



**Disciplina de Mercado**  
**Datos para Disciplina de Mercado**

**Período:** 31/03/2018  
**Entidad:** JOHN DEERE CREDIT CIA. FIN. S.A.

**Apartado** A - Ambito de aplicación

**Capítulo** 1 - Requisito general

**Información cualitativa**

**Denominación de la entidad**

John Deere Credit Compañía Financiera S.A.

**Apartado** B - Capital

**Capítulo** 1 - Estructura del capital

**Información cualitativa**

**Características de los instrumentos de capital computables**

El Capital Social se compone de 40.086.644 acciones de \$1 con 1 voto por acción, encontrándose totalmente integrado.

**Información cualitativa**

**Descripción del enfoque para evaluar suficiencia de capital**

La Gerencia de Administración y Finanzas es la responsable por la gestión de los riesgos de liquidez de la Entidad . Los funcionarios responsables de la política de liquidez son los siguientes: Presidente, Gerente General, Gerente de Administración y Finanza, Gerente de Riesgos y Operaciones y Supervisor de Tesorería.

El control de la posición de liquidez consiste en la confección del flujo de fondos de la entidad, analizando la capacidad financiera propia y las alternativas de financiamiento en caso de ser necesario. El sector de Tesorería emite un informe mensual que es compartido con Casa Matriz y con la Gerencia Local. Adicionalmente se realiza un resumen que es compartido con el Directorio de la entidad.

La estrategia general de la entidad es de mantener una estructura sana, para ello una vez aplicado el capital al financiamiento, se establecen lineamientos para la cobertura entre los pasivos y la vigencia de la cartera de clientes evitando acotamientos según lo establecido por las normas del BCRA.

La entidad entiende que se encuentra inmersa en un país altamente volátil; esto implica que debe moverse rápidamente, tener una política de negocio flexible y revisar constantemente su estrategia de fondeo. El plan de negocio es revisado continuamente y su estrategia de financiamiento va cambiando conforme a las variaciones de acuerdo a los aspectos coyunturales de la economía local y del sector económico al que pertenecen sus principales clientes. Actualmente la entidad prevé financiarse a través del mercado de capitales, líneas con Bancos locales y prestamos intercompany.

La entidad desarrolla y controla la proyección integral de los flujos de fondos provenientes de activos, pasivos y conceptos patrimoniales para distintos horizontes temporales, bajo condiciones normales y en caso de presentarse situaciones de estrés desarrolla una nueva proyección bajo estas condiciones. Se evalúan las necesidades de liquidez en pesos y en dólares estadounidenses.

Adicionalmente a los controles de liquidez, se realizan los pertinentes a las necesidades de capital de la entidad según las normas del BCRA.

Efectuando proyecciones y planeando escenarios para poder tomar decisiones adecuadas de aumento de capital.

Aprobado por reunión de directorio de fecha 14 de septiembre de 2016 los accionistas realizaron aportes irrevocables por un total de USD 1.500.000. Al cierre del periodo finalizado el 30-09-2016 el importe se encontraba integrado. Consecuentemente la entidad tiene un aumento del capital social de \$17.691.644 a \$40.086.644, el cual fue suscripto por los accionistas de la Emisora en proporción a sus respectivas tenencias.

**Apartado B - Capital**

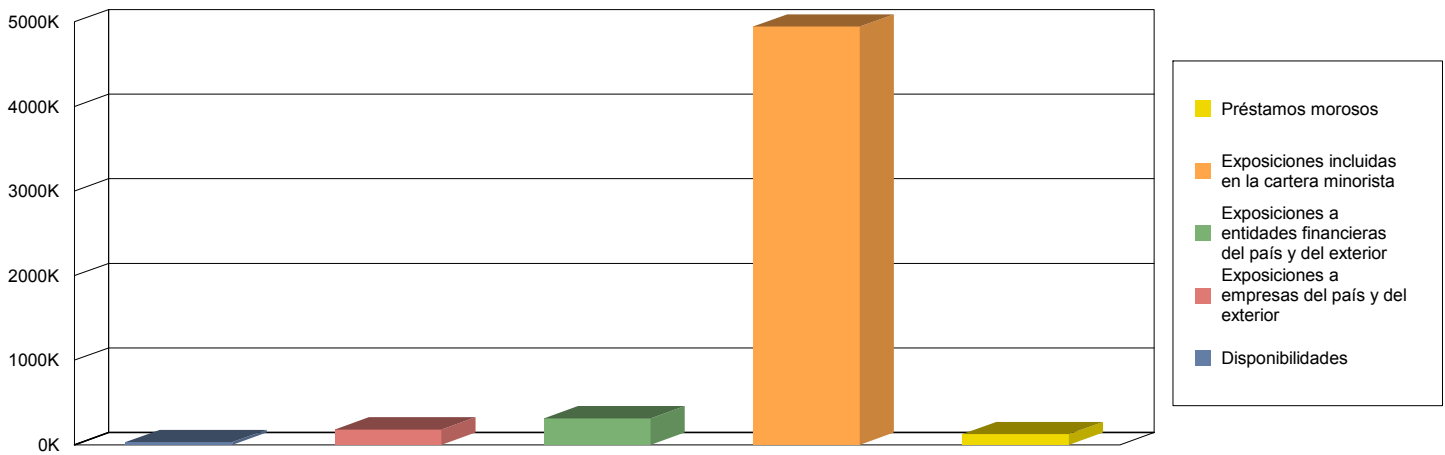
**Capítulo 2 - Suficiencia de capital**

**Información cuantitativa**

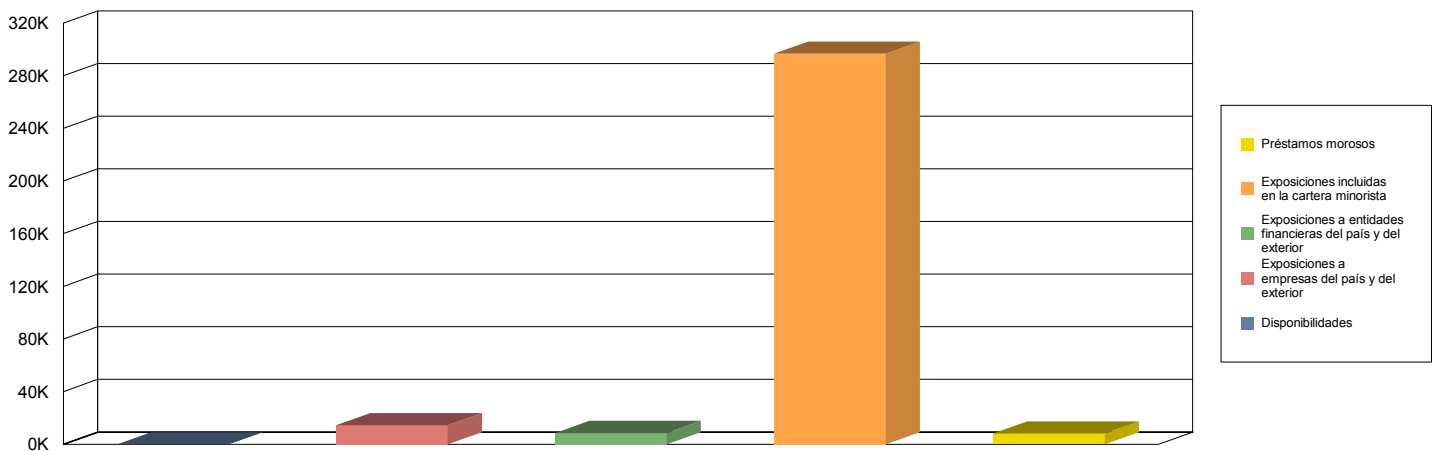
**Capital por riesgo de crédito - Carteras sujetas**

Descripción	Exposición	Exigencia
Disponibilidades	31.271	0
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	312.783	8.503
Exposiciones a empresas del país y del exterior	180.601	14.448
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	4.944.423	296.665
Préstamos morosos	125.329	8.229

**Exposiciones**



**Exigencias**



**Capital por riesgo de crédito - Exposiciones en otros activos**

Descripción	Exposición	Exigencia
Valor	52.260	4.181

**Apartado** B - Capital

**Capítulo** 2 - Suficiencia de capital

**Información cuantitativa****Capital por riesgo de mercado**

Valor

723

**Capital por riesgo operativo**

Valor

19.018

**Coefficiente de capital total**

Valor

0,00

**Coefficiente de capital ordinario de nivel 1**

Valor

0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 1 - Requisito general

**Información cualitativa**

**Objetivos y políticas de gestión del riesgo por área**

**POLÍTICAS DE GERENCIAMIENTO DE RIESGO**

Las políticas y procesos integrales para la identificación, evaluación, control y mitigación de los riesgos de crédito, de mercado, operacional y de tasa de interés se exponen en los puntos c.2., c.3, c.6., c.7. y c.9.

Información cualitativa

**Definiciones de posiciones vencidas y deterioradas**

Clasificación de Deudores.

Normas del Banco Central.

Las Normas sobre Clasificación de Deudores del Banco Central tienen por objeto establecer pautas claras que permitan clasificar la calidad crediticia de los deudores y evaluar los riesgos de pérdidas de capital y/ o intereses, para que las provisiones afectadas a tales contingencias sean las adecuadas.

A continuación se exponen los lineamientos básicos, a la fecha del presente Prospecto, de las normas del Banco Central sobre clasificación de deudores.

El sistema de clasificación de deudores es un sistema bifurcado, que requiere la aplicación de un conjunto de criterios para clasificar a las financiaciones en la cartera de "consumo" de John Deere Financial, y otro conjunto de criterios para clasificarlas en la cartera "comercial" de John Deere Financial. El principal criterio aplicado a efectos de clasificar los deudores correspondientes a la cartera de consumo es el grado de cumplimiento en el pago de la deuda, mientras que el principal criterio aplicado para clasificar a los deudores en la cartera comercial es la capacidad de pago del deudor, medida por el futuro flujo de fondos de dicho deudor. El sistema de clasificación de deudores permite a una entidad agrupar dentro de su cartera de consumo a las financiaciones de naturaleza comercial de hasta \$5.000.000, cuenten o no con garantías preferidas. Esta clasificación, deberá aplicarse con carácter general a toda la cartera y encontrarse prevista en el "Manual de procedimientos de Créditos" de John Deere Financial y sólo podrá cambiarse con un preaviso de 6 meses a la Superintendencia. La clasificación adoptada por John Deere Financial consiste en incluir en su cartera comercial asimilable a consumo a las personas físicas y a las personas jurídicas con financiaciones menores a los \$5.000.000, y en su cartera comercial a las personas físicas y jurídicas con financiaciones de \$5.000.000 o más. Bajo el sistema de clasificación de deudores, todas las financiaciones otorgadas a un mismo deudor son clasificadas bajo la categoría de aquella con el más alto riesgo. Si un deudor posee ambas clases de financiaciones (comercial y comercial asimilable a consumo), los créditos comerciales asimilables a consumo serán agregados a los de la cartera comercial a fin de determinar su inclusión en alguna de las carteras en base al monto anteriormente indicado, para lo cual los préstamos con garantías preferidas se ponderarán al 50%.

Cartera comercial asimilable a consumo.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Bajo Riesgo"
3. "Riesgo alto"
4. "Irrecuperable"
5. "Irrecuperable por Disposición Técnica"

Cartera comercial.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Con seguimiento especial":
  - (a). "En observación"
  - (b). "En negociación o con convenios de refinanciación"
3. "Con problemas"
4. "Con alto riesgo de insolvencia"
5. "Irrecuperable"
6. "Irrecuperable por disposición técnica"

**Descripción de los enfoques para la constitución de provisiones**

Provisiones y Write-off

A efectos de adoptar una posición conservadora respecto de los riesgos se provisionarán, como norma general, el 1% de la cartera corriente.

De acuerdo a la clasificación de deudores del punto anterior, se reservarán como mínimo los siguientes porcentajes de la deuda original:

GRADOS DE CLASIFICACION

Inferiores a Pesos	Sit. Normal	Riesgo Bajo	En Riesgo Medio	Riesgo alto	Irrecuperables	Irrecup. Por D T	Sup. a
1.500.000	Sit. Normal	En Observación	Con Problemas	Alto Riesgo	Irrecuperables	Irrecup. Por D T	
1.500.000,-							
Hasta 30 ds	Entre 31 y 90 ds.	Entre 91 y 180 ds	Entre 181 y 360 ds	Mayores a 360 días			
Situación	1	1	1	1	1	1	100
Normal	1	3	6	12	25	50	100
Riesgo Baja	1	5	12	25	50	100	100

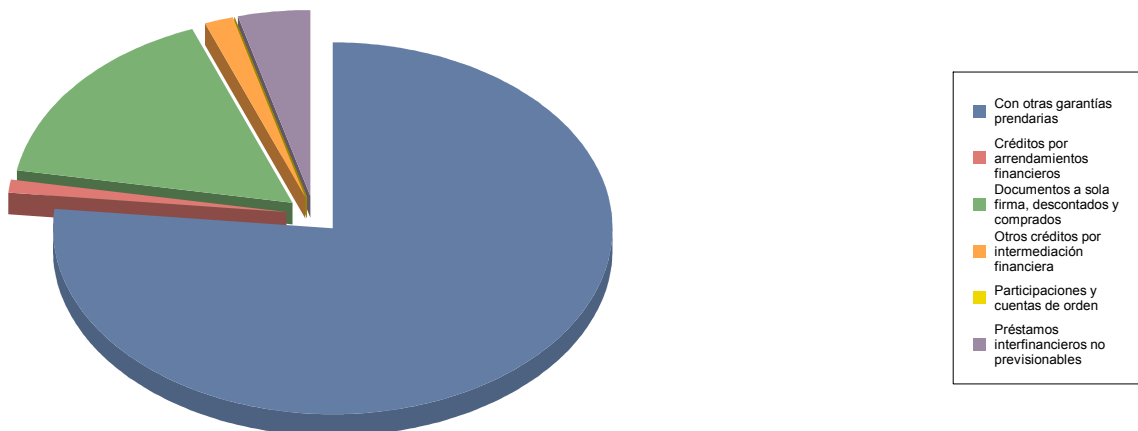
La constitución de Provisiones por montos mayores a los descriptos, como así también el reconocimiento del Write- Off de un crédito podrán efectuarse con la aprobación del Comité de Créditos en función de las facultades concedidas.

La Gerencia de Riesgos y Operaciones será la encargada de constituir las Provisiones correspondientes.

Información cuantitativa

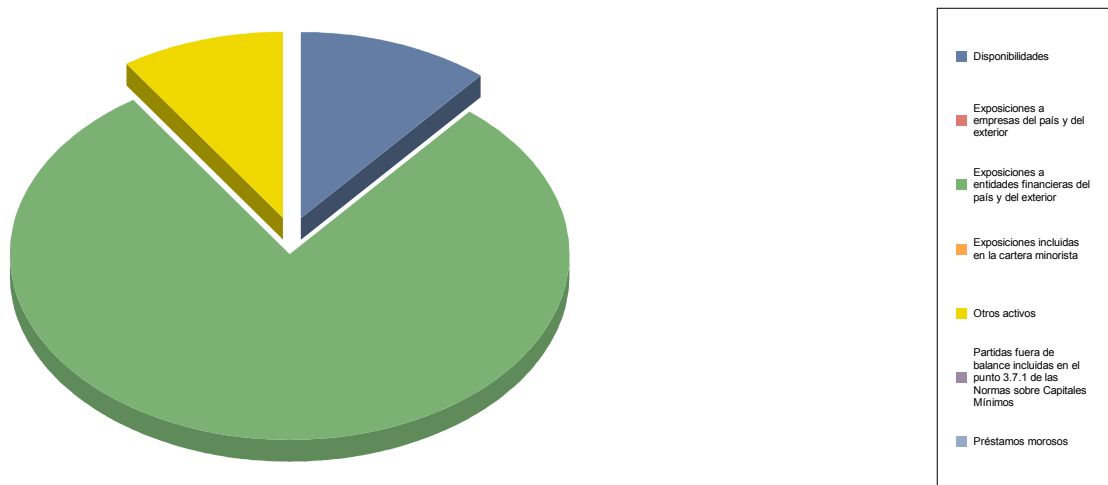
**Valor al cierre de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia**

Descripción	Valor	Porcentaje
Con otras garantías prendarias	4.213.421	76,67%
Documentos a sola firma, descontados y comprados	903.430	16,44%
Préstamos interfinancieros no previsionables	230.239	4,19%
Otros créditos por intermediación financiera	89.042	1,62%
Créditos por arrendamientos financieros	53.449	0,97%
Participaciones y cuentas de orden	6.059	0,11%



### Valor promedio de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia

Descripción	Valor	Porcentaje
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	437.856	79,25%
Disponibilidades	61.755	11,18%
Otros activos	52.895	9,57%
Préstamos morosos	0	0,00%
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	0,00%
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	0,00%
Partidas fuera de balance incluidas en el punto 3.7.1 de las Normas sobre Capitales Mínimos	0	0,00%

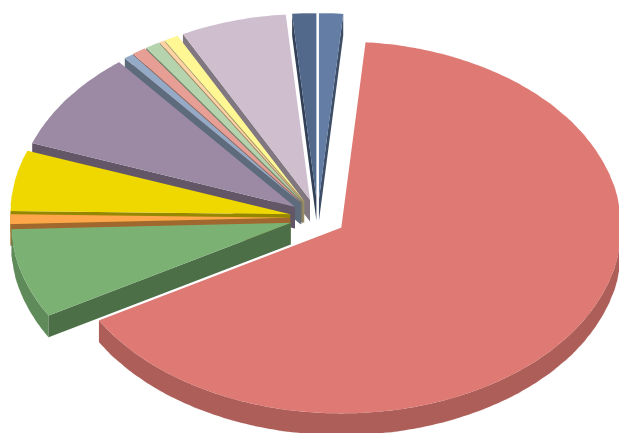


### Distribución geográfica de la exposición al riesgo de crédito por zona y tipo de exposición

Descripción	Valor	Porcentaje
<i>Documentos a sola firma, descontados y comprados</i>		

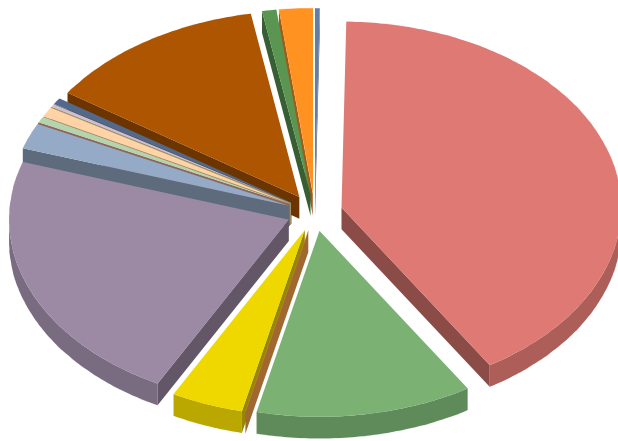


No especificado	589.949	65,29%
Provincia de Córdoba	78.174	8,65%
Provincia de Buenos Aires	72.156	7,99%
Provincia de Santa Fé	55.699	6,17%
Provincia de Chaco	46.993	5,20%
Provincia de Tucumán	12.896	1,43%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	11.322	1,25%
Provincia de Mendoza	8.547	0,95%
Provincia de Catamarca	7.194	0,80%
Provincia de Entre Ríos	5.938	0,66%
Provincia de La Pampa	5.594	0,62%
Provincia de Salta	5.550	0,61%
Provincia de Misiones	3.418	0,38%



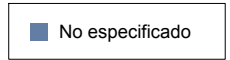
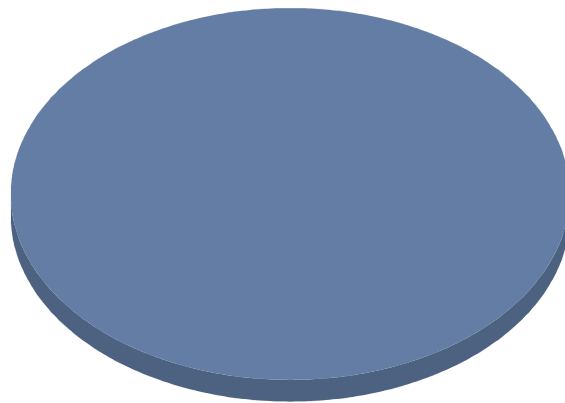
**Con otras garantías prendarias**

No especificado	1.712.959	40,66%
Provincia de Córdoba	931.375	22,10%
Provincia de Santa Fé	540.680	12,83%
Provincia de Buenos Aires	526.448	12,49%
Provincia de Chaco	175.094	4,16%
Provincia de Entre Ríos	95.395	2,26%
Provincia de Tucumán	86.968	2,06%
Provincia de La Pampa	39.656	0,94%
Provincia de Santiago del Estero	31.320	0,74%
Provincia de San Luis	18.062	0,43%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	16.052	0,38%
Provincia de Jujuy	14.592	0,35%
Provincia de Salta	11.332	0,27%
Provincia de Catamarca	6.122	0,15%
Provincia de Formosa	4.569	0,11%
Provincia de Río Negro	2.797	0,07%



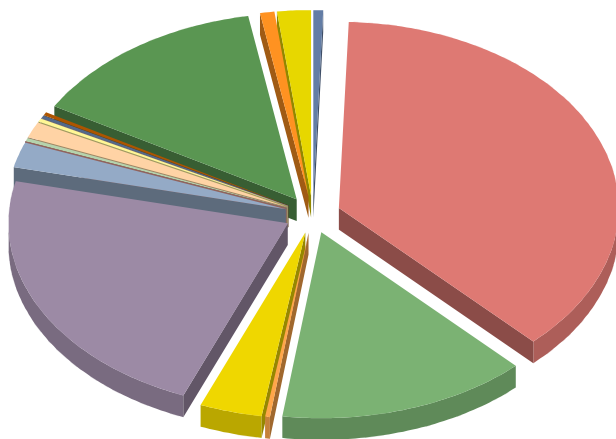
**Préstamos interfinancieros no previsionables**

No especificado	230.239	100,00%
-----------------	---------	---------



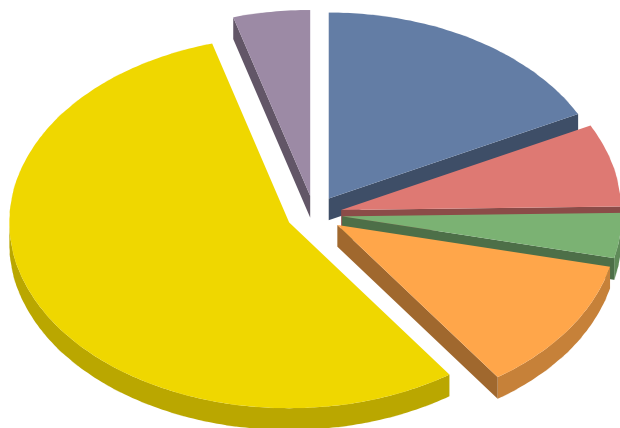
**Otros créditos por intermediación financiera**

No especificado	32.957	37,03%
Provincia de Córdoba	20.242	22,73%
Provincia de Buenos Aires	12.983	14,58%
Provincia de Santa Fé	12.455	13,99%
Provincia de Chaco	3.178	3,57%
Provincia de Entre Ríos	1.801	2,02%
Provincia de Tucumán	1.745	1,96%
Provincia de La Pampa	1.195	1,34%
Provincia de Santiago del Estero	668	0,75%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	575	0,65%
Provincia de Mendoza	383	0,43%
Provincia de Jujuy	209	0,23%
Provincia de Salta	191	0,21%
Provincia de San Luis	180	0,20%
Provincia de Catamarca	153	0,17%
Provincia de Formosa	70	0,08%
Provincia de Río Negro	57	0,06%



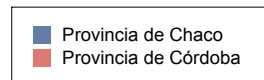
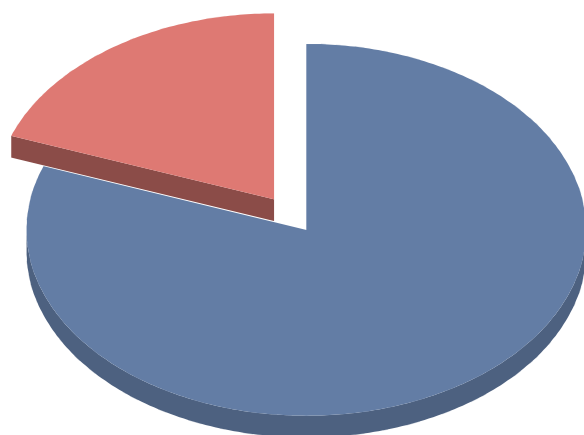
**Créditos por arrendamientos financieros**

Provincia de Santa Fé	29.426	55,06%
No especificado	9.356	17,50%
Provincia de Córdoba	6.228	11,65%
Provincia de Buenos Aires	3.857	7,22%
Provincia de Santiago del Estero	2.443	4,57%
Provincia de Chaco	2.139	4,00%



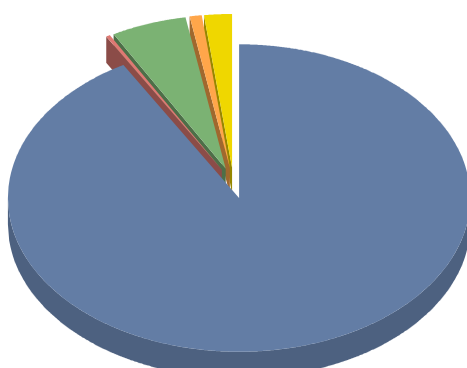
**Participaciones y cuentas de orden**

Provincia de Chaco	4.878	80,51%
Provincia de Córdoba	1.181	19,49%



**Exposición por sector económico o tipo de contraparte y tipo de exposición**

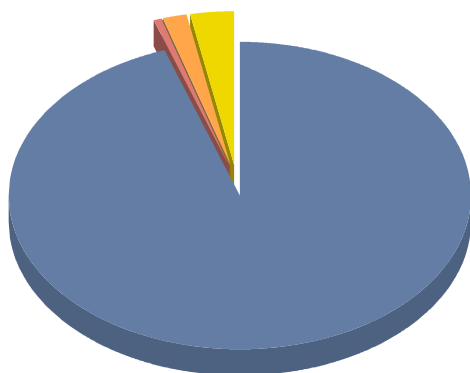
Descripción	Valor	Porcentaje
<i>Documentos a sola firma, descontados y comprados - Privado No Financiero</i>		
Agropecuario	828.224	91,67%
Construcción	47.305	5,24%
Servicios	16.693	1,85%
Industria y minería	7.525	0,83%
Comercio	3.683	0,41%



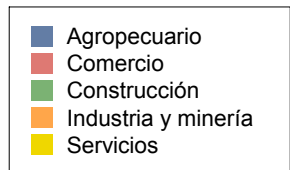
**Privado No Financiero**

*Con otras garantías prendarias - Privado No Financiero*

Agropecuario	3.992.197	94,76%
Servicios	130.383	3,09%
Industria y minería	69.151	1,64%
Comercio	16.862	0,40%
Construcción	4.828	0,11%

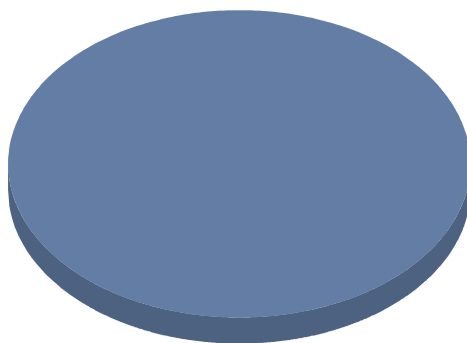


**Privado No Financiero**



**Préstamos interfinancieros no previsionables - Privado Financiero**

Servicios	230.239	100,00%
-----------	---------	---------

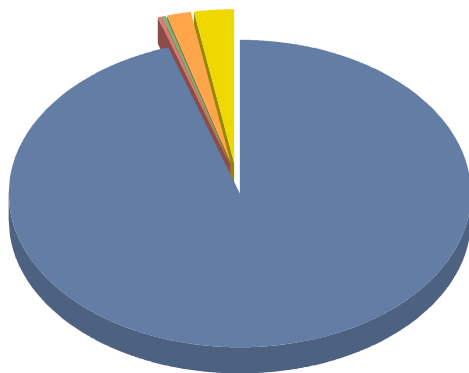


**Privado Financiero**

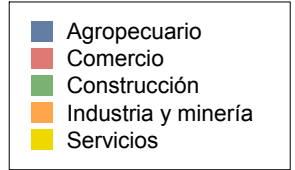


**Otros créditos por intermediación financiera - Privado No Financiero**

Agropecuario	84.499	94,90%
Servicios	2.506	2,81%
Industria y minería	1.407	1,58%
Construcción	356	0,40%
Comercio	274	0,31%

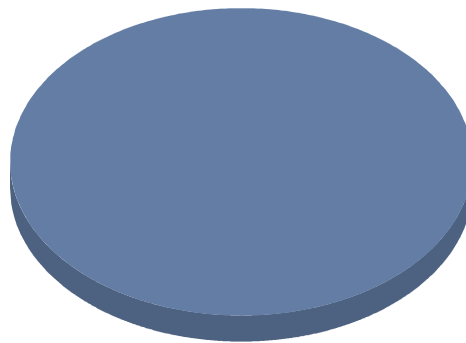


**Privado No Financiero**

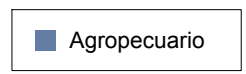


**Créditos por arrendamientos financieros - Privado No Financiero**

Agropecuario	53.449	100,00%
--------------	--------	---------

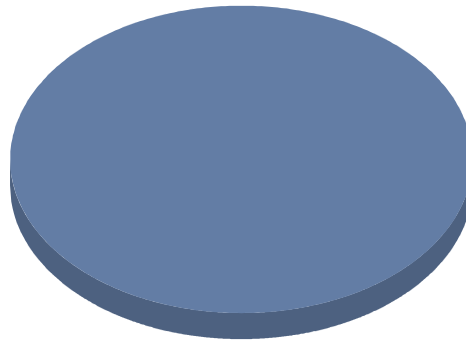


**Privado No Financiero**



**Participaciones y cuentas de orden - Privado No Financiero**

Agropecuario	6.059	100,00%
--------------	-------	---------

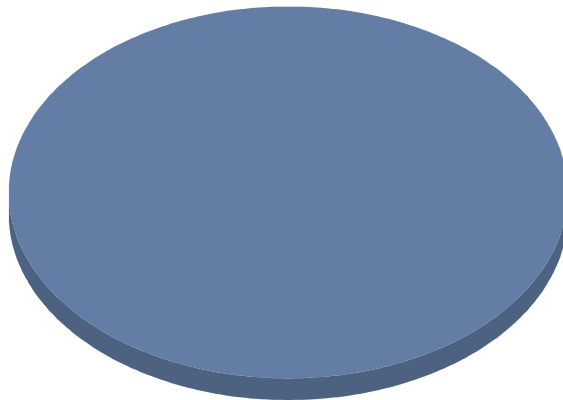


■ Agropecuario

**Privado No Financiero**

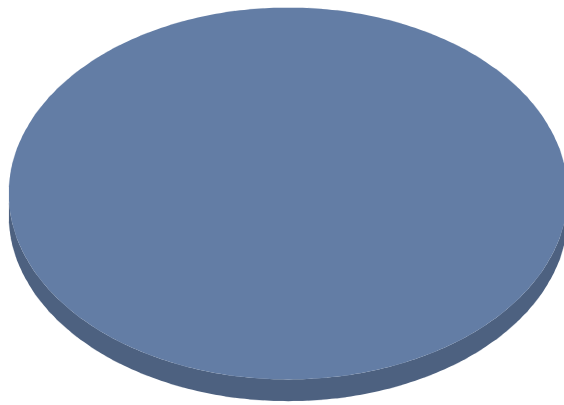
**Desglose de cartera según plazo residual contractual al vencimiento por tipo de exposición**

Descripción	Valor	Porcentaje
<i>Documentos a sola firma, descontados y comprados</i>		
Vencido	903.430	100,00%



■ Vencido

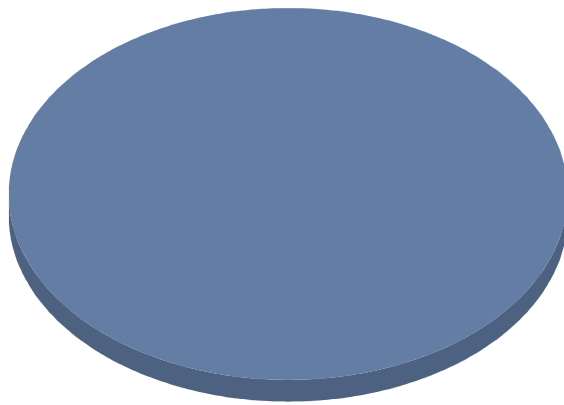
<i>Con otras garantías prendarias</i>		
Vencido	4.213.421	100,00%



■ Vencido

***Préstamos interfinancieros no previsionables***

Vencido	230.239	100,00%
---------	---------	---------

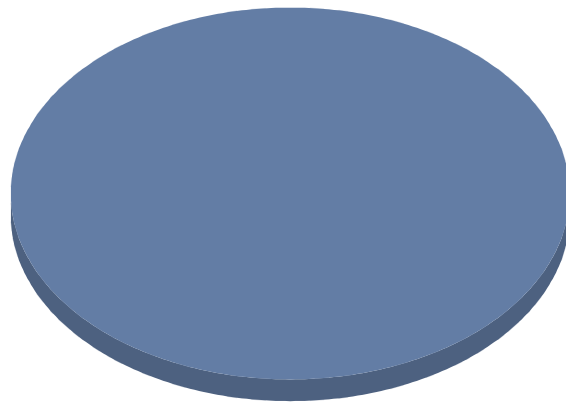


■ Vencido

***Otros créditos por intermediación financiera***

Vencido	89.042	100,00%
---------	--------	---------

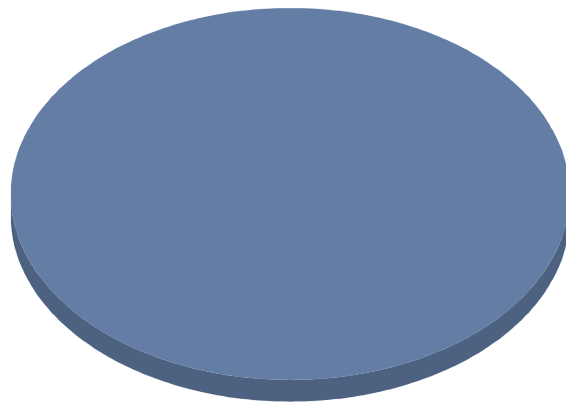




■ Vencido

**Créditos por arrendamientos financieros**

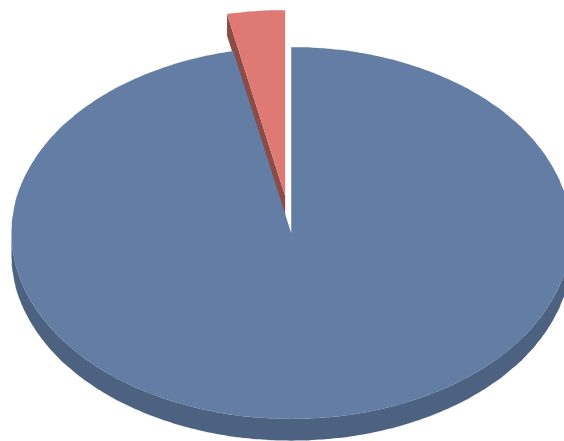
Vencido	53.449	100,00%
---------	--------	---------



■ Vencido

**Préstamos con deterioro por sector económico o tipo de contraparte**

Descripción	Valor	Porcentaje
<b>Privado No Financiero</b>		
Agropecuario	191.614	96,60%
Servicios	6.743	3,40%



**Préstamos vencidos por sector económico o tipo de contraparte**

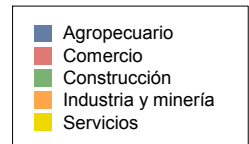
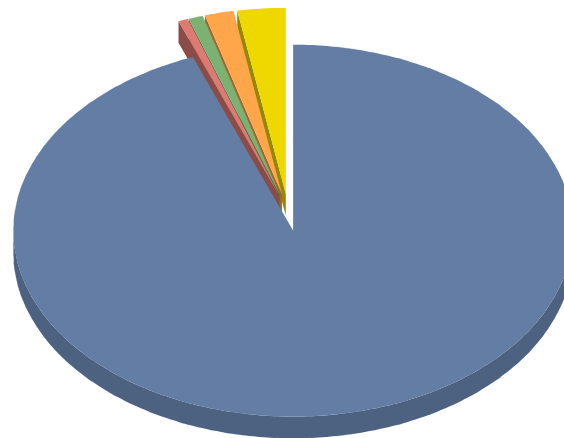
**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

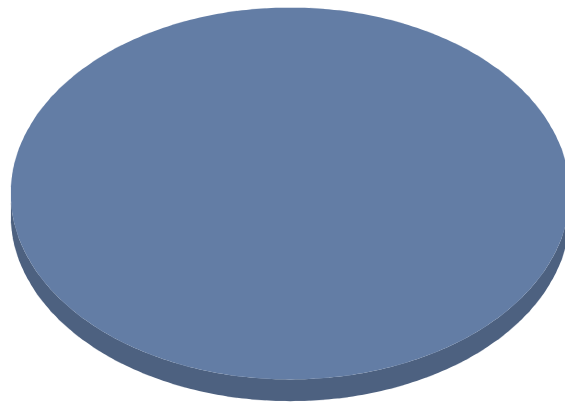
***Privado No Financiero***

Agropecuario	4.958.369	94,28%
Servicios	149.582	2,84%
Industria y minería	78.083	1,48%
Construcción	52.489	1,00%
Comercio	20.819	0,40%



***Privado Financiero***

Servicios	230.239	100,00%
-----------	---------	---------



■ Servicios

**Previsiones específicas por sector económico o tipo de contraparte**

**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

*Privado No Financiero*

Agropecuario

62.768

95,22%

Servicios

1.633

2,48%

Industria y minería

779

1,18%

Construcción

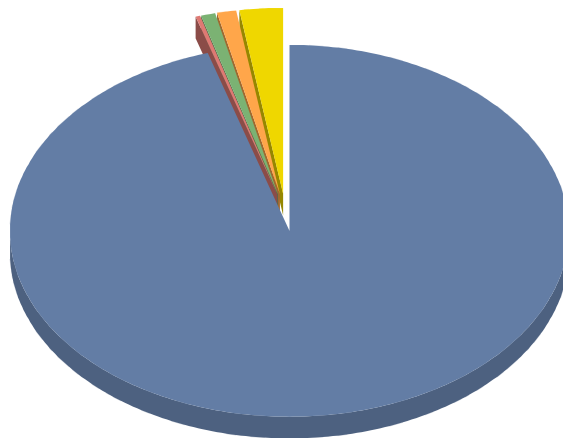
525

0,80%

Comercio

208

0,32%



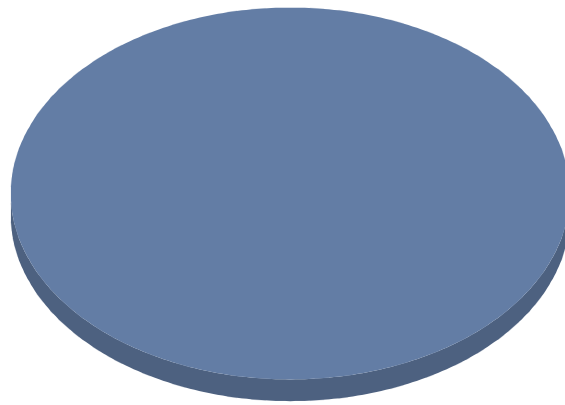
■ Agropecuario  
 ■ Comercio  
 ■ Construcción  
 ■ Industria y minería  
 ■ Servicios

*Privado Financiero*

Servicios

2.302

100,00%



■ Servicios

**Previsiones genéricas por sector económico o tipo de contraparte**

**Descripción**

**Valor**

**Porcentaje**

***Privado No Financiero***

Agropecuario

56.912

94,77%

Servicios

1.630

2,71%

Industria y minería

781

1,30%

Construcción

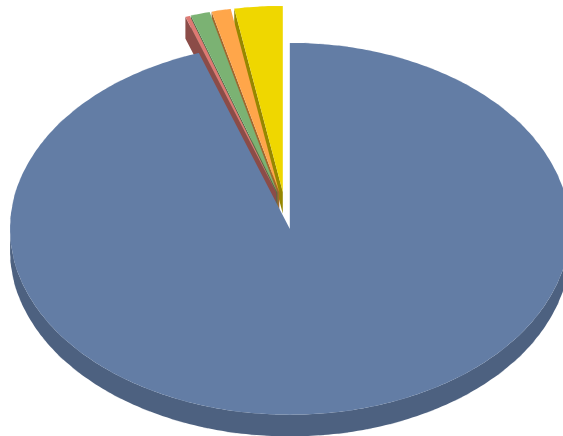
525

0,87%

Comercio

208

0,35%



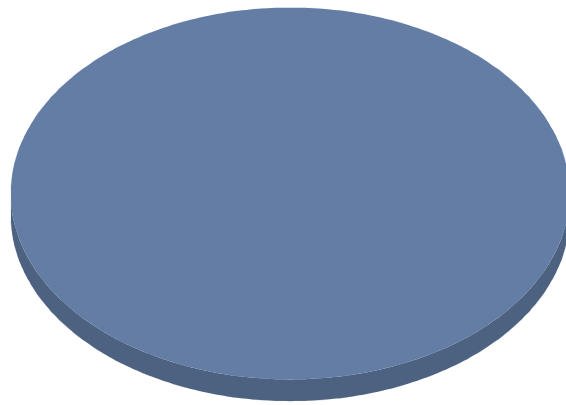
■ Agropecuario  
 ■ Comercio  
 ■ Construcción  
 ■ Industria y minería  
 ■ Servicios

***Privado Financiero***

Servicios

2.302

100,00%

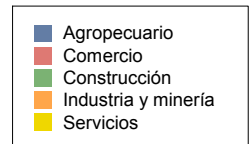
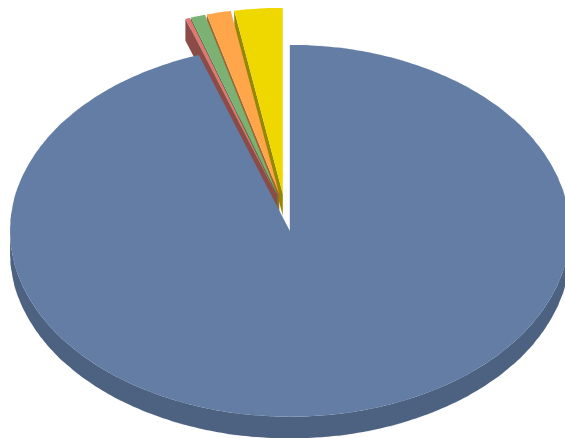


**Dotación de provisiones específicas por sector económico o tipo de contraparte**

**Descripción**

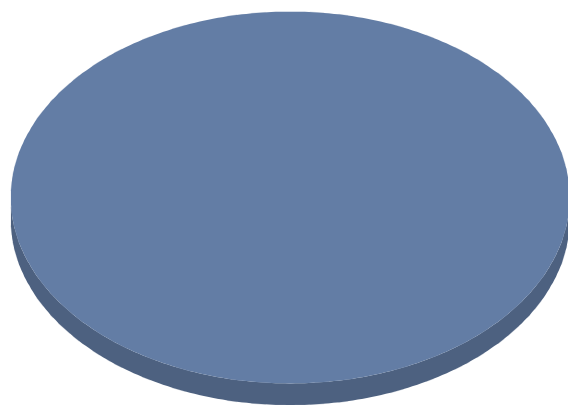
***Privado No Financiero***

Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	56.499	94,72%
Servicios	1.632	2,74%
Industria y minería	779	1,31%
Construcción	525	0,88%
Comercio	208	0,35%



***Privado Financiero***

Servicios	2.302	100,00%
-----------	-------	---------



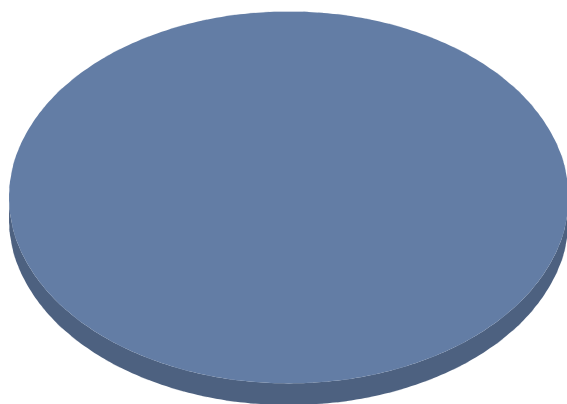
■ Servicios

### Deuda dada de baja en el período por sector económico o tipo de contraparte

#### Descripción

Privado No Financiero

Valor	Porcentaje
321	100,00%



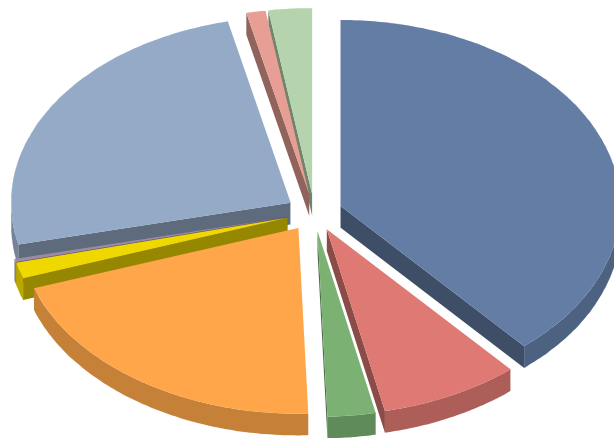
■ Privado No Financiero

### Préstamos con deterioro por zona geográfica

#### Descripción

No especificado  
 Provincia de Santa Fé  
 Provincia de Córdoba  
 Provincia de Buenos Aires  
 Provincia de Chaco  
 Provincia de Tucumán  
 Provincia de Entre Ríos  
 Provincia de Santiago del Estero  
 Provincia de La Pampa

Valor	Porcentaje
76.343	38,49%
49.866	25,14%
40.533	20,43%
16.220	8,18%
5.468	2,76%
4.724	2,38%
2.410	1,21%
2.380	1,20%
413	0,21%

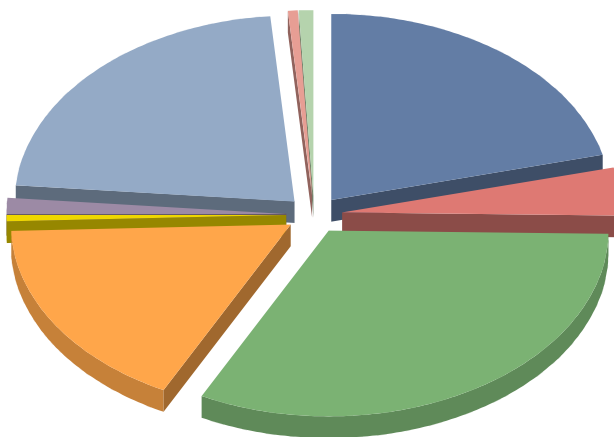


### Previsiones específicas de préstamos con deterioro por zona geográfica

#### Descripción

Provincia de Chaco
Provincia de Santa Fé
No especificado
Provincia de Córdoba
Provincia de Buenos Aires
Provincia de La Pampa
Provincia de Tucumán
Provincia de Entre Ríos
Provincia de Santiago del Estero

Valor	Porcentaje
4.896	32,11%
3.394	22,27%
3.202	21,01%
2.603	17,08%
655	4,30%
207	1,36%
142	0,93%
72	0,47%
71	0,47%

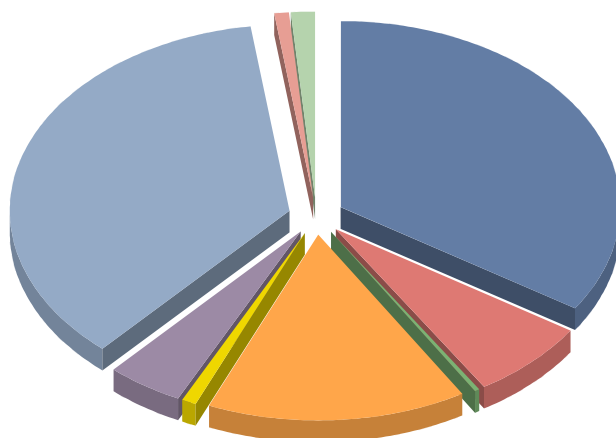


### Previsiones genéricas de préstamos con deterioro por zona geográfica

#### Descripción

Provincia de Santa Fé
No especificado
Provincia de Córdoba
Provincia de Buenos Aires
Provincia de La Pampa
Provincia de Tucumán
Provincia de Entre Ríos
Provincia de Santiago del Estero

Valor	Porcentaje
3.394	36,16%
3.199	34,08%
1.421	15,14%
655	6,98%
413	4,40%
141	1,50%
74	0,79%
71	0,76%

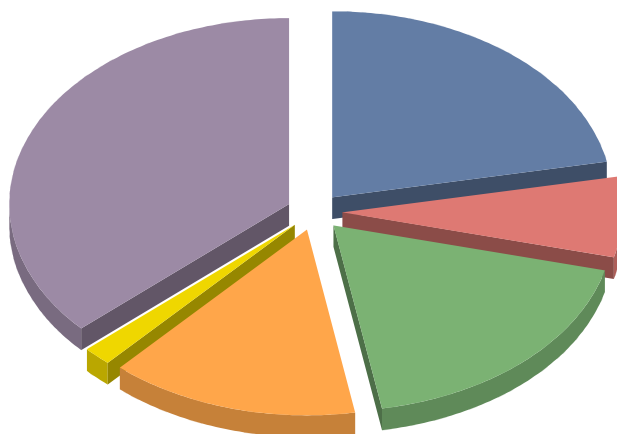


**Préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica**

**Descripción**

Provincia de Santa Fé  
 No especificado  
 Provincia de Chaco  
 Provincia de Córdoba  
 Provincia de Buenos Aires  
 Provincia de La Pampa

Valor	Porcentaje
9.791	36,81%
5.835	21,93%
4.878	18,34%
3.811	14,32%
1.876	7,05%
413	1,55%



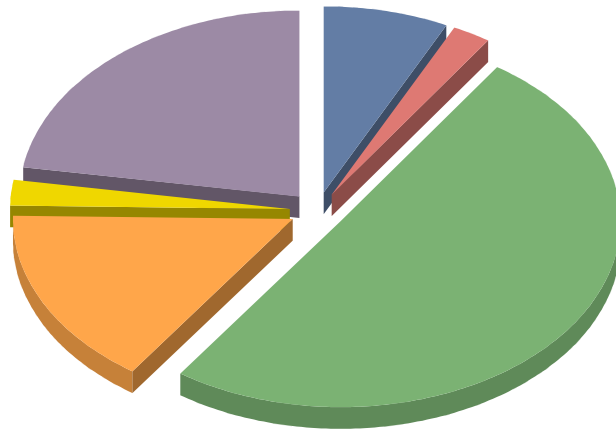
**Previsiones específicas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica**

**Descripción**

Provincia de Chaco  
 Provincia de Santa Fé  
 Provincia de Córdoba  
 No especificado  
 Provincia de Buenos Aires  
 Provincia de La Pampa

Valor	Porcentaje
4.878	50,28%
2.191	22,58%
1.501	15,47%
700	7,22%
225	2,32%
207	2,13%



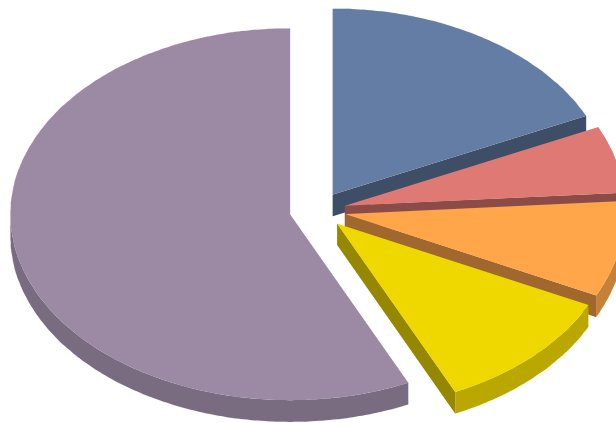


**Previsiones genéricas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica**

**Descripción**

Provincia de Santa Fé  
 No especificado  
 Provincia de La Pampa  
 Provincia de Córdoba  
 Provincia de Buenos Aires  
 Provincia de Chaco

Valor	Porcentaje
2.192	56,94%
700	18,18%
413	10,73%
320	8,31%
225	5,84%
0	0,00%



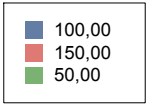
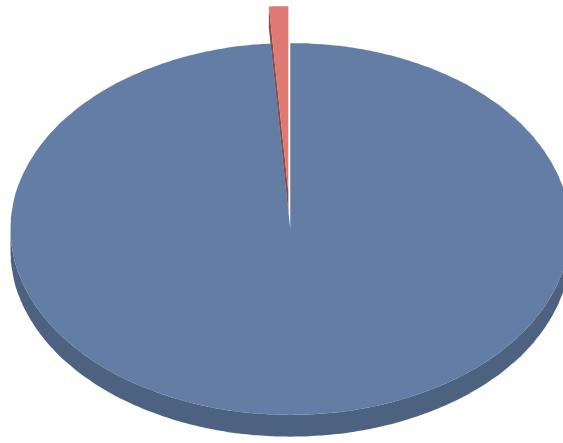
**Movimientos de las provisiones por incobrabilidad**

Valor  
 15

**Saldos vigentes por grado de riesgo después de cobertura estándar**

Descripción  
 100,00  
 150,00  
 50,00

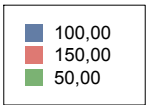
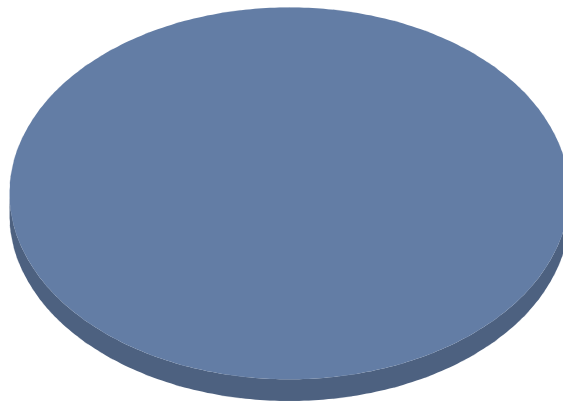
Valor
6.210.546
71.000
413



**Saldos deducidos por grado de riesgo después de cobertura estándar**

**Descripción**  
 100,00  
 150,00  
 50,00

**Valor**  
 1.546.861  
 1.121  
 0



Información cualitativa

**Políticas y procesos para la valuación y gestión de activos admitidos como garantías**

Política Crediticia

Las estrategias y políticas de riesgo crediticio forman parte de las estrategias y políticas de negocios de la Emisora. Las mismas son propuestas y se encuentran bajo la tutela del Comité de Créditos de la Emisora –el cual se encuentra integrado por dos gerentes– y aprobadas por la máxima autoridad de Dirección. La política crediticia de la Emisora apunta a mantener un adecuado nivel de control y monitoreo del riesgo crediticio.

Al definir las políticas de crédito se establece el perfil del riesgo global de la Emisora, del cliente y del producto. Estas políticas determinan el marco general en que la Emisora debe encuadrar cada crédito.

La decisión final de aprobación de una solicitud de crédito depende de una matriz de factores de evaluación cuantitativos y cualitativos que comprenden un pormenorizado estudio técnico e histórico, el análisis de los antecedentes éticos, morales y de cumplimiento del futuro tomador y la evaluación de la industria y/o sector económico donde el potencial tomador desarrolla sus actividades. La política de créditos de John Deere Financiera se encuentra sujeta a las regulaciones establecidas por el Banco Central.

La Emisora procura seleccionar a los clientes de acuerdo con el perfil de riesgos establecido, el cual se basa en los siguientes principios: (i) clientes con buen carácter, entendiendo como tal la actitud ética, integridad o calidad moral ante los compromisos asumidos; (ii) clientes que no posean antecedentes externos recientes (financieros, judiciales, comerciales, etc.) desfavorables; (iii) individuos y empresas con sólida base patrimonial y adecuada capacidad de repago; (iv) individuos y empresas que demuestren vasta experiencia y efectividad en la actividad que desarrollan. Es criterio rector de la administración de riesgo la atomización del portafolio de acuerdo con las relaciones técnicas establecidas por el Banco Central, los lineamientos de la Ley de Entidades Financieras y las normativas establecidas por los accionistas de la Emisora.

La Emisora tiene la política de mantener una fuerte cultura del crédito, basada en el respeto de sus políticas internas y evaluando el riesgo al más alto nivel, manteniendo una calidad de activos compatible con los objetivos de ganancias y considerando la ecuación riesgo / retorno del negocio.

**Descripción de los principales activos admitidos como garantía recibidos**

Los principales activos admitidos como garantía son:

maquinaria agrícola: cosechadoras (de granos, de caña y de algodón), tractores sembradoras, plantadoras, pulverizadoras, picadoras de forraje, etc.	-
construcción: motoniveladoras, topadoras, cargadores frontales, excavadoras, retroexcavadoras, etc.	- maquinaria de
jardín: tractor de jardín, Gators, cortadoras de césped de golf	- maquinaria de golf y

Información cuantitativa

**Costo de reposición positivo bruto de contratos**

Valor

0

**Exposición crediticia actual neta**

Valor

0

**Colateral obtenido**

Valor

0

**Valor nocional de derivados de crédito**

Valor

0

**Valor nocional de derivados crediticios para cartera crediticia propia**

Valor

0

**Valor nocional de derivados crediticios para actividades de intermediación**

Valor

0

**Exposición actual positiva de las operaciones DvP fallidas**

Valor

0

**Exposición de las operaciones No DvP sin segundo tramo**

Valor

0

Información cualitativa

**Requisito general de divulgación cualitativa con respecto al riesgo de mercado**

El departamento de Administración y Finanzas, es la unidad responsable de la identificación, evaluación y control de los riesgos de mercado. Para llevar a cabo la evaluación y control del riesgo de mercado, se elabora anualmente un plan en el cual se exponen las variables económico-financieras más importantes de la Entidad, y paralelamente se confeccionan revisiones trimestrales para analizar los desvíos con el anterior y la información real, tomando las medidas correctivas que correspondan.

La Entidad establece como criterio básico evitar en forma consecuyente los desfases o "descalces" que se puedan producir. En consecuencia, es objetivo reducir los descalces de tasa. A tal efecto, se exploran diferentes alternativas de financiamiento, ya sea en el mercado local, con la sociedad controlante, o Industrias John Deere Argentina S.A., mediante la utilización de líneas de trade o intercompany.

Adicionalmente, en forma mensual, se realiza un análisis que contempla la evolución del dólar estadounidense y de las tasas activas. A tal fin, se emiten reportes tales como "Análisis comparativo de tipos de cambio vendedores" y "Relevamiento de tasas de mercado", que tienen la finalidad de establecer el nivel de rentabilidad de la Entidad, comparándolo con el del mes inmediato anterior y con el del mercado. A partir de este análisis se establece la tasa a aplicar por la Entidad a sus clientes.

Información cualitativa

**Descripción del método para la evaluación del capital por riesgo operacional**

La Entidad ha desarrollado un plan de contingencia y continuidad del negocio, cuyo objetivo es describir un conjunto de situaciones en las que el procesamiento de datos o su continuidad pueda ser afectada con distintos niveles de gravedad, y enumerar los procedimientos a aplicar en cada caso.

Adicionalmente, se ha desarrollado una estrategia de plan de pruebas para comprobar la eficacia en la operatoria del plan de contingencia.

Es función del Departamento de Sistemas de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. la ejecución y control del procedimiento de respaldo de la información. Para ello se ha definido un procedimiento de back up que permite la recuperación de información almacenada en medios magnéticos, cuando en virtud de alguna contingencia, se produce la pérdida de datos u otro evento hace necesario contar con información distinta a la almacenada en los archivos de los sistemas de aplicación.

En cumplimiento del texto ordenado del BCRA sobre Lineamientos para la Gestión de Riesgos en las Entidades Financieras – Sección 6, el 02 de Agosto de 2013 se designó mediante Acta de Directorio N° 282 como responsable de la gestión de riesgo operacional a un funcionario independiente de las unidades de negocio involucradas, dependiendo de la gerencia general.

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Comunicación "A" 4793 del 14/4/2008 sobre lineamientos para la gestión del riesgo operacional en las entidades financieras, el Directorio de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. ha aprobado mediante acta N° 283 del día 02 de agosto del 2013 la actualización del Manual de Políticas, Misiones y Funciones del Riesgo Operacional.

Asimismo, se actualizó y aprobó el Manual de Procedimientos del Sistema de Gestión del Riesgo Operacional y el Manual de Sistema de Registro de Eventos y Pérdidas por Riesgo Operacional.

Se realizó la autoevaluación anual de riesgos y controles por parte del Responsable de ejecución del proceso. Sus resultados y conclusiones se reportaron al Gerente General y fueron aprobadas por el Directorio en el Acta N° 283 mencionada anteriormente.

Tal como lo solicita la normativa del BCRA, se desarrolló una base de datos en la cual se identificaron los eventos de pérdidas de manera secuencial.

El Responsable de Riesgo Operacional coordina la capacitación interna en la Entidad.

En el Manual de Sistema de Gestión de Riesgo Operacional se establece que se debe efectuar una autoevaluación inicial de Riesgos y Controles por parte de los Responsables de ejecución del proceso. Sus resultados, conclusiones y planes de acción derivados deberán reportarse al Gerente General, y se mantendrá con evaluaciones anuales combinada con información estadística de pérdidas almacenadas en la base de datos. Por otro lado, en el mismo Manual se establece como función del Responsable de la gestión del riesgo operacional que al menos anualmente se realice una Autoevaluación de Riesgos y Controles de la Compañía y se reporten sus resultados y conclusiones al Directorio, para informar acerca de la adecuación y el cumplimiento general del control de riesgos operativos.

Información cualitativa

**Aspectos en materia de Transparencia**

El riesgo de tasa de interés está definido como la posibilidad de que se produzcan cambios en la condición financiera de la Entidad producto de fluctuaciones en las tasas de interés con consecuencias adversas en los ingresos financieros netos y en su valor económico. La Entidad revisa periódicamente el análisis de sensibilidad con respecto a oscilaciones en el nivel de tasas de interés realizado tomando las posiciones que se mantienen en activos y pasivos que devengan tasas de interés considerando a esos efectos el segmento de moneda local y moneda extranjera.

La Entidad calcula el riesgo por descalce de tasa de interés, realizando un análisis de sensibilidad que permite apreciar cual es el cambio de su valor patrimonial ante una suba de un punto en la tasa de interés. A esos fines, se determina la pérdida potencial máxima en el valor neto económico de la cartera de activos y pasivos considerando un horizonte de tiempo de tres meses con 99% de grado de confianza y utilizando el modelo y los demás parámetros establecidos por el BCRA para la determinación del requerimiento de capital mínimo por riesgo de tasa de interés. La cuantificación se hace teniendo en cuenta dicha variación de la tasa de intereses y los descalces en pesos y en dólares por separado, teniendo en cuenta los siguientes tramos: hasta 30 días, de 30 a 90 días (tramos mensuales), de 90 a 180 días, de 181 días a 1 año y desde 1 año en adelante.

La Entidad entiende que una medición apropiada del riesgo de tasa de interés permite aprovechar los cambios en las tasas de interés en el corto plazo y paralelamente no incurrir en descalces excesivos que puedan comprometer sus resultados.

En un análisis reciente, la Entidad estima prácticamente nula la posibilidad de que se produzcan cambios en su condición financiera como consecuencia de posibles fluctuaciones en la tasa debido a que tanto las operaciones de otorgamiento de créditos, como las de solicitud de préstamos se concertan a tasa fija, a la vez que en cada transacción se analiza el calce en término de tasas y plazos. Asimismo, mantiene diversificada sus fuentes de fondeo y ante la necesidad de financiamiento analiza y selecciona la alternativa que mejores condiciones ofrece.

Información cualitativa

**Información relativa a los órganos que supervisan la remuneración**

Comité de Personal

Sus miembros son Fabricio Radizza (Presidente y Gerente General ), Fabián García ( Director Titular y Gerente de Administración y Finanzas), M. Verónica Rodríguez (Director Titular y Gerente de Riesgos y Operaciones), Santiago Sahlmann (Gerente de Wholesale) y Pablo Micetich (Gerente de Ventas y Marketing). Las principales funciones del comité son:

- (a) Evaluación de Posiciones: aplicando los lineamientos corporativos para formular evaluaciones apropiadas, para cada "familia" de posiciones en el contexto del mercado del país.
- (b) Desarrollo de Carreras: construyendo actividades de desarrollo, proveyendo el Forum para analizar las oportunidades entre distintos segmentos de mercado y para intensificar carreras dentro de J.D.C.C.F.S.A.
- (c) Promociones y Títulos: discutir acciones ya planificadas asegurándose que exista equidad a nivel país en la toma de decisiones.
- (d) Planes de Compensación: efectuar recomendaciones sobre salarios, beneficios y otros programas de compensación al Gerente General antes de someterlos a la aprobación de casa matriz.
- (e) Otros: contar con un Forum a fin de discutir temas sensitivos, tales como Relaciones con el Personal, otros beneficios, etc.

**Información relativa al diseño y la estructura de los procesos de remuneración**

REMUNERACIONES

Concepto

Es la remuneración directa (salario) e indirecta (beneficios) que recibe el staff por el trabajo en relación de dependencia , realizado para la Cía.

Política

- Desarrollar y mantener una administración salarial equitativa, clara y consistente.
- Compensar en forma similar o superior al mercado (para posiciones equivalentes).
- Diferenciar y compensar el desenvolvimiento individual.

Objetivo

- Reclutar y mantener al personal más idóneo de que disponga el mercado.

Herramientas para la Administración Salarial

- 1) Descripción de puestos
- 2) Evaluación de puestos
- 3) Estructura interna de posiciones
- 4) Encuesta salarial.

Responsabilidad del Gerente

Es fundamental para un gerente conocer estas herramientas ya que la remuneración es un importante factor para la motivación del personal a cargo.

- 1) Descripción de puestos

Es el primer paso para establecer en forma clara y concreta el objetivo y las principales responsabilidades de una posición.

En base al contenido del puesto y a lo que se espera de él, se realizará el posterior análisis y evaluación.

- 2) Evaluación de puestos

La evaluación de un puesto permite establecer el valor RELATIVO de cada posición ; esto significa que no sólo se evalúa el puesto en sí mismo sino también en relación al resto de las posiciones.

Cabe destacar que lo que se evalúa es el puesto y NO a la persona que lo ocupa.

2.B) Sistemas de Evaluación

El fundamento es utilizar parámetros comunes (factores) que garanticen la unificación de criterios para la evaluación.



<b>Riesgo</b>	<b>Específico</b>	<b>General</b>	<b>Adicional</b>	<b>Total</b>
<b>Tasa de Interés</b>	0,00	0,00	-	0,00
<b>Posiciones en Acciones</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Tipo de Cambio</b>	-	-	-	9.252,00
<b>Posiciones en Operaciones</b>	-	-	-	0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 11 - Apalancamiento

**Información cuantitativa**

**Cuadro de Conciliación**

<b>Cuadro Comparativo Resumen</b>		
<b>Nro Fila</b>	<b>Concepto</b>	<b>Importe</b>
1	Total del activo consolidado según los estados contables consolidados para Publicación Trimestral / Anual	0,00
2	Ajustes por diferencias en el alcance de la consolidación con fines de supervisión	0,00
3	Ajustes por activos fiduciarios reconocidos en el balance pero que se excluyen de la medida de la exposición	0,00
4	Ajustes por instrumentos financieros derivados	0,00
5	Ajustes por operaciones de financiación con valores (SFTs)	0,00
6	Ajustes por las exposiciones fuera del balance	0,00
7	Otros ajustes	0,00
<b>8</b>	<b>Exposición para el coeficiente de apalancamiento</b>	<b>0,00</b>

Apartado C - Exposición al riesgo y su evaluación

Capítulo 11 - Apalancamiento

Información cuantitativa

Apertura del Coeficiente de Apalancamiento

Nro Fila	Concepto	Importe
<b>Exposiciones en el balance</b>		
1	Exposiciones en el balance (se excluyen derivados y SFTs, se incluyen los activos en garantía)	0,00
2	(Activos deducidos del PNB - Capital de nivel 1)	0,00
<b>Exposiciones por derivados</b>		
4	Costo de reposición vinculado con todas las transacciones de derivados (neto del margen de variación en efectivo admisible)	0,00
5	Incremento por la exposición potencial futura vinculada con todas las operaciones de derivados	0,00
6	Incremento por activos entregados en garantía de derivados deducidos de los activos del balance	0,00
7	(Deducciones de cuentas a cobrar por margen de variación en efectivo entregado en transacciones con derivados)	0,00
8	(Exposiciones con CCP, en la cual la entidad no está obligada a indemnizar al cliente)	0,00
9	Monto notional efectivo ajustado de derivados de crédito suscriptos	0,00
10	(Reducciones de notionales efectivos de derivados de crédito suscriptos y deducciones de EPF de derivados de crédito suscriptos)	0,00
11	<b>Total de las exposiciones por derivados</b>	<b>0,00</b>
<b>Operaciones de financiación con valores (SFTs)</b>		
12	Activos brutos por SFTs (sin neteo)	0,00
13	(Importes a netear de los activos SFTs brutos)	0,00
14	Riesgo de crédito de la contraparte por los activos SFTs	0,00
15	Exposición por operaciones en calidad de agente	0,00
16	<b>Total de las exposiciones por SFTs</b>	<b>0,00</b>
<b>Exposiciones fuera del balance</b>		
17	Exposiciones fuera de balance a su valor notional bruto	0,00
18	(Ajustes por la conversión a equivalentes crediticios)	0,00
19	<b>Total de las exposiciones fuera del balance</b>	<b>0,00</b>
<b>Capital y Exposición total</b>		
20	<b>PNB - Capital de nivel 1 (valor al cierre del período)</b>	<b>0,00</b>
<b>Coeficiente de Apalancamiento</b>		
22	<b>Coeficiente de Apalancamiento</b>	<b>0,00</b>
<b>Información adicional</b>		
23	Otras exposiciones titulizadas	0,00
24	Posiciones por otras exposiciones titulizadas	0,00

**Apartado** C - Exposición al riesgo y su evaluación

**Capítulo** 11 - Apalancamiento

**Información cuantitativa**

**Cuadro de Reconciliación**

<b>Nro Fila</b>	<b>Concepto</b>	<b>Importe</b>
<b>1</b>	<b>Total del activo consolidado según los estados contables consolidados para Publicación Trimestral/Anual</b>	<b>0,00</b>
2	Ajustes por diferencias en el alcance de la consolidación con fines de supervisión	0,00
3	(Activos originados por Derivados)	0,00
4	(Activos originados por operaciones con pases y otros)	0,00
5	Previsiones por riesgo de incobrabilidad de carácter global de financiaciones en situación normal	0,00
6	Otros ajustes	0,00
	<b>Exposiciones en el balance</b>	<b>0,00</b>