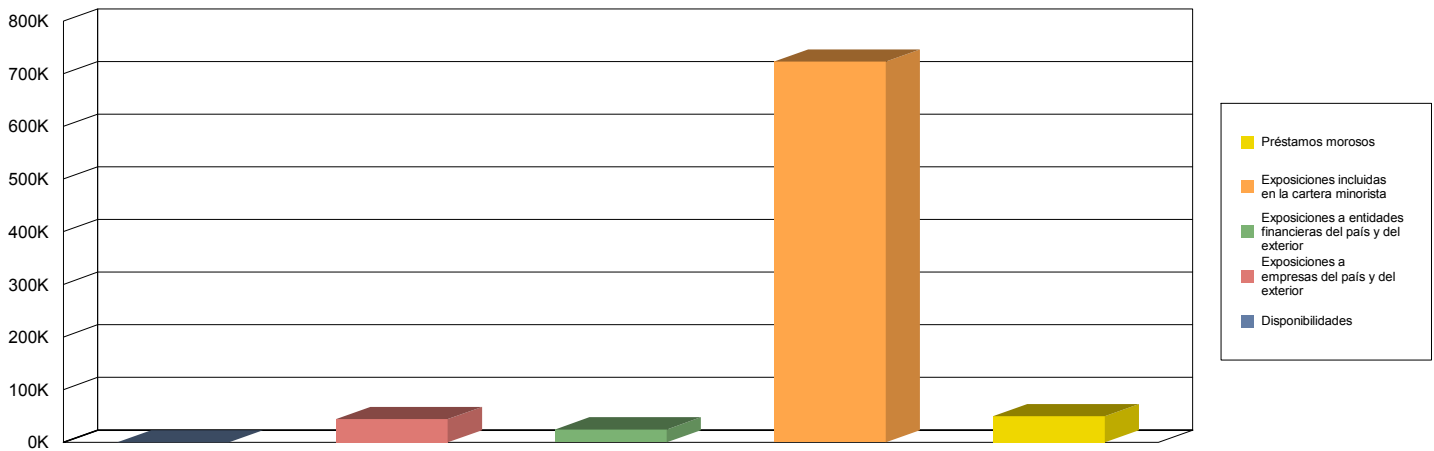
**Capital por riesgo de crédito - Carteras sujetas**

Descripción	Exposición	Exigencia
Disponibilidades	52.231	0
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	1.079.877	24.423
Exposiciones a empresas del país y del exterior	552.958	44.237
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	12.053.868	723.232
Préstamos morosos	822.768	49.680

**Exposiciones**



**Exigencias**



**Capital por riesgo de crédito - Exposiciones en otros activos**

Descripción	Exposición	Exigencia
Valor	129.570	10.366

**Apartado** B - Capital

**Capítulo** 2 - Suficiencia de capital

**Información cuantitativa**

**Capital por riesgo de mercado**

Valor

2.183

**Capital por riesgo operativo**

Valor

27.191

**Coefficiente de capital total**

Valor

0,00

**Coefficiente de capital ordinario de nivel 1**

Valor

0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 1 - Requisito general

**Información cualitativa**

**Objetivos y políticas de gestión del riesgo por área**

**POLÍTICAS DE GERENCIAMIENTO DE RIESGO**

Las políticas y procesos integrales para la identificación, evaluación, control y mitigación de los riesgos de crédito, de mercado, operacional y de tasa de interés se exponen en los puntos c.2., c.3, c.6., c.7. y c.9.

Información cualitativa

**Definiciones de posiciones vencidas y deterioradas**

Clasificación de Deudores.

Normas del Banco Central.

Las Normas sobre Clasificación de Deudores del Banco Central tienen por objeto establecer pautas claras que permitan clasificar la calidad crediticia de los deudores y evaluar los riesgos de pérdidas de capital y/ o intereses, para que las provisiones afectadas a tales contingencias sean las adecuadas.

A continuación se exponen los lineamientos básicos, a la fecha del presente Prospecto, de las normas del Banco Central sobre clasificación de deudores.

El sistema de clasificación de deudores es un sistema bifurcado, que requiere la aplicación de un conjunto de criterios para clasificar a las financiaciones en la cartera de "consumo" de John Deere Financial, y otro conjunto de criterios para clasificarlas en la cartera "comercial" de John Deere Financial. El principal criterio aplicado a efectos de clasificar los deudores correspondientes a la cartera de consumo es el grado de cumplimiento en el pago de la deuda, mientras que el principal criterio aplicado para clasificar a los deudores en la cartera comercial es la capacidad de pago del deudor, medida por el futuro flujo de fondos de dicho deudor. El sistema de clasificación de deudores permite a una entidad agrupar dentro de su cartera de consumo a las financiaciones de naturaleza comercial de hasta \$5.000.000, cuenten o no con garantías preferidas. Esta clasificación, deberá aplicarse con carácter general a toda la cartera y encontrarse prevista en el "Manual de procedimientos de Créditos" de John Deere Financial y sólo podrá cambiarse con un preaviso de 6 meses a la Superintendencia. La clasificación adoptada por John Deere Financial consiste en incluir en su cartera comercial asimilable a consumo a las personas físicas y a las personas jurídicas con financiaciones menores a los \$5.000.000, y en su cartera comercial a las personas físicas y jurídicas con financiaciones de \$5.000.000 o más. Bajo el sistema de clasificación de deudores, todas las financiaciones otorgadas a un mismo deudor son clasificadas bajo la categoría de aquella con el más alto riesgo. Si un deudor posee ambas clases de financiaciones (comercial y comercial asimilable a consumo), los créditos comerciales asimilables a consumo serán agregados a los de la cartera comercial a fin de determinar su inclusión en alguna de las carteras en base al monto anteriormente indicado, para lo cual los préstamos con garantías preferidas se ponderarán al 50%.

Cartera comercial asimilable a consumo.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Bajo Riesgo"
3. "Riesgo alto"
4. "Irrecuperable"
5. "Irrecuperable por Disposición Técnica"

Cartera comercial.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Con seguimiento especial":
  - (a). "En observación"
  - (b). "En negociación o con convenios de refinanciación"
3. "Con problemas"
4. "Con alto riesgo de insolvencia"
5. "Irrecuperable"
6. "Irrecuperable por disposición técnica"

**Descripción de los enfoques para la constitución de provisiones**

Provisiones y Write-off

A efectos de adoptar una posición conservadora respecto de los riesgos se provisionarán, como norma general, el 1% de la cartera corriente.

De acuerdo a la clasificación de deudores del punto anterior, se reservarán como mínimo los siguientes porcentajes de la deuda original:

GRADOS DE CLASIFICACION

Inferiores a Pesos	Sit. Normal	Riesgo Bajo	En Riesgo Medio	Riesgo alto	Irrecuperables	Irrecup. Por D T	Sup. a
1.500.000	Sit. Normal	En Observación	Con Problemas	Alto Riesgo	Irrecuperables	Irrecup. Por D T	
1.500.000,-							
Hasta 30 ds	Entre 31 y 90 ds.	Entre 91 y 180 ds	Entre 181 y 360 ds	Mayores a 360 días			
Situación	1	1	1	1	1	1	100
Normal	1	3	6	12	25	50	100
Riesgo Baja	1	5	12	25	50	100	100

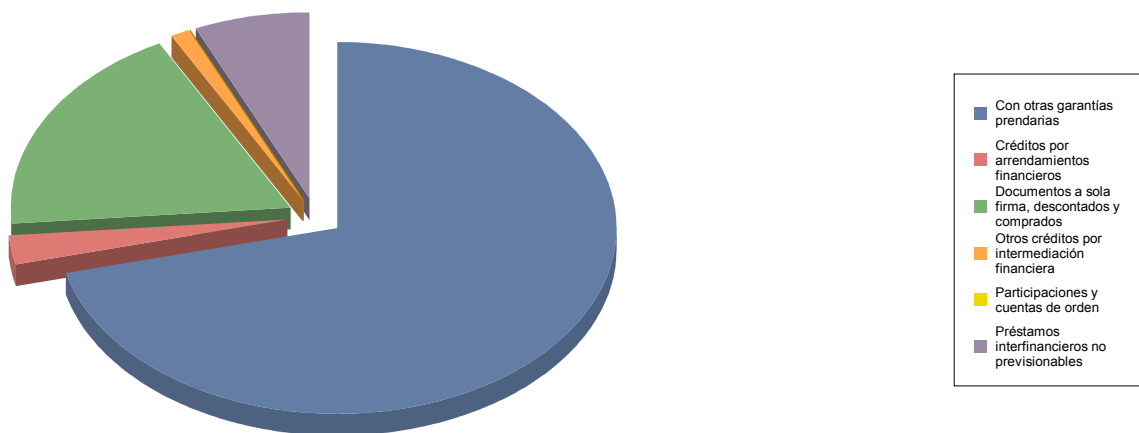
La constitución de Provisiones por montos mayores a los descriptos, como así también el reconocimiento del Write- Off de un crédito podrán efectuarse con la aprobación del Comité de Créditos en función de las facultades concedidas.

La Gerencia de Riesgos y Operaciones será la encargada de constituir las Provisiones correspondientes.

Información cuantitativa

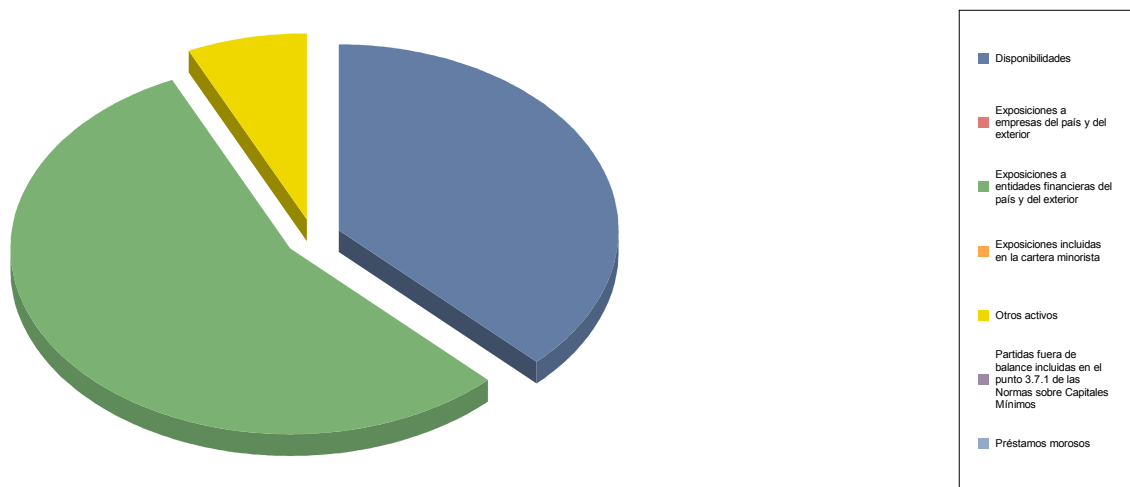
**Valor al cierre de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia**

Descripción	Valor	Porcentaje
Con otras garantías prendarias	10.284.098	71,22%
Documentos a sola firma, descontados y comprados	2.658.430	18,41%
Préstamos interfinancieros no previsionables	958.099	6,63%
Créditos por arrendamientos financieros	361.755	2,50%
Otros créditos por intermediación financiera	167.911	1,16%
Participaciones y cuentas de orden	11.137	0,08%



### Valor promedio de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia

Descripción	Valor	Porcentaje
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	1.045.614	55,58%
Disponibilidades	703.097	37,37%
Otros activos	132.632	7,05%
Préstamos morosos	0	0,00%
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	0,00%
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	0,00%
Partidas fuera de balance incluidas en el punto 3.7.1 de las Normas sobre Capitales Mínimos	0	0,00%

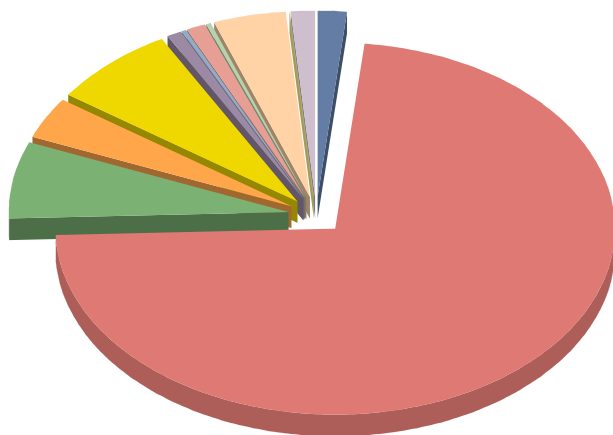


### Distribución geográfica de la exposición al riesgo de crédito por zona y tipo de exposición

Descripción	Valor	Porcentaje
<i>Documentos a sola firma, descontados y comprados</i>		

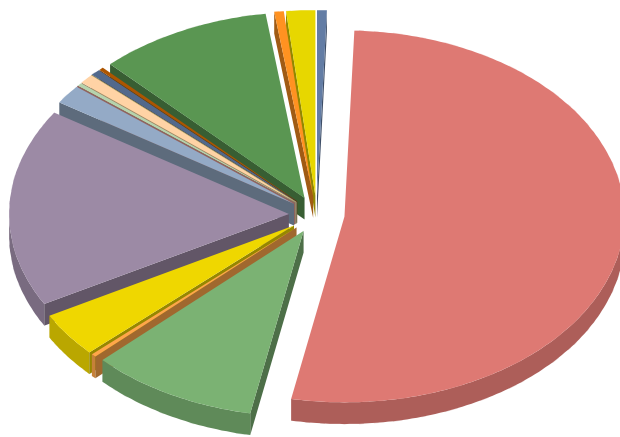


No especificado	1.934.595	72,76%
Provincia de Córdoba	194.549	7,32%
Provincia de Buenos Aires	178.816	6,73%
Provincia de Santa Fé	111.617	4,20%
Provincia de Chaco	95.688	3,60%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	42.041	1,58%
Provincia de Tucumán	33.427	1,26%
Provincia de Salta	31.026	1,17%
Provincia de Entre Ríos	17.623	0,66%
Provincia de La Pampa	9.980	0,38%
Provincia de San Luis	4.771	0,18%
Provincia de Santiago del Estero	4.297	0,16%



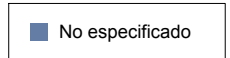
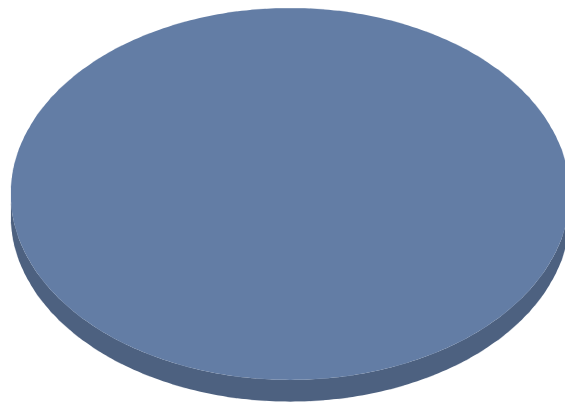
**Con otras garantías prendarias**

No especificado	5.397.433	52,49%
Provincia de Córdoba	1.748.173	17,00%
Provincia de Santa Fé	1.021.070	9,93%
Provincia de Buenos Aires	1.008.799	9,81%
Provincia de Chaco	422.715	4,11%
Provincia de Entre Ríos	184.112	1,79%
Provincia de Tucumán	176.736	1,72%
Provincia de La Pampa	77.093	0,75%
Provincia de Santiago del Estero	59.036	0,57%
Provincia de Salta	48.538	0,47%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	47.531	0,46%
Provincia de Jujuy	32.076	0,31%
Provincia de San Luis	27.707	0,27%
Provincia de Catamarca	17.603	0,17%
Provincia de Formosa	8.162	0,08%
Provincia de Río Negro	4.497	0,04%
Provincia de Misiones	2.817	0,03%



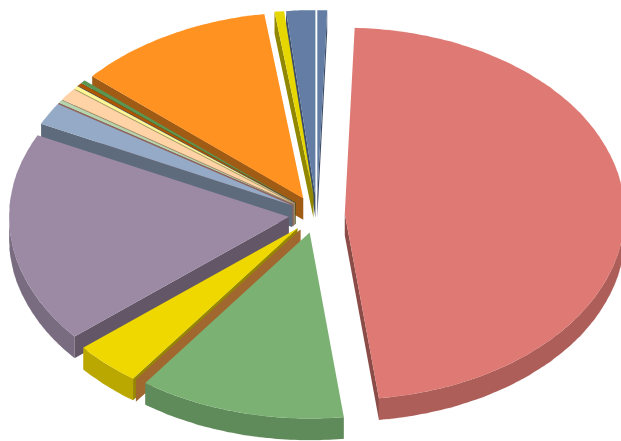
**Préstamos interfinancieros no previsionables**

No especificado	958.099	100,00%
-----------------	---------	---------



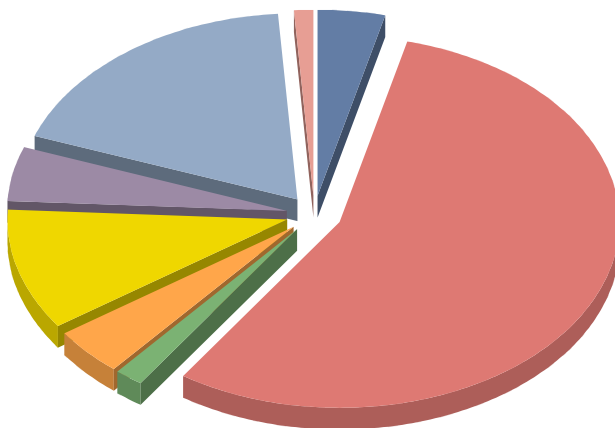
**Otros créditos por intermediación financiera**

No especificado	79.670	47,48%
Provincia de Córdoba	30.887	18,39%
Provincia de Buenos Aires	19.989	11,90%
Provincia de Santa Fé	19.079	11,36%
Provincia de Chaco	6.266	3,73%
Provincia de Entre Ríos	3.281	1,95%
Provincia de Tucumán	2.738	1,63%
Provincia de La Pampa	1.509	0,90%
Provincia de Santiago del Estero	997	0,59%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	990	0,59%
Provincia de Salta	742	0,44%
Provincia de Jujuy	560	0,33%
Provincia de Mendoza	443	0,26%
Provincia de San Luis	290	0,17%
Provincia de Catamarca	200	0,12%
Provincia de Formosa	111	0,07%
Provincia de Río Negro	91	0,05%
Provincia de Misiones	68	0,04%



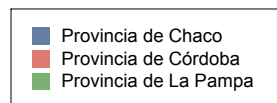
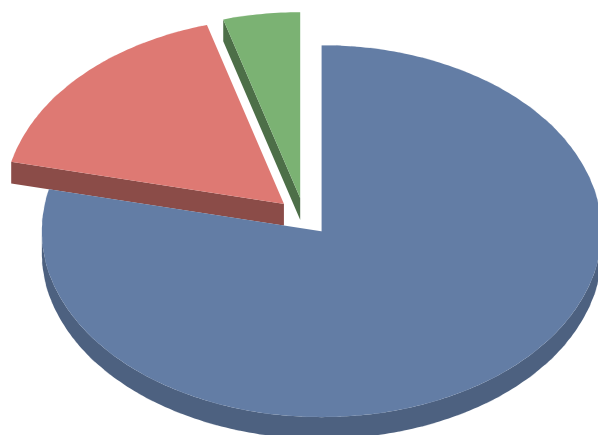
**Créditos por arrendamientos financieros**

No especificado	201.483	55,70%
Provincia de Santa Fé	67.113	18,55%
Provincia de Córdoba	37.980	10,50%
Provincia de Mendoza	16.719	4,62%
Provincia de Chaco	14.817	4,10%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	13.908	3,84%
Provincia de Buenos Aires	6.130	1,69%
Provincia de Santiago del Estero	3.605	1,00%



**Participaciones y cuentas de orden**

Provincia de Chaco	8.761	78,67%
Provincia de Córdoba	1.871	16,80%
Provincia de La Pampa	505	4,53%

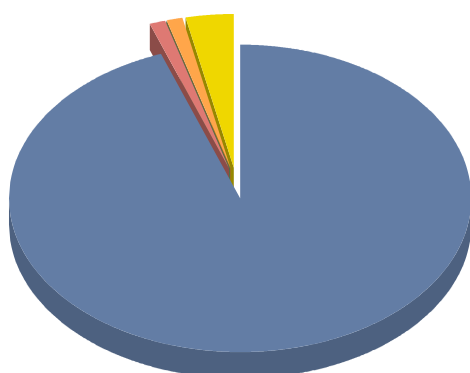


**Exposición por sector económico o tipo de contraparte y tipo de exposición**

**Descripción**

***Documentos a sola firma, descontados y comprados - Privado No Financiero***

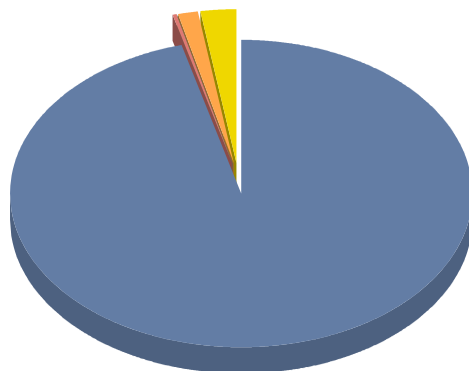
Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	2.512.708	94,52%
Servicios	88.643	3,33%
Industria y minería	26.491	1,00%
Comercio	25.845	0,97%
Construcción	4.743	0,18%



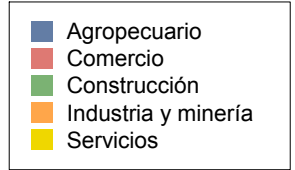
**Privado No Financiero**

***Con otras garantías prendarias - Privado No Financiero***

Agropecuario	9.846.544	95,73%
Servicios	248.552	2,42%
Industria y minería	141.558	1,38%
Comercio	26.279	0,26%
Construcción	21.165	0,21%

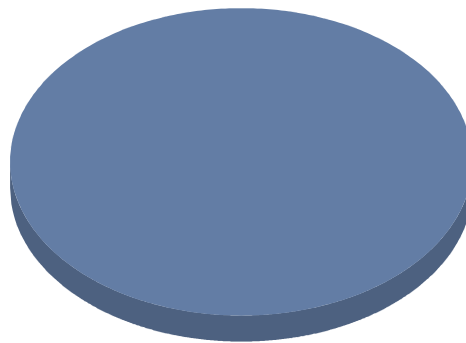


**Privado No Financiero**



**Préstamos interfinancieros no previsionables - Privado Financiero**

Servicios	958.099	100,00%
-----------	---------	---------

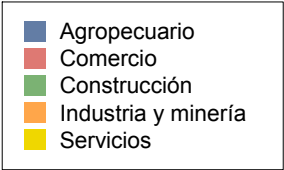
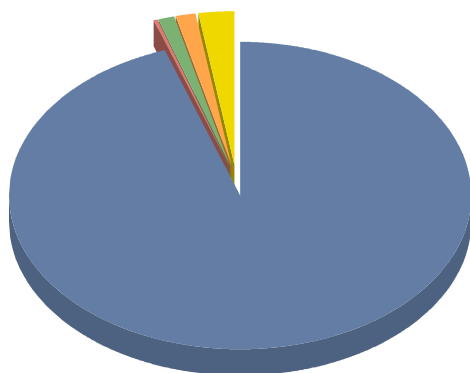


**Privado Financiero**



**Otros créditos por intermediación financiera - Privado No Financiero**

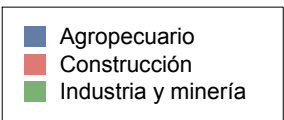
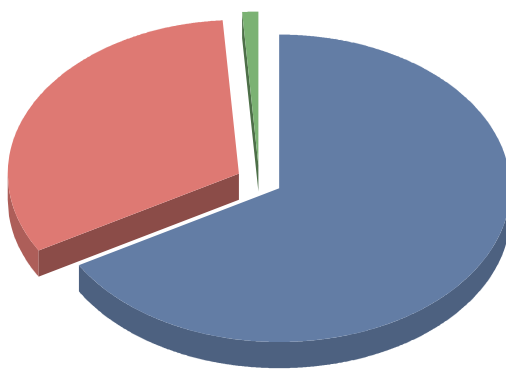
Agropecuario	158.933	94,65%
Servicios	4.177	2,49%
Industria y minería	2.445	1,46%
Construcción	1.730	1,03%
Comercio	626	0,37%



**Privado No Financiero**

**Créditos por arrendamientos financieros - Privado No Financiero**

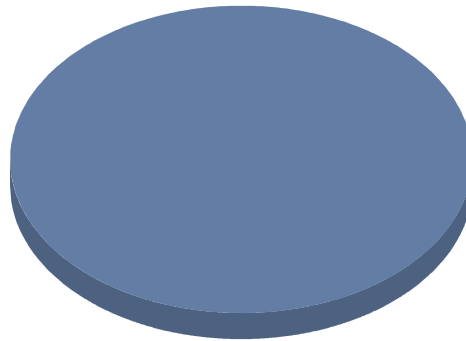
Agropecuario	240.928	66,60%
Construcción	116.358	32,16%
Industria y minería	4.469	1,24%



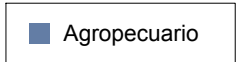
**Privado No Financiero**

**Participaciones y cuentas de orden - Privado No Financiero**

Agropecuario	11.137	100,00%
--------------	--------	---------

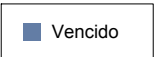
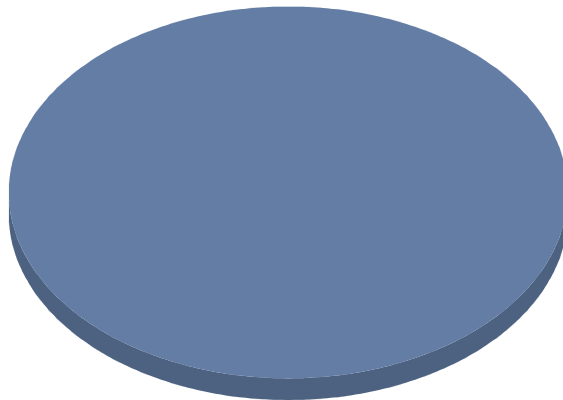


**Privado No Financiero**

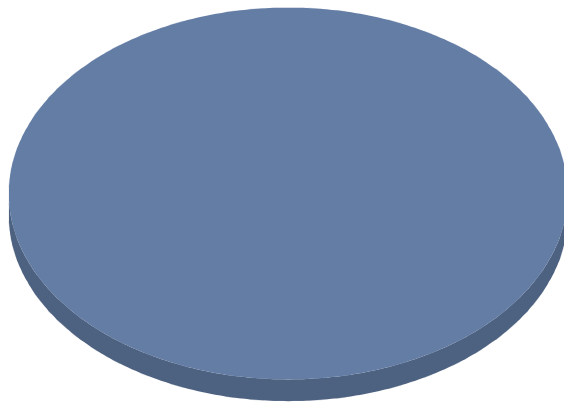


**Desglose de cartera según plazo residual contractual al vencimiento por tipo de exposición**

Descripción	Valor	Porcentaje
<i>Documentos a sola firma, descontados y comprados</i>		
Vencido	2.658.430	100,00%



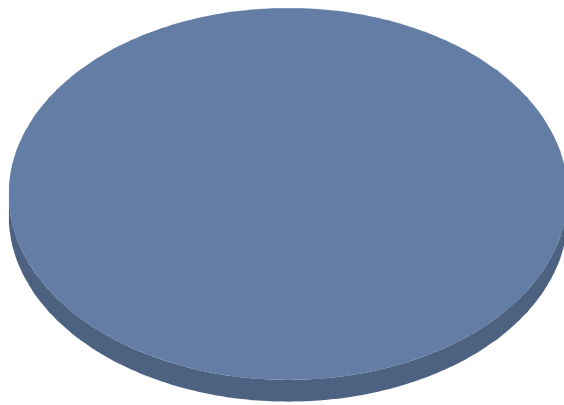
<i>Con otras garantías prendarias</i>		
Vencido	10.284.098	100,00%



■ Vencido

***Préstamos interfinancieros no previsionables***

Vencido	958.099	100,00%
---------	---------	---------

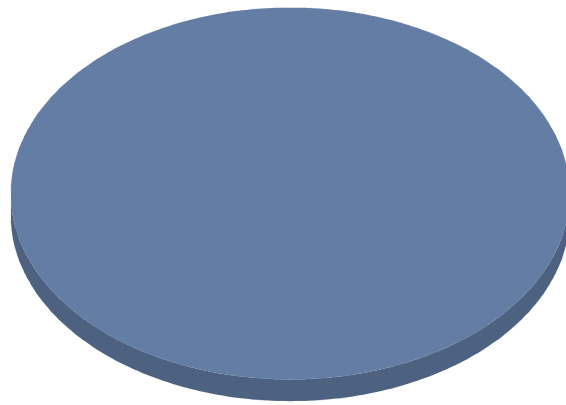


■ Vencido

***Otros créditos por intermediación financiera***

Vencido	167.911	100,00%
---------	---------	---------

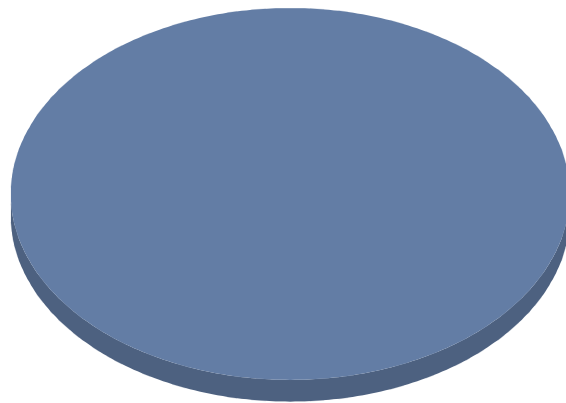




■ Vencido

**Créditos por arrendamientos financieros**

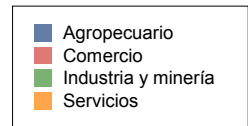
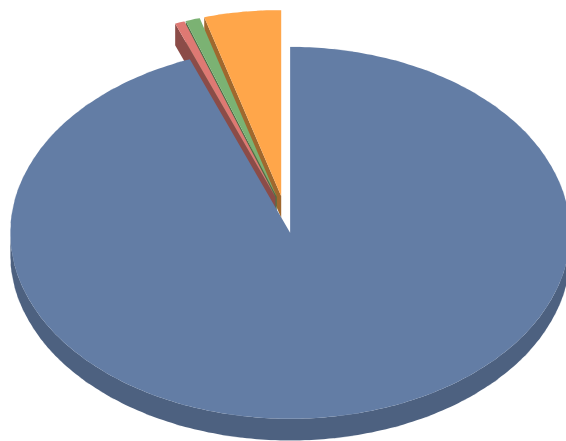
Vencido	361.755	100,00%
---------	---------	---------



■ Vencido

**Préstamos con deterioro por sector económico o tipo de contraparte**

Descripción	Valor	Porcentaje
<b>Privado No Financiero</b>		
Agropecuario	824.078	94,16%
Servicios	38.911	4,45%
Industria y minería	8.277	0,95%
Comercio	3.835	0,44%



**Préstamos vencidos por sector económico o tipo de contraparte**

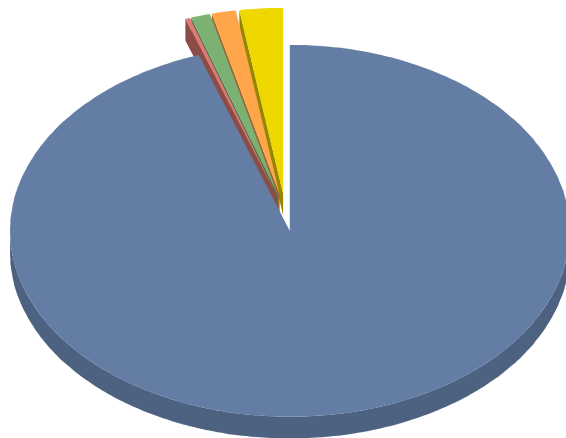
**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

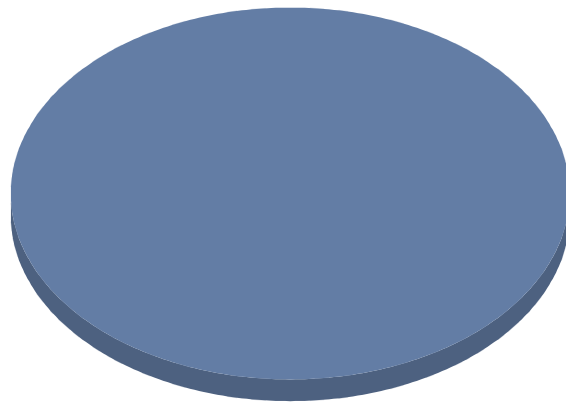
***Privado No Financiero***

Agropecuario	12.759.113	94,71%
Servicios	341.372	2,53%
Industria y minería	174.963	1,30%
Construcción	143.996	1,07%
Comercio	52.750	0,39%



***Privado Financiero***

Servicios	958.099	100,00%
-----------	---------	---------



■ Servicios

**Previsiones específicas por sector económico o tipo de contraparte**

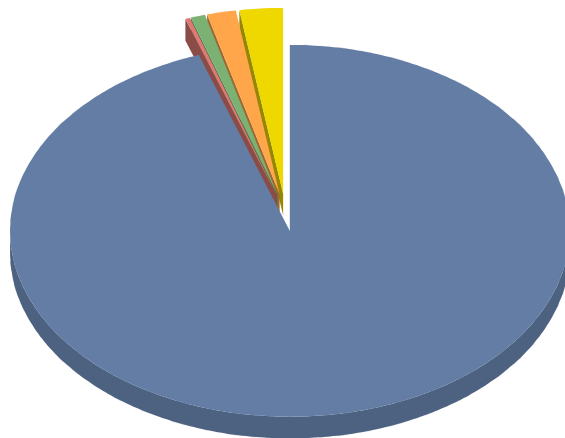
**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

*Privado No Financiero*

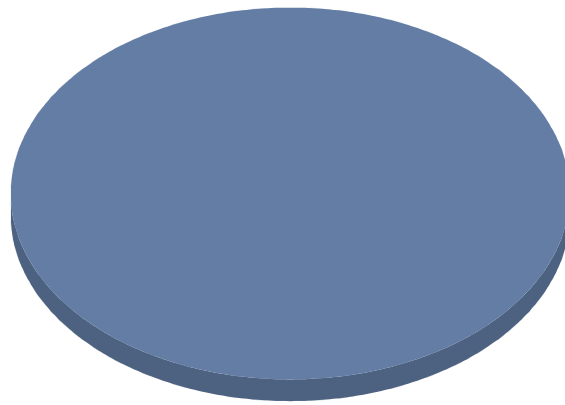
Agropecuario	171.561	94,71%
Servicios	4.329	2,39%
Industria y minería	3.207	1,77%
Construcción	1.441	0,80%
Comercio	605	0,33%



■ Agropecuario  
 ■ Comercio  
 ■ Construcción  
 ■ Industria y minería  
 ■ Servicios

*Privado Financiero*

Servicios	9.582	100,00%
-----------	-------	---------



**Previsiones genéricas por sector económico o tipo de contraparte**

**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

***Privado No Financiero***

Agropecuario

160.576

94,37%

Servicios

4.330

2,54%

Industria y minería

3.208

1,89%

Construcción

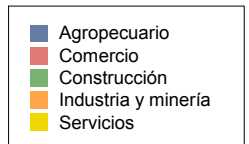
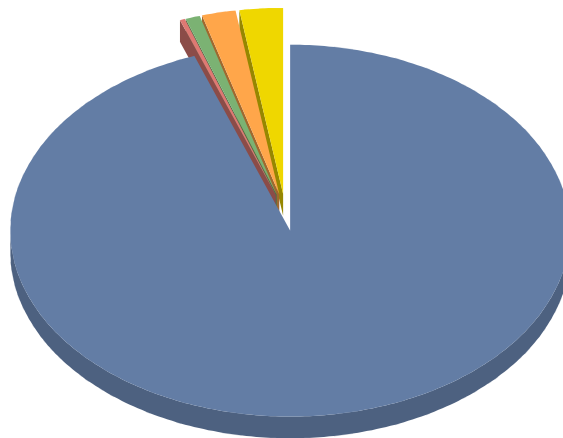
1.440

0,85%

Comercio

604

0,35%

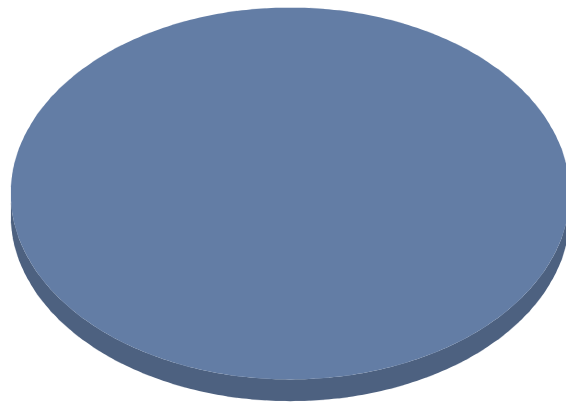


***Privado Financiero***

Servicios

9.581

100,00%

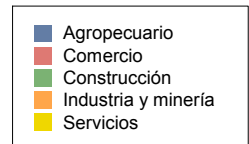
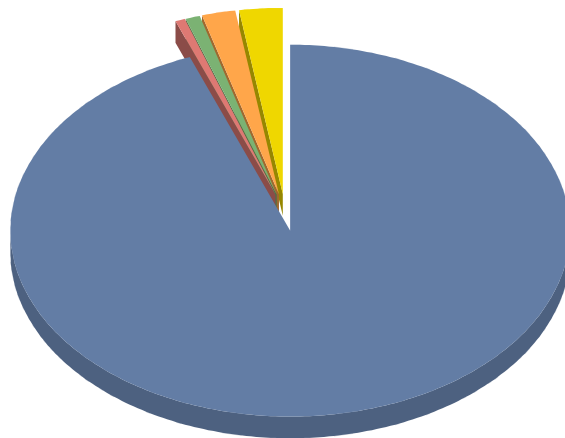


**Dotación de provisiones específicas por sector económico o tipo de contraparte**

**Descripción**

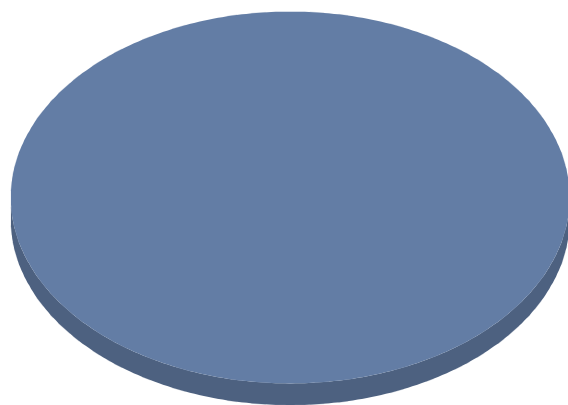
***Privado No Financiero***

Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	157.070	94,26%
Servicios	4.328	2,60%
Industria y minería	3.208	1,92%
Construcción	1.441	0,86%
Comercio	605	0,36%



***Privado Financiero***

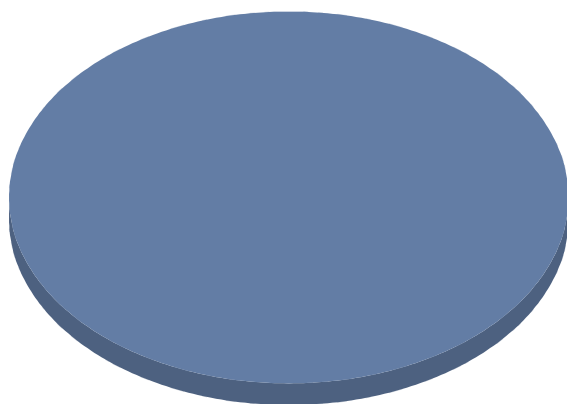
Servicios	9.582	100,00%
-----------	-------	---------



■ Servicios

### Deuda dada de baja en el período por sector económico o tipo de contraparte

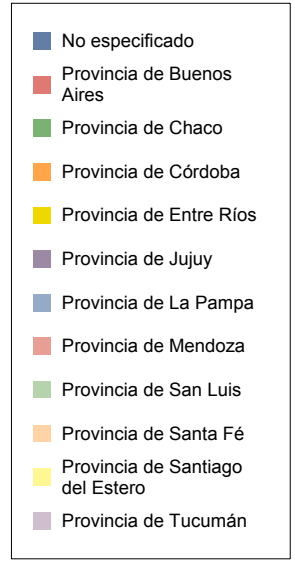
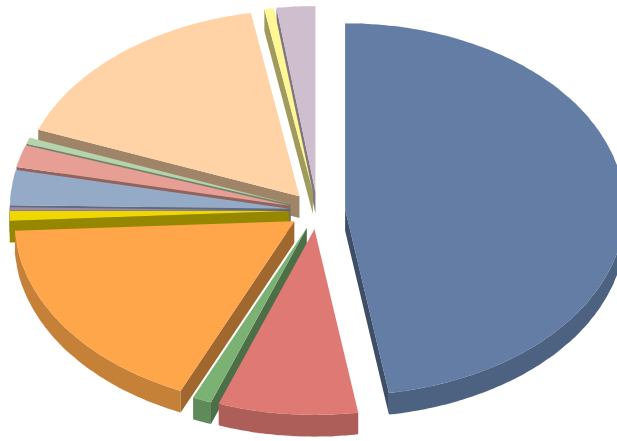
Descripción	Valor	Porcentaje
Privado No Financiero	3.135	100,00%



■ Privado No Financiero

### Préstamos con deterioro por zona geográfica

Descripción	Valor	Porcentaje
No especificado	416.379	47,59%
Provincia de Córdoba	153.996	17,60%
Provincia de Santa Fé	144.077	16,46%
Provincia de Buenos Aires	70.392	8,04%
Provincia de La Pampa	25.957	2,97%
Provincia de Tucumán	19.996	2,28%
Provincia de Mendoza	17.162	1,96%
Provincia de Chaco	8.761	1,00%
Provincia de Entre Ríos	6.557	0,75%
Provincia de San Luis	5.395	0,62%
Provincia de Santiago del Estero	3.684	0,42%
Provincia de Jujuy	2.745	0,31%

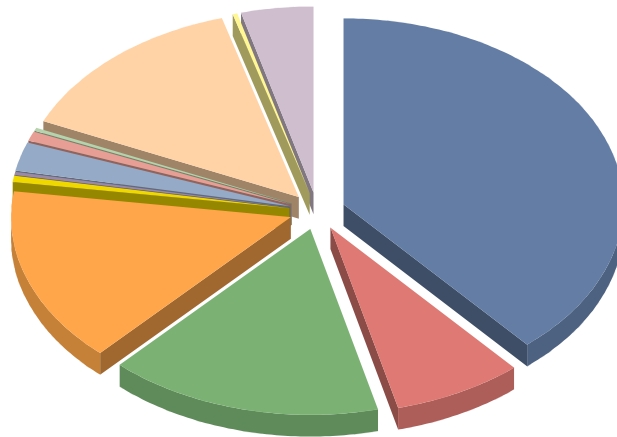


**Previsiones específicas de préstamos con deterioro por zona geográfica**

**Descripción**

No especificado
Provincia de Chaco
Provincia de Córdoba
Provincia de Santa Fé
Provincia de Buenos Aires
Provincia de Tucumán
Provincia de La Pampa
Provincia de Mendoza
Provincia de Entre Ríos
Provincia de San Luis
Provincia de Santiago del Estero
Provincia de Jujuy

Valor	Porcentaje
21.212	38,52%
8.761	15,91%
8.479	15,40%
7.554	13,72%
4.101	7,45%
2.367	4,30%
1.355	2,46%
515	0,94%
337	0,61%
179	0,33%
118	0,21%
82	0,15%



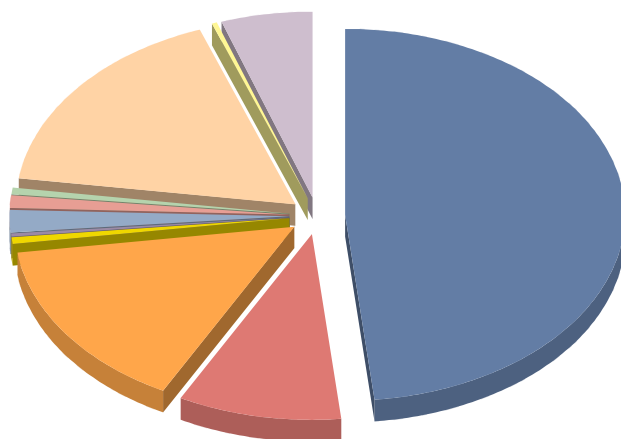
**Previsiones genéricas de préstamos con deterioro por zona geográfica**

**Descripción**

No especificado
Provincia de Santa Fé
Provincia de Córdoba
Provincia de Buenos Aires
Provincia de Tucumán

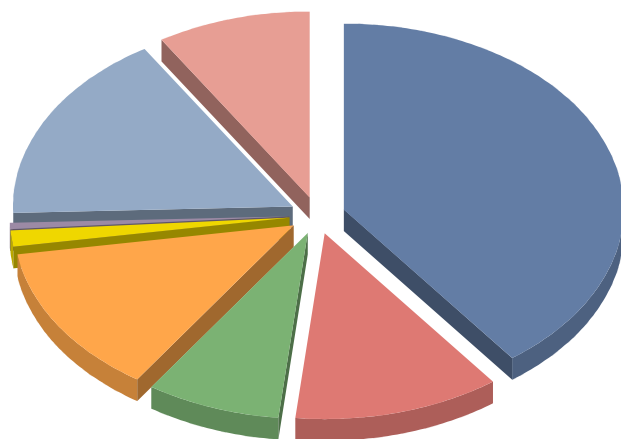
Valor	Porcentaje
21.333	48,39%
7.586	17,21%
6.606	14,99%
4.100	9,30%
2.368	5,37%

Provincia de La Pampa	849	1,93%
Provincia de Mendoza	514	1,17%
Provincia de Entre Ríos	338	0,77%
Provincia de San Luis	180	0,41%
Provincia de Santiago del Estero	118	0,27%
Provincia de Jujuy	83	0,19%
Provincia de Chaco	0	0,00%



#### Préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica

Descripción	Valor	Porcentaje
No especificado	44.603	39,75%
Provincia de Santa Fé	18.734	16,70%
Provincia de Córdoba	14.592	13,01%
Provincia de Buenos Aires	13.359	11,91%
Provincia de Tucumán	9.848	8,78%
Provincia de Chaco	8.761	7,81%
Provincia de Entre Ríos	1.530	1,36%
Provincia de La Pampa	763	0,68%

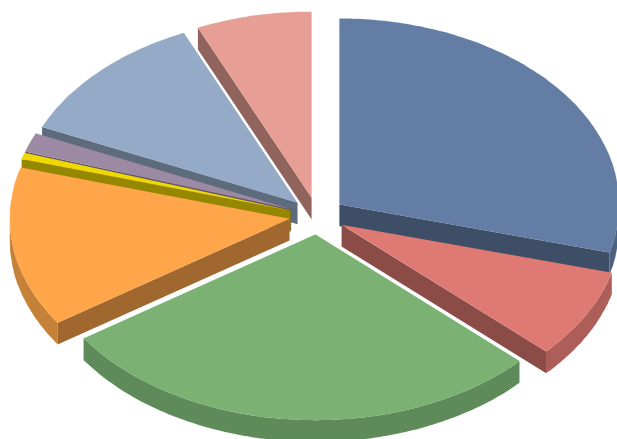


#### Previsiones específicas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica

Descripción	Valor	Porcentaje
No especificado	8.928	29,15%

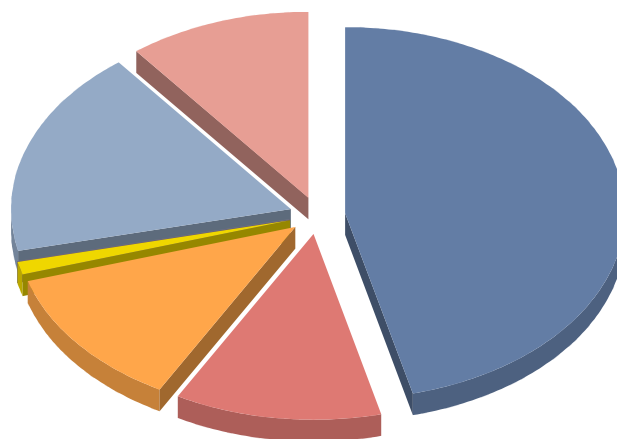


Provincia de Chaco	8.761	28,60%
Provincia de Córdoba	4.280	13,97%
Provincia de Santa Fé	3.524	11,50%
Provincia de Buenos Aires	2.366	7,72%
Provincia de Tucumán	2.055	6,71%
Provincia de La Pampa	536	1,75%
Provincia de Entre Ríos	184	0,60%



**Previsiones genéricas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica**

Descripción	Valor	Porcentaje
No especificado	9.085	46,15%
Provincia de Santa Fé	3.556	18,06%
Provincia de Córdoba	2.410	12,24%
Provincia de Buenos Aires	2.366	12,02%
Provincia de Tucumán	2.055	10,44%
Provincia de Entre Ríos	183	0,93%
Provincia de La Pampa	31	0,16%
Provincia de Chaco	0	0,00%



**Movimientos de las provisiones por incobrabilidad**

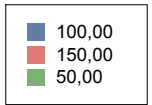
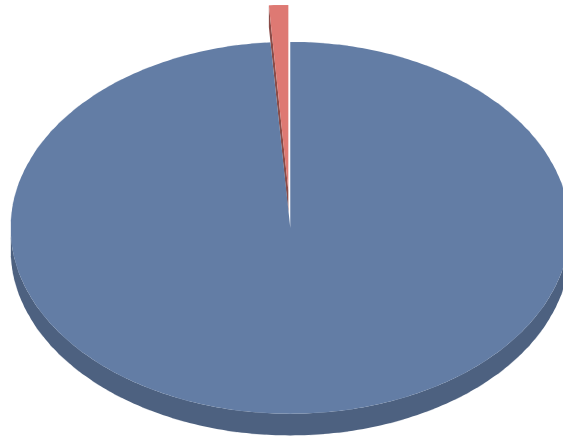
### Saldos vigentes por grado de riesgo después de cobertura estándar

**Descripción**

100,00  
150,00  
50,00

**Valor**

13.938.355  
151.132  
159



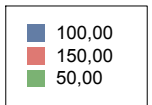
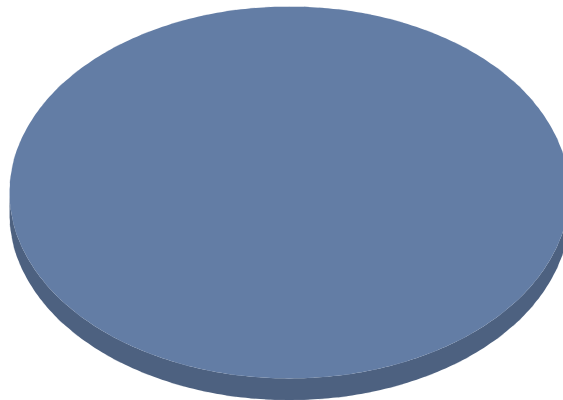
### Saldos deducidos por grado de riesgo después de cobertura estándar

**Descripción**

100,00  
50,00  
150,00

**Valor**

2.435.985  
159  
0



Información cualitativa

**Políticas y procesos para la valuación y gestión de activos admitidos como garantías**

Política Crediticia

Las estrategias y políticas de riesgo crediticio forman parte de las estrategias y políticas de negocios de la Emisora. Las mismas son propuestas y se encuentran bajo la tutela del Comité de Créditos de la Emisora –el cual se encuentra integrado por dos gerentes– y aprobadas por la máxima autoridad de Dirección. La política crediticia de la Emisora apunta a mantener un adecuado nivel de control y monitoreo del riesgo crediticio.

Al definir las políticas de crédito se establece el perfil del riesgo global de la Emisora, del cliente y del producto. Estas políticas determinan el marco general en que la Emisora debe encuadrar cada crédito.

La decisión final de aprobación de una solicitud de crédito depende de una matriz de factores de evaluación cuantitativos y cualitativos que comprenden un pormenorizado estudio técnico e histórico, el análisis de los antecedentes éticos, morales y de cumplimiento del futuro tomador y la evaluación de la industria y/o sector económico donde el potencial tomador desarrolla sus actividades. La política de créditos de John Deere Financiera se encuentra sujeta a las regulaciones establecidas por el Banco Central.

La Emisora procura seleccionar a los clientes de acuerdo con el perfil de riesgos establecido, el cual se basa en los siguientes principios: (i) clientes con buen carácter, entendiendo como tal la actitud ética, integridad o calidad moral ante los compromisos asumidos; (ii) clientes que no posean antecedentes externos recientes (financieros, judiciales, comerciales, etc.) desfavorables; (iii) individuos y empresas con sólida base patrimonial y adecuada capacidad de repago; (iv) individuos y empresas que demuestren vasta experiencia y efectividad en la actividad que desarrollan. Es criterio rector de la administración de riesgo la atomización del portafolio de acuerdo con las relaciones técnicas establecidas por el Banco Central, los lineamientos de la Ley de Entidades Financieras y las normativas establecidas por los accionistas de la Emisora.

La Emisora tiene la política de mantener una fuerte cultura del crédito, basada en el respeto de sus políticas internas y evaluando el riesgo al más alto nivel, manteniendo una calidad de activos compatible con los objetivos de ganancias y considerando la ecuación riesgo / retorno del negocio.

**Descripción de los principales activos admitidos como garantía recibidos**

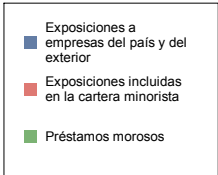
Los principales activos admitidos como garantía son:

maquinaria agrícola: cosechadoras (de granos, de caña y de algodón), tractores sembradoras, plantadoras, pulverizadoras, picadoras de forraje, etc. - maquinaria de  
 construcción: motoniveladoras, topadoras, cargadores frontales, excavadoras, retroexcavadoras, etc. - maquinaria de golf y  
 jardín: tractor de jardín, Gators, cortadoras de césped de golf

Información cuantitativa

**Exposición total cubierta por activos admitidos como garantía luego de aforo por cartera**

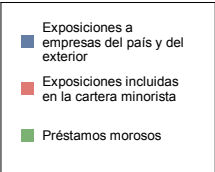
Descripción	Valor	Porcentaje
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	100,00%
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	0,00%
Préstamos morosos	0	0,00%



**Exposición total cubierta por garantías personales/derivados crediticios por cartera**

**Descripción**

	<b>Valor</b>	<b>Porcentaje</b>
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	100,00%
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	0,00%
Préstamos morosos	0	0,00%



Información cuantitativa

**Costo de reposición positivo bruto de contratos**

Valor

0

**Exposición crediticia actual neta**

Valor

0

**Colateral obtenido**

Valor

0

**Valor nocional de derivados de crédito**

Valor

0

**Valor nocional de derivados crediticios para cartera crediticia propia**

Valor

0

**Valor nocional de derivados crediticios para actividades de intermediación**

Valor

0

**Exposición actual positiva de las operaciones DvP fallidas**

Valor

0

**Exposición de las operaciones No DvP sin segundo tramo**

Valor

0

Información cualitativa

**Requisito general de divulgación cualitativa con respecto al riesgo de mercado**

El departamento de Administración y Finanzas, es la unidad responsable de la identificación, evaluación y control de los riesgos de mercado. Para llevar a cabo la evaluación y control del riesgo de mercado, se elabora anualmente un plan en el cual se exponen las variables económico-financieras más importantes de la Entidad, y paralelamente se confeccionan revisiones trimestrales para analizar los desvíos con el anterior y la información real, tomando las medidas correctivas que correspondan.

La Entidad establece como criterio básico evitar en forma consecuyente los desfasajes o "descalces" que se puedan producir. En consecuencia, es objetivo reducir los descalces de tasa. A tal efecto, se exploran diferentes alternativas de financiamiento, ya sea en el mercado local, con la sociedad controlante, o Industrias John Deere Argentina S.A., mediante la utilización de líneas de trade o intercompany.

Adicionalmente, en forma mensual, se realiza un análisis que contempla la evolución del dólar estadounidense y de las tasas activas. A tal fin, se emiten reportes tales como "Análisis comparativo de tipos de cambio vendedores" y "Relevamiento de tasas de mercado", que tienen la finalidad de establecer el nivel de rentabilidad de la Entidad, comparándolo con el del mes inmediato anterior y con el del mercado. A partir de este análisis se establece la tasa a aplicar por la Entidad a sus clientes.

Información cualitativa

**Descripción del método para la evaluación del capital por riesgo operacional**

La Entidad ha desarrollado un plan de contingencia y continuidad del negocio, cuyo objetivo es describir un conjunto de situaciones en las que el procesamiento de datos o su continuidad pueda ser afectada con distintos niveles de gravedad, y enumerar los procedimientos a aplicar en cada caso.

Adicionalmente, se ha desarrollado una estrategia de plan de pruebas para comprobar la eficacia en la operatoria del plan de contingencia.

Es función del Departamento de Sistemas de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. la ejecución y control del procedimiento de respaldo de la información. Para ello se ha definido un procedimiento de back up que permite la recuperación de información almacenada en medios magnéticos, cuando en virtud de alguna contingencia, se produce la pérdida de datos u otro evento hace necesario contar con información distinta a la almacenada en los archivos de los sistemas de aplicación.

En cumplimiento del texto ordenado del BCRA sobre Lineamientos para la Gestión de Riesgos en las Entidades Financieras – Sección 6, el 02 de Agosto de 2013 se designó mediante Acta de Directorio N° 282 como responsable de la gestión de riesgo operacional a un funcionario independiente de las unidades de negocio involucradas, dependiendo de la gerencia general.

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Comunicación "A" 4793 del 14/4/2008 sobre lineamientos para la gestión del riesgo operacional en las entidades financieras, el Directorio de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. ha aprobado mediante acta N° 283 del día 02 de agosto del 2013 la actualización del Manual de Políticas, Misiones y Funciones del Riesgo Operacional.

Asimismo, se actualizó y aprobó el Manual de Procedimientos del Sistema de Gestión del Riesgo Operacional y el Manual de Sistema de Registro de Eventos y Pérdidas por Riesgo Operacional.

Se realizó la autoevaluación anual de riesgos y controles por parte del Responsable de ejecución del proceso. Sus resultados y conclusiones se reportaron al Gerente General y fueron aprobadas por el Directorio en el Acta N° 283 mencionada anteriormente.

Tal como lo solicita la normativa del BCRA, se desarrolló una base de datos en la cual se identificaron los eventos de pérdidas de manera secuencial.

El Responsable de Riesgo Operacional coordina la capacitación interna en la Entidad.

En el Manual de Sistema de Gestión de Riesgo Operacional se establece que se debe efectuar una autoevaluación inicial de Riesgos y Controles por parte de los Responsables de ejecución del proceso. Sus resultados, conclusiones y planes de acción derivados deberán reportarse al Gerente General, y se mantendrá con evaluaciones anuales combinada con información estadística de pérdidas almacenadas en la base de datos. Por otro lado, en el mismo Manual se establece como función del Responsable de la gestión del riesgo operacional que al menos anualmente se realice una Autoevaluación de Riesgos y Controles de la Compañía y se reporten sus resultados y conclusiones al Directorio, para informar acerca de la adecuación y el cumplimiento general del control de riesgos operativos.

Información cualitativa

**Aspectos en materia de Transparencia**

El riesgo de tasa de interés está definido como la posibilidad de que se produzcan cambios en la condición financiera de la Entidad producto de fluctuaciones en las tasas de interés con consecuencias adversas en los ingresos financieros netos y en su valor económico. La Entidad revisa periódicamente el análisis de sensibilidad con respecto a oscilaciones en el nivel de tasas de interés realizado tomando las posiciones que se mantienen en activos y pasivos que devengan tasas de interés considerando a esos efectos el segmento de moneda local y moneda extranjera.

La Entidad calcula el riesgo por descalce de tasa de interés, realizando un análisis de sensibilidad que permite apreciar cual es el cambio de su valor patrimonial ante una suba de un punto en la tasa de interés. A esos fines, se determina la pérdida potencial máxima en el valor neto económico de la cartera de activos y pasivos considerando un horizonte de tiempo de tres meses con 99% de grado de confianza y utilizando el modelo y los demás parámetros establecidos por el BCRA para la determinación del requerimiento de capital mínimo por riesgo de tasa de interés. La cuantificación se hace teniendo en cuenta dicha variación de la tasa de intereses y los descalces en pesos y en dólares por separado, teniendo en cuenta los siguientes tramos: hasta 30 días, de 30 a 90 días (tramos mensuales), de 90 a 180 días, de 181 días a 1 año y desde 1 año en adelante.

La Entidad entiende que una medición apropiada del riesgo de tasa de interés permite aprovechar los cambios en las tasas de interés en el corto plazo y paralelamente no incurrir en descalces excesivos que puedan comprometer sus resultados.

En un análisis reciente, la Entidad estima prácticamente nula la posibilidad de que se produzcan cambios en su condición financiera como consecuencia de posibles fluctuaciones en la tasa debido a que tanto las operaciones de otorgamiento de créditos, como las de solicitud de préstamos se concertan a tasa fija, a la vez que en cada transacción se analiza el calce en término de tasas y plazos. Asimismo, mantiene diversificada sus fuentes de fondeo y ante la necesidad de financiamiento analiza y selecciona la alternativa que mejores condiciones ofrece.



Información cualitativa

**Información relativa a los órganos que supervisan la remuneración**

Comité de Personal

Sus miembros son Fabricio Radizza (Presidente y Gerente General ), Fabián García ( Director Titular y Gerente de Administración y Finanzas), M. Verónica Rodríguez (Director Titular y Gerente de Riesgos y Operaciones), Santiago Sahlmann (Gerente de Wholesale) y Pablo Micetich (Gerente de Ventas y Marketing). Las principales funciones del comité son:

(a) Evaluación de Posiciones: aplicando los lineamientos corporativos para formular evaluaciones apropiadas, para cada "familia" de posiciones en el contexto del mercado del país.

(b) Desarrollo de Carreras: construyendo actividades de desarrollo, proveyendo el Forum para analizar las oportunidades entre distintos segmentos de mercado y para intensificar carreras dentro de J.D.C.C.F.S.A.

(c) Promociones y Títulos: discutir acciones ya planificadas asegurándose que exista equidad a nivel país en la toma de decisiones.

(d) Planes de Compensación: efectuar recomendaciones sobre salarios, beneficios y otros programas de compensación al Gerente General antes de someterlos a la aprobación de casa matriz.

(e) Otros: contar con un Forum a fin de discutir temas sensitivos, tales como Relaciones con el Personal, otros beneficios, etc.

**Información relativa al diseño y la estructura de los procesos de remuneración**

REMUNERACIONES

Concepto

Es la remuneración directa (salario) e indirecta (beneficios) que recibe el staff por el trabajo en relación de dependencia , realizado para la Cía.

Política

- Desarrollar y mantener una administración salarial equitativa, clara y consistente.
- Compensar en forma similar o superior al mercado (para posiciones equivalentes).
- Diferenciar y compensar el desenvolvimiento individual.

Objetivo

- Reclutar y mantener al personal más idóneo de que disponga el mercado.

Herramientas para la Administración Salarial

- 1) Descripción de puestos
- 2) Evaluación de puestos
- 3) Estructura interna de posiciones
- 4) Encuesta salarial.

Responsabilidad del Gerente

Es fundamental para un gerente conocer estas herramientas ya que la remuneración es un importante factor para la motivación del personal a cargo.

- 1) Descripción de puestos

Es el primer paso para establecer en forma clara y concreta el objetivo y las principales responsabilidades de una posición.

En base al contenido del puesto y a lo que se espera de él, se realizará el posterior análisis y evaluación.

- 2) Evaluación de puestos

La evaluación de un puesto permite establecer el valor RELATIVO de cada posición ; esto significa que no sólo se evalúa el puesto en sí mismo sino también en relación al resto de las posiciones.

Cabe destacar que lo que se evalúa es el puesto y NO a la persona que lo ocupa.

2.B) Sistemas de Evaluación

El fundamento es utilizar parámetros comunes (factores) que garanticen la unificación de criterios para la evaluación.

<b>Riesgo</b>	<b>Específico</b>	<b>General</b>	<b>Adicional</b>	<b>Total</b>
<b>Tasa de Interés</b>	0,00	0,00	-	0,00
<b>Posiciones en Acciones</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Tipo de Cambio</b>	-	-	-	2.183,00
<b>Posiciones en Operaciones</b>	-	-	-	0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 11 - Apalancamiento

**Información cuantitativa**

**Cuadro de Conciliación**

<b>Cuadro Comparativo Resumen</b>		
<b>Nro Fila</b>	<b>Concepto</b>	<b>Importe</b>
1	Total del activo consolidado según los estados contables consolidados para Publicación Trimestral / Anual	0,00
2	Ajustes por diferencias en el alcance de la consolidación con fines de supervisión	0,00
3	Ajustes por activos fiduciarios reconocidos en el balance pero que se excluyen de la medida de la exposición	0,00
4	Ajustes por instrumentos financieros derivados	0,00
5	Ajustes por operaciones de financiación con valores (SFTs)	0,00
6	Ajustes por las exposiciones fuera del balance	0,00
7	Otros ajustes	0,00
<b>8</b>	<b>Exposición para el coeficiente de apalancamiento</b>	<b>0,00</b>

Apartado C - Exposición al riesgo y su evaluación

Capítulo 11 - Apalancamiento

Información cuantitativa

Apertura del Coeficiente de Apalancamiento

Nro Fila	Concepto	Importe
<b>Exposiciones en el balance</b>		
1	Exposiciones en el balance (se excluyen derivados y SFTs, se incluyen los activos en garantía)	0,00
2	(Activos deducidos del PNB - Capital de nivel 1)	0,00
<b>Exposiciones por derivados</b>		
4	Costo de reposición vinculado con todas las transacciones de derivados (neto del margen de variación en efectivo admisible)	0,00
5	Incremento por la exposición potencial futura vinculada con todas las operaciones de derivados	0,00
6	Incremento por activos entregados en garantía de derivados deducidos de los activos del balance	0,00
7	(Deducciones de cuentas a cobrar por margen de variación en efectivo entregado en transacciones con derivados)	0,00
8	(Exposiciones con CCP, en la cual la entidad no está obligada a indemnizar al cliente)	0,00
9	Monto notional efectivo ajustado de derivados de crédito suscriptos	0,00
10	(Reducciones de notionales efectivos de derivados de crédito suscriptos y deducciones de EPF de derivados de crédito suscriptos)	0,00
11	<b>Total de las exposiciones por derivados</b>	<b>0,00</b>
<b>Operaciones de financiación con valores (SFTs)</b>		
12	Activos brutos por SFTs (sin neteo)	0,00
13	(Importes a netear de los activos SFTs brutos)	0,00
14	Riesgo de crédito de la contraparte por los activos SFTs	0,00
15	Exposición por operaciones en calidad de agente	0,00
16	<b>Total de las exposiciones por SFTs</b>	<b>0,00</b>
<b>Exposiciones fuera del balance</b>		
17	Exposiciones fuera de balance a su valor notional bruto	0,00
18	(Ajustes por la conversión a equivalentes crediticios)	0,00
19	<b>Total de las exposiciones fuera del balance</b>	<b>0,00</b>
<b>Capital y Exposición total</b>		
20	<b>PNB - Capital de nivel 1 (valor al cierre del período)</b>	<b>0,00</b>
<b>Coeficiente de Apalancamiento</b>		
22	<b>Coeficiente de Apalancamiento</b>	<b>0,00</b>
<b>Información adicional</b>		
23	Otras exposiciones titulizadas	0,00
24	Posiciones por otras exposiciones titulizadas	0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 11 - Apalancamiento

**Información cuantitativa**

**Cuadro de Reconciliación**

<b>Nro Fila</b>	<b>Concepto</b>	<b>Importe</b>
<b>1</b>	<b>Total del activo consolidado según los estados contables consolidados para Publicación Trimestral/Anual</b>	<b>0,00</b>
2	Ajustes por diferencias en el alcance de la consolidación con fines de supervisión	0,00
3	(Activos originados por Derivados)	0,00
4	(Activos originados por operaciones con pases y otros)	0,00
5	Previsiones por riesgo de incobrabilidad de carácter global de financiaciones en situación normal	0,00
6	Otros ajustes	0,00
	<b>Exposiciones en el balance</b>	<b>0,00</b>