



Disciplina de Mercado
Datos para Disciplina de Mercado

Período: 30/09/2015
Entidad: JOHN DEERE CREDIT CIA. FIN. S.A.

Apartado A - Ambito de aplicación

Capítulo 1 - Requisito general

Información cualitativa

Denominación de la entidad

John Deere Credit Compañía Financiera S.A.

Apartado B - Capital

Capítulo 1 - Estructura del capital

Información cualitativa

Características de los instrumentos de capital computables

El Capital Social se compone de 17.692.000 acciones de \$1 con 1 voto por acción, encontrándose totalmente integrado.

Información cualitativa

Descripción del enfoque para evaluar suficiencia de capital

La Gerencia de Administración y Finanzas es la responsable de la gestión de los riesgos de liquidez de la Entidad.

Los funcionarios responsables del manejo de la política de liquidez, que comprende la adopción de los recaudos para el cumplimiento de la política de liquidez (Comunicación "A" 2179), son los siguientes: Presidente, Gerente General, Gerente de Administración y Finanzas y Gerente de Riesgo y Operaciones.

El control de la posición de liquidez consiste básicamente en la obtención de información extraída de los sistemas de préstamos y contable, como por ejemplo, esquema de cobranzas previstas y erogaciones estimadas, analizando la capacidad financiera propia al tiempo que se analizan otras alternativas de financiamiento externo si ello fuera necesario. Para la instrumentación de esta actividad, el sector emite un informe de carácter quincenal, del cual se entrega un ejemplar a la Gerencia General.

La estrategia general de la Entidad es la de mantener una estructura financiera sana, para ello una vez aplicado el capital al financiamiento, se establecen lineamientos para la cobertura entre los pasivos a largo plazo y la vigencia de la cartera de clientes, a fin de evitar acotamientos financieros no deseados, todo ello de acuerdo con las exigencias del BCRA en este sentido.

Si bien la Compañía contó inicialmente con el aporte de capital de su accionista principal para la colocación de préstamos, una vez consumido dicho capital, desarrolló un plan de financiamiento que contempló la obtención del fondeo con distintas entidades bancarias a fin de poseer una deuda balanceada en términos de plazos y tasas.

La Entidad entiende que se encuentra inmersa en un país altamente volátil; esto implica que debe moverse rápidamente, tener una política de negocio flexible y revisar constantemente su estrategia de fondeo.

Es por ello que el Plan de Negocio inicial es revisado continuamente y su estrategia de financiamiento va cambiando conforme a las variaciones en los aspectos coyunturales de la economía local y del sector económico al que pertenecen sus principales clientes. Actualmente, la Entidad prevé financiarse principalmente a través de líneas de préstamos con entidades bancarias nacionales, mercado de capitales y préstamos intercompany.

La Entidad desarrolla y controla la proyección integral de sus flujos de fondos proveniente de activos, pasivos y conceptos patrimoniales para distintos horizontes temporales, bajo condiciones normales y en caso de presentarse situaciones de estrés desarrolla una nueva proyección bajo estas condiciones. Además de evaluar sus necesidades de liquidez en pesos, la Entidad evalúa sus necesidades en moneda extranjera (dólares estadounidenses).

Regularmente la Gerencia de Administración y Finanzas elabora reportes que son analizados conjuntamente con la Tesorería Central de John Deere a partir de los cuales se controla la exposición al riesgo de liquidez de la Entidad y se evalúa las necesidades de financiamiento.

Apartado B - Capital

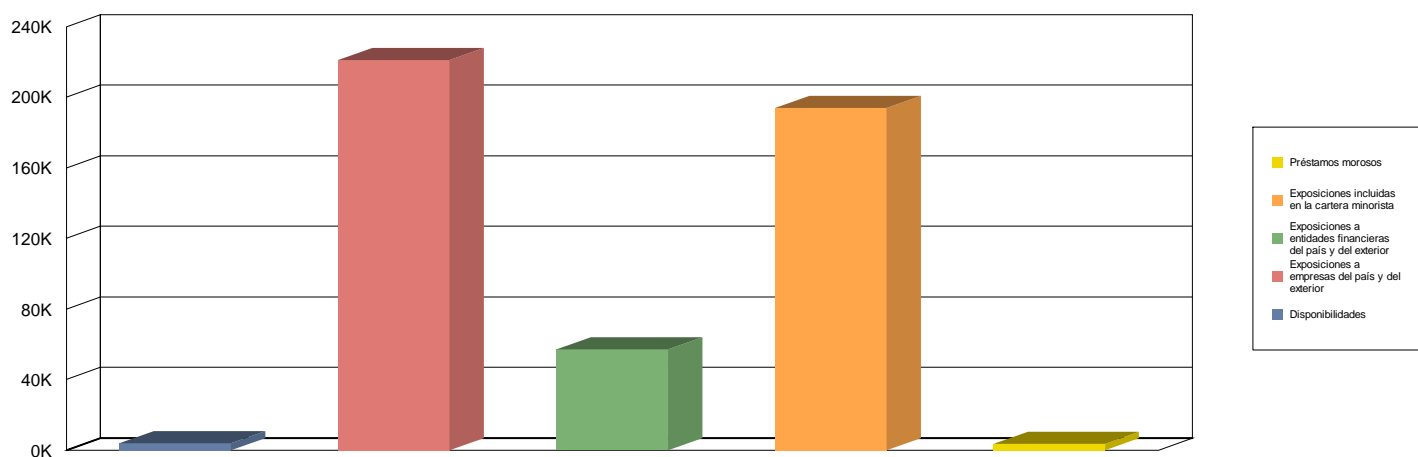
Capítulo 2 - Suficiencia de capital

Información cuantitativa

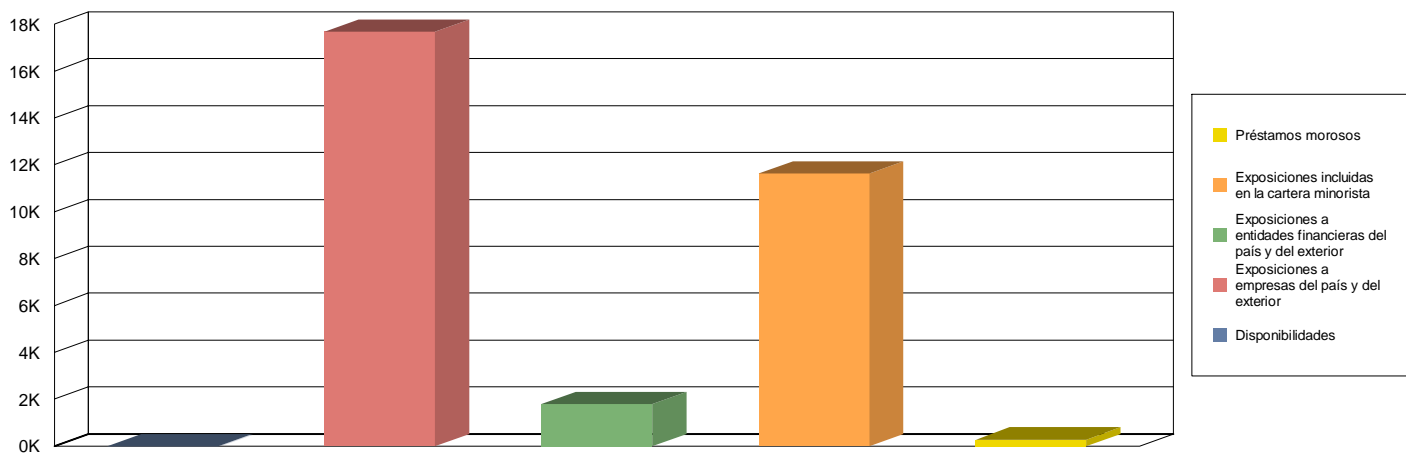
Capital por riesgo de crédito - Carteras sujetas

Descripción	Exposición	Exigencia
Disponibilidades	3.840	5
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	56.982	1.784
Exposiciones a empresas del país y del exterior	221.028	17.682
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	193.974	11.638
Préstamos morosos	3.507	282

Exposiciones



Exigencias



Capital por riesgo de crédito - Exposiciones en otros activos

Descripción	Exposición	Exigencia
Valor	8.640	691

Apartado B - Capital

Capítulo 2 - Suficiencia de capital

Información cuantitativa

Capital por riesgo de mercado

Valor
113

Capital por riesgo operativo

Valor
4.922

Coefficiente de capital total

Valor
0,18

Coefficiente de capital ordinario de nivel 1

Valor
0,17

Apartado C - Exposición al riesgo y su evaluación

Capítulo 1 - Requisito general

Información cualitativa

Objetivos y políticas de gestión del riesgo por área

POLÍTICAS DE GERENCIAMIENTO DE RIESGO

Las políticas y procesos integrales para la identificación, evaluación, control y mitigación de los riesgos de crédito, de mercado, operacional y de tasa de interés se exponen en los puntos c.2., c.3, c.6., c.7. y c.9.

Información cualitativa

Definiciones de posiciones vencidas y deterioradas

Clasificación de Deudores.

Normas del Banco Central.

Las Normas sobre Clasificación de Deudores del Banco Central tienen por objeto establecer pautas claras que permitan clasificar la calidad crediticia de los deudores y evaluar los riesgos de pérdidas de capital y/ o intereses, para que las provisiones afectadas a tales contingencias sean las adecuadas.

A continuación se exponen los lineamientos básicos, a la fecha del presente Prospecto, de las normas del Banco Central sobre clasificación de deudores.

El sistema de clasificación de deudores es un sistema bifurcado, que requiere la aplicación de un conjunto de criterios para clasificar a las financiaciones

en la cartera de "consumo" de John Deere Financiamiento, y otro conjunto de criterios para clasificarlas en la cartera "comercial" de John Deere Financiamiento. El

principal criterio aplicado a efectos de clasificar los deudores correspondientes a la cartera de consumo es el grado de cumplimiento en el pago de la

deuda, mientras que el principal criterio aplicado para clasificar a los deudores en la cartera comercial es la capacidad de pago del deudor, medida por el

futuro flujo de fondos de dicho deudor. El sistema de clasificación de deudores permite a una entidad agrupar dentro de su cartera de consumo a las

financiaciones de naturaleza comercial de hasta \$2.500.000, cuenten o no con garantías preferidas. Esta clasificación, deberá aplicarse con carácter

general a toda la cartera y encontrarse prevista en el "Manual de procedimientos de Créditos" de John Deere Financiamiento y sólo podrá cambiarse con un

preaviso de 6 meses a la Superintendencia. La clasificación adoptada por John Deere Financiamiento consiste en incluir en su cartera comercial asimilable a

consumo a las personas físicas y a las personas jurídicas con financiaciones menores a los \$2.500.000, y en su cartera comercial a las personas físicas y

jurídicas con financiaciones de \$2.500.000 o más. Bajo el sistema de clasificación de deudores, todas las financiaciones otorgadas a un mismo deudor son

clasificadas bajo la categoría de aquella con el más alto riesgo. Si un deudor posee ambas clases de financiaciones (comercial y comercial asimilable a

consumo), los créditos comerciales asimilables a consumo serán agregados a los de la cartera comercial a fin de determinar su inclusión en alguna de la

carteras en base al monto anteriormente indicado, para lo cual los préstamos con garantías preferidas se ponderarán al 50%.

Cartera comercial asimilable a consumo.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Bajo Riesgo"
3. "Riesgo alto"
4. "Irrecuperable"
5. "Irrecuperable por Disposición Técnica"

Cartera comercial.

Las clasificaciones posibles son las siguientes:

1. "Normal"
2. "Con seguimiento especial":
 - (a). "En observación"
 - (b). "En negociación o con convenios de refinanciación"
3. "Con problemas"
4. "Con alto riesgo de insolvencia"
5. "Irrecuperable"
6. "Irrecuperable por disposición técnica"

Descripción de los enfoques para la constitución de provisiones

Provisiones y Write-off

A efectos de adoptar una posición conservadora respecto de los riesgos se provisionarán, como norma general, el 1% de la cartera corriente.

De acuerdo a la clasificación de deudores del punto anterior, se reservarán como mínimo los siguientes porcentajes de la deuda original:

GRADOS DE CLASIFICACION

Inferiores a Pesos

1.500.000	Sit.Normal	Riesgo Bajo	En	Riesgo Medio	Riesgo alto	Irrecuperables	Irrecup. Por D T	Sup. a Pesos
Sit. Normal	En Observación	Negoc.	Con Problemas	Alto Riesgo	Irrecuperables	Irrecup. Por D T		
1.500.000,-								
Hasta 30 ds	Entre 31 y 90 ds.		Entre 91 y 180 ds	Entre 181 y 360 ds	Mayores a 360 días			
Situación	1	1	1	1	1	1	100	
Normal	1	3	6	12	25	50	100	
Riesgo Baja	1	5	12	25	50	100	100	

La constitución de Provisiones por montos mayores a los descriptos, como así también el reconocimiento del Write- Off de un crédito podrán efectuarse con la aprobación del Comité de Créditos en función de las facultades concedidas.

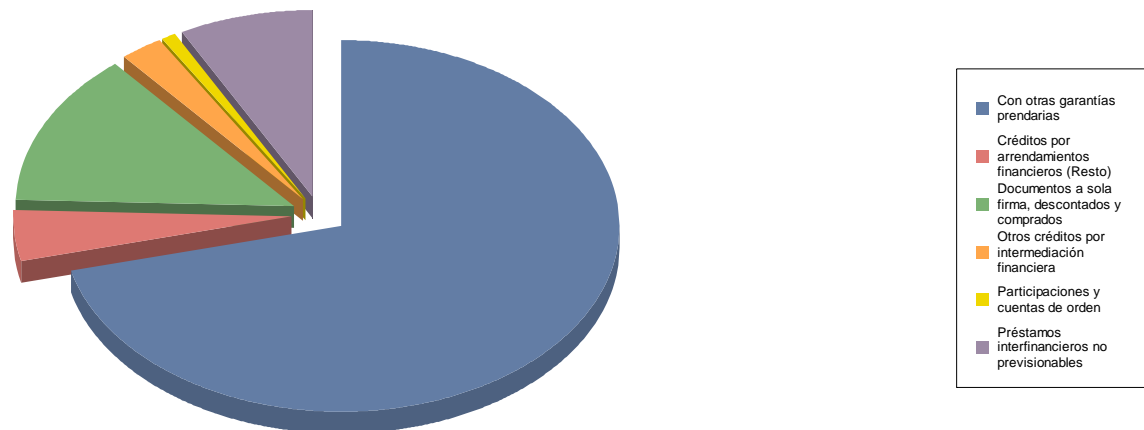
La Gerencia de Riesgos y Operaciones será la encargada de constituir las Provisiones correspondientes.

Información cuantitativa

Valor al cierre de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia

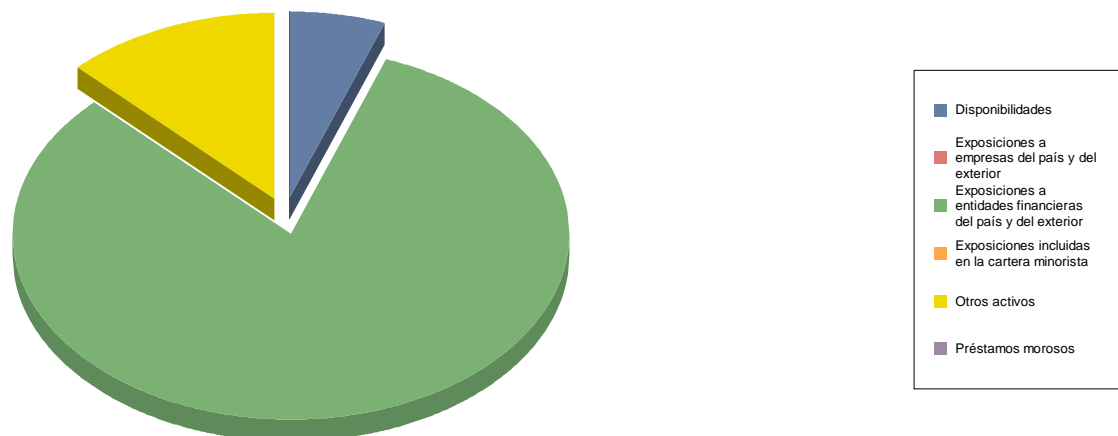
Descripción Valor Porcentaje

Con otras garantías prendarias	332.572	71,18%
Documentos a sola firma, descontados y comprados	61.818	13,23%
Préstamos interfinancieros no previsionables	36.318	7,77%
Créditos por arrendamientos financieros (Resto)	20.343	4,35%
Otros créditos por intermediación financiera	11.853	2,54%
Participaciones y cuentas de orden	4.361	0,93%



Valor promedio de la exposición bruta al riesgo de crédito por tipo de posición crediticia

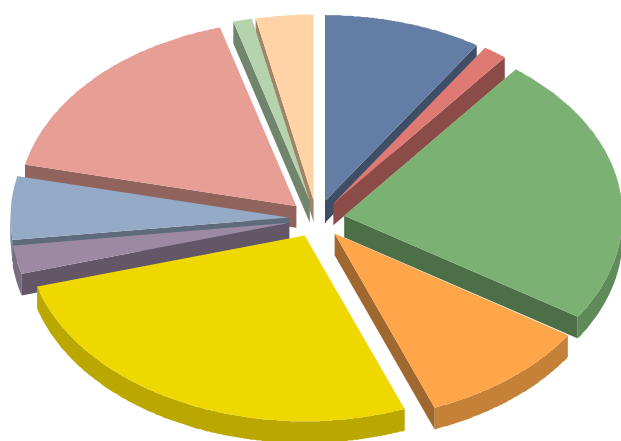
Descripción	Valor	Porcentaje
Exposiciones a entidades financieras del país y del exterior	56.983	82,03%
Otros activos	8.640	12,44%
Disponibilidades	3.840	5,53%
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	0,00%
Préstamos morosos	0	0,00%
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	0,00%



Distribución geográfica de la exposición al riesgo de crédito por zona y tipo de exposición

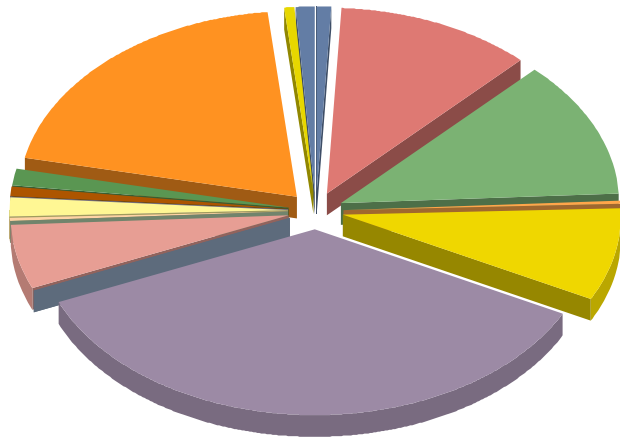
Descripción	Valor	Porcentaje
Documentos a sola firma, descontados y comprados		
Provincia de Córdoba	16.307	26,39%
Provincia de Buenos Aires	14.562	23,56%
Provincia de Santa Fé	10.374	16,78%

Provincia de Chaco	6.194	10,02%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	5.727	9,26%
Provincia de La Pampa	3.402	5,50%
Provincia de Tucumán	2.074	3,36%
Provincia de Entre Ríos	1.640	2,65%
No especificado	780	1,26%
Provincia de Santiago del Estero	757	1,22%



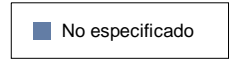
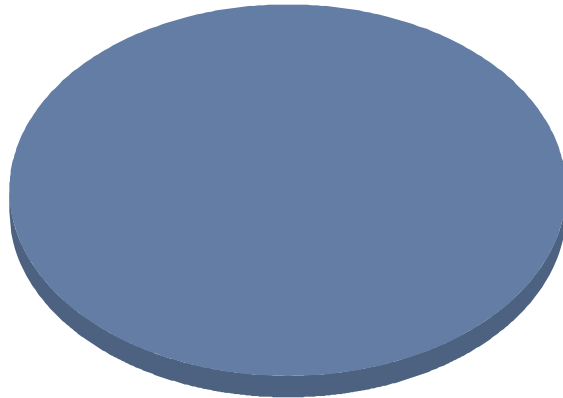
Con otras garantías prendarias

Provincia de Córdoba	119.852	36,04%
Provincia de Santa Fé	66.403	19,97%
Provincia de Buenos Aires	40.522	12,18%
No especificado	37.663	11,32%
Provincia de Chaco	27.014	8,12%
Provincia de Entre Ríos	17.921	5,39%
Provincia de La Pampa	5.345	1,61%
Provincia de San Luis	4.378	1,32%
Provincia de Tucumán	3.413	1,03%
Provincia de Salta	2.643	0,79%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	2.594	0,78%
Provincia de Santiago del Estero	2.220	0,67%
Provincia de Formosa	776	0,23%
Provincia de Jujuy	728	0,22%
Provincia de Catamarca	539	0,16%
Provincia de Corrientes	224	0,07%
Provincia de Misiones	171	0,05%
Provincia de Mendoza	165	0,05%



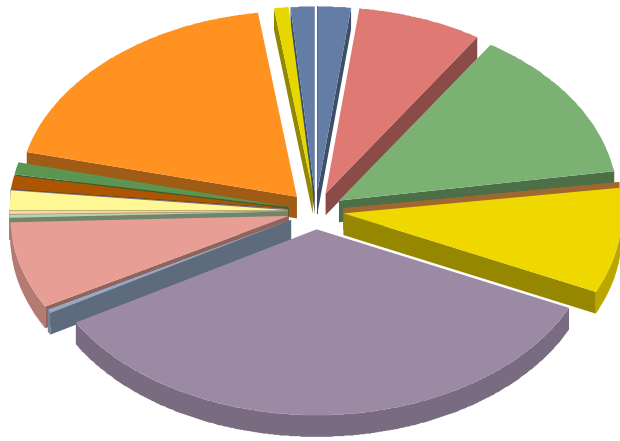
Préstamos interfinancieros no previsionables

No especificado	36.318	100,00%
-----------------	--------	---------



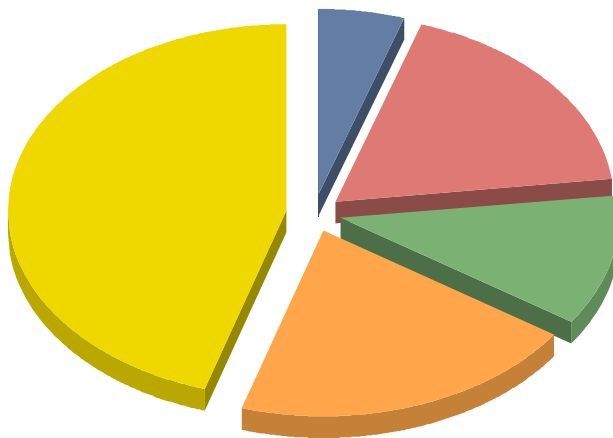
Otros créditos por intermediación financiera

Provincia de Córdoba	4.112	34,70%
Provincia de Santa Fé	2.254	19,02%
Provincia de Buenos Aires	1.582	13,35%
Provincia de Chaco	1.096	9,25%
Provincia de Entre Ríos	879	7,42%
No especificado	867	7,32%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	234	1,97%
Provincia de La Pampa	183	1,54%
Provincia de Tucumán	165	1,39%
Provincia de San Luis	132	1,11%
Provincia de Salta	114	0,96%
Provincia de Santiago del Estero	89	0,75%
Provincia de Jujuy	39	0,33%
Provincia de Formosa	37	0,31%
Provincia de Corrientes	32	0,27%
Provincia de Misiones	18	0,15%
Provincia de Catamarca	14	0,12%
Provincia de Mendoza	5	0,04%



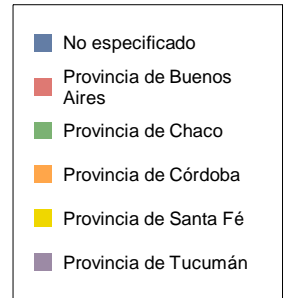
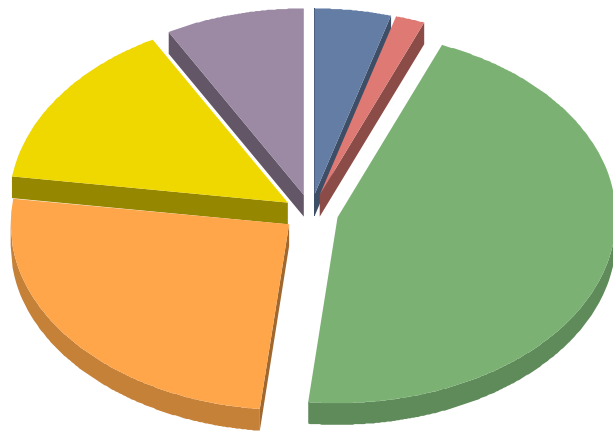
Créditos por arrendamientos financieros (Resto)

Provincia de Santa Fé	9.237	45,40%
Provincia de Córdoba	4.081	20,06%
Provincia de Buenos Aires	3.686	18,12%
Provincia de Chaco	2.311	11,36%
Ciudad Autónoma de Buenos Aires	1.029	5,06%



Participaciones y cuentas de orden

Provincia de Chaco	1.997	45,80%
Provincia de Córdoba	1.104	25,32%
Provincia de Santa Fé	646	14,81%
Provincia de Tucumán	352	8,07%
No especificado	189	4,33%
Provincia de Buenos Aires	73	1,67%

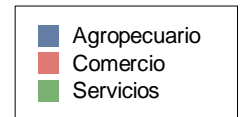
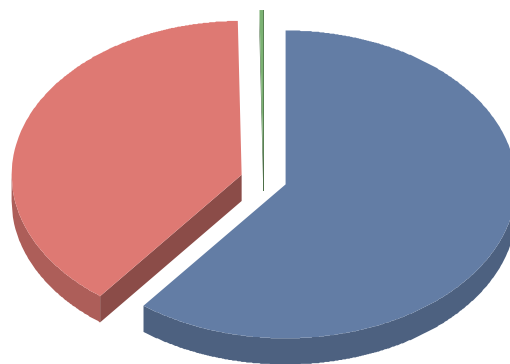


Exposición por sector económico o tipo de contraparte y tipo de exposición

Descripción

Documentos a sola firma, descontados y comprados - Privado No Financiero

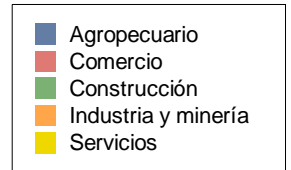
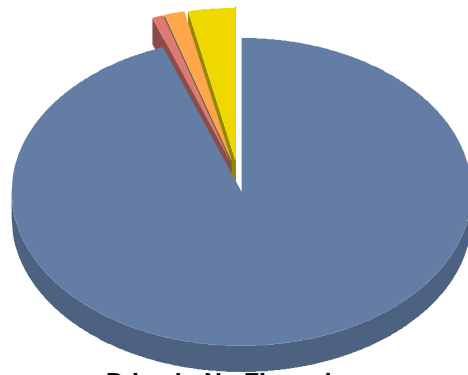
Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	37.379	60,47%
Comercio	24.297	39,30%
Servicios	142	0,23%



Privado No Financiero

Con otras garantías prendarias - Privado No Financiero

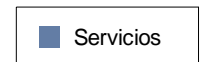
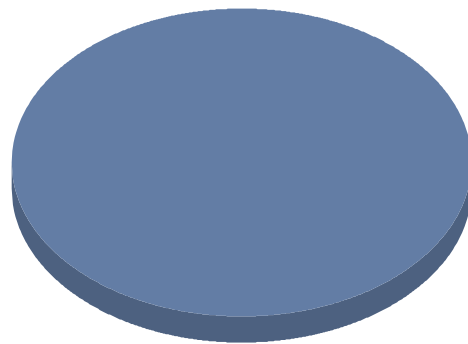
Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	314.282	94,51%
Servicios	11.010	3,31%
Industria y minería	4.432	1,33%
Comercio	2.267	0,68%
Construcción	581	0,17%



Privado No Financiero

Préstamos interfinancieros no previsionables - Privado Financiero

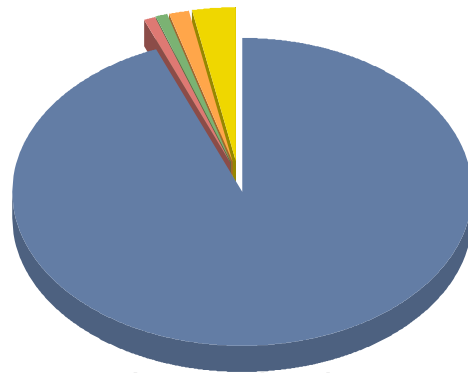
Servicios	36.318	100,00%
-----------	--------	---------



Privado Financiero

Otros créditos por intermediación financiera - Privado No Financiero

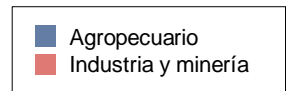
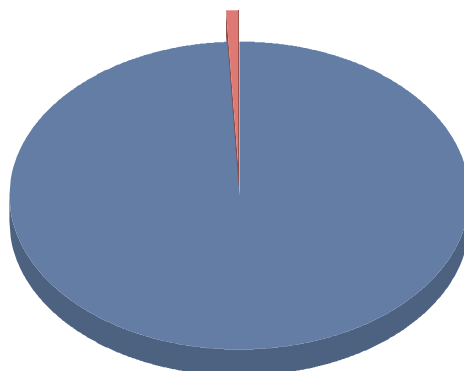
Agropecuario	11.122	93,84%
Servicios	350	2,95%
Industria y minería	183	1,54%
Comercio	114	0,96%
Construcción	84	0,71%



Privado No Financiero

Créditos por arrendamientos financieros (Resto) - Privado No Financiero

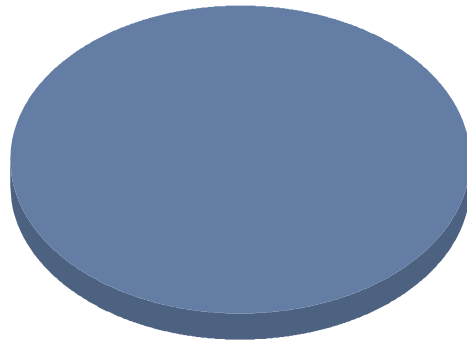
Agropecuario	20.158	99,09%
Industria y minería	186	0,91%



Privado No Financiero

Participaciones y cuentas de orden - Privado No Financiero

Agropecuario	4.361	100,00%
--------------	-------	---------



Privado No Financiero

■ Agropecuario

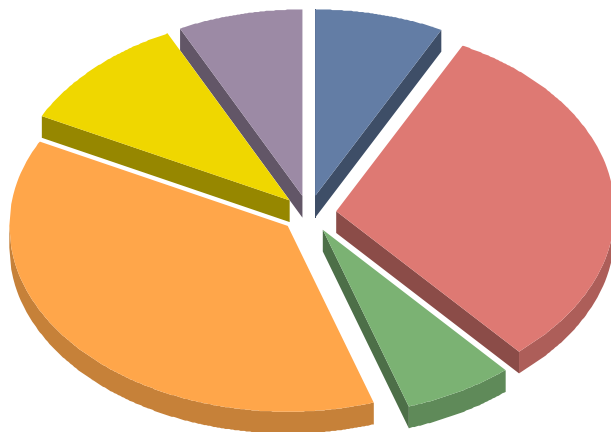
Desglose de cartera según plazo residual contractual al vencimiento por tipo de exposición

Descripción

Valor Porcentaje

Documentos a sola firma, descontados y comprados

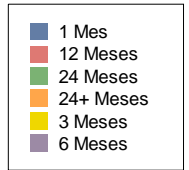
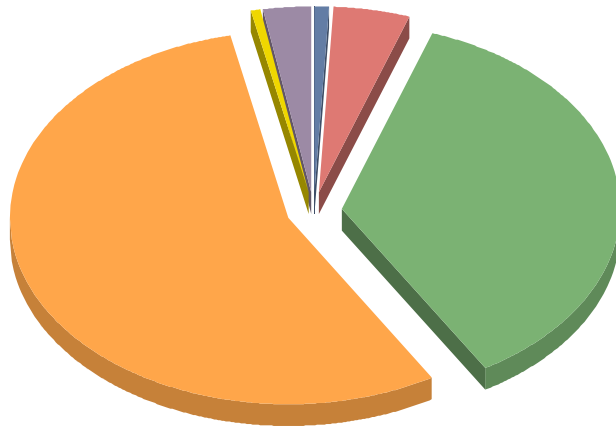
24+ Meses	23.254	37,62%
12 Meses	19.115	30,92%
3 Meses	6.347	10,27%
1 Mes	4.716	7,63%
6 Meses	4.410	7,13%
24 Meses	3.975	6,43%



■ 1 Mes
 ■ 12 Meses
 ■ 24 Meses
 ■ 24+ Meses
 ■ 3 Meses
 ■ 6 Meses

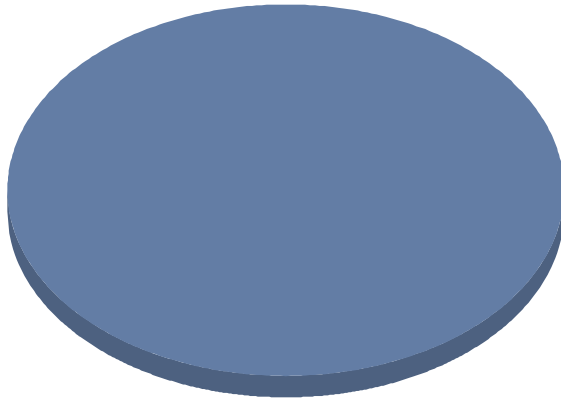
Con otras garantías prendarias

24+ Meses	183.971	55,33%
24 Meses	119.732	36,00%
12 Meses	14.775	4,44%
6 Meses	9.261	2,78%
1 Mes	2.773	0,83%
3 Meses	2.059	0,62%



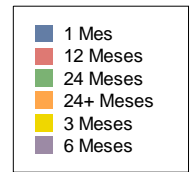
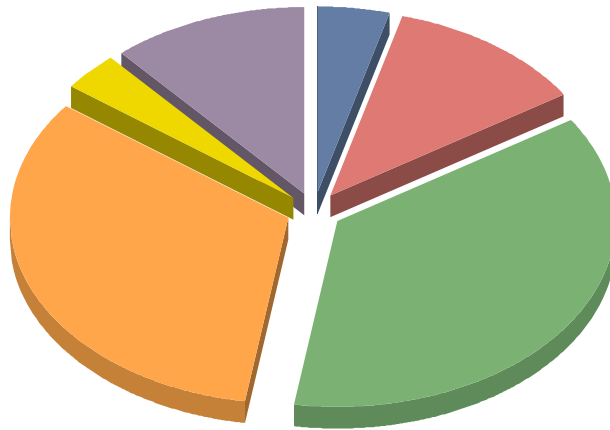
Préstamos interfinancieros no previsibleables

1 Mes 36.318 100,00%



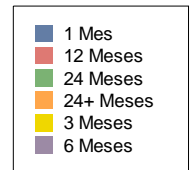
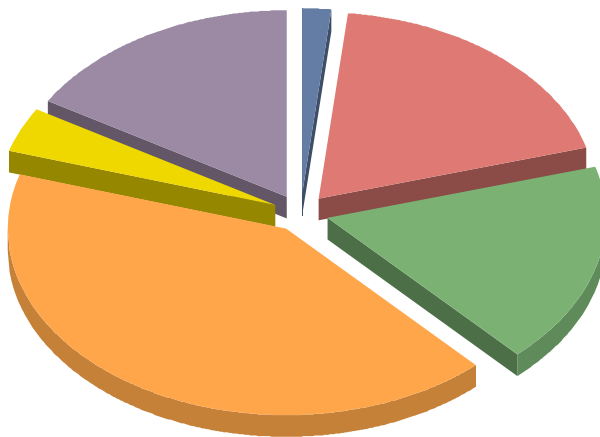
Otros créditos por intermediación financiera

24 Meses	4.322	36,46%
24+ Meses	3.897	32,88%
12 Meses	1.393	11,75%
6 Meses	1.366	11,53%
1 Mes	495	4,18%
3 Meses	379	3,20%



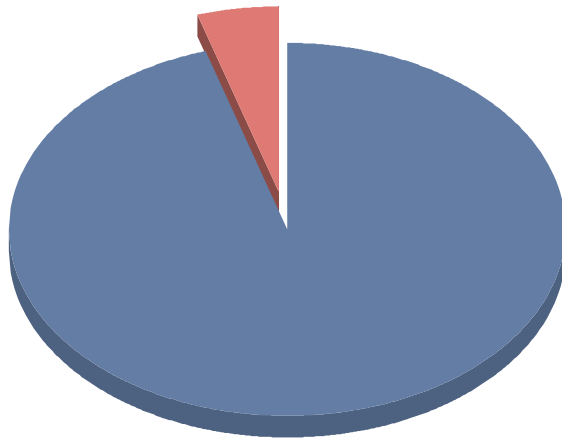
Créditos por arrendamientos financieros (Resto)

24+ Meses	8.507	41,82%
12 Meses	3.851	18,93%
24 Meses	3.528	17,34%
6 Meses	3.358	16,51%
3 Meses	751	3,69%
1 Mes	348	1,71%



Préstamos con deterioro por sector económico o tipo de contraparte

Descripción	Valor	Porcentaje
Privado No Financiero		
Agropecuario	30.982	95,26%
Servicios	1.541	4,74%



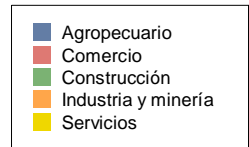
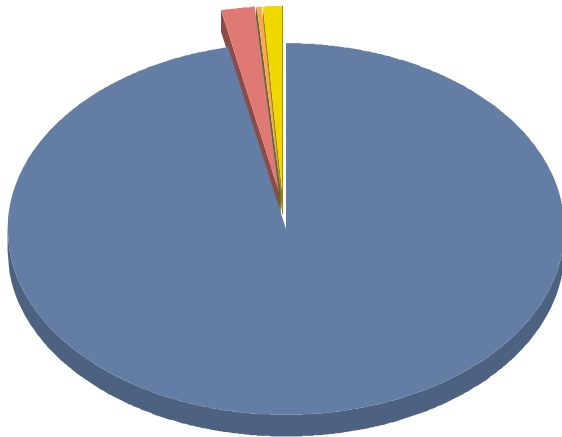
Previsiones específicas por sector económico o tipo de contraparte

Descripción

Valor Porcentaje

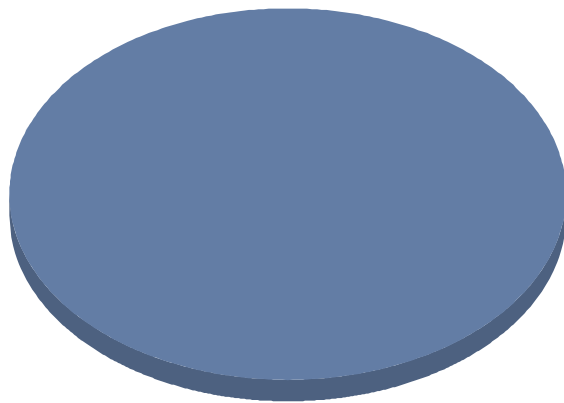
Privado No Financiero

Agropecuario	13.465	96,64%
Comercio	267	1,92%
Servicios	146	1,05%
Industria y minería	48	0,34%
Construcción	7	0,05%



Privado Financiero

Servicios	363	100,00%
-----------	-----	---------



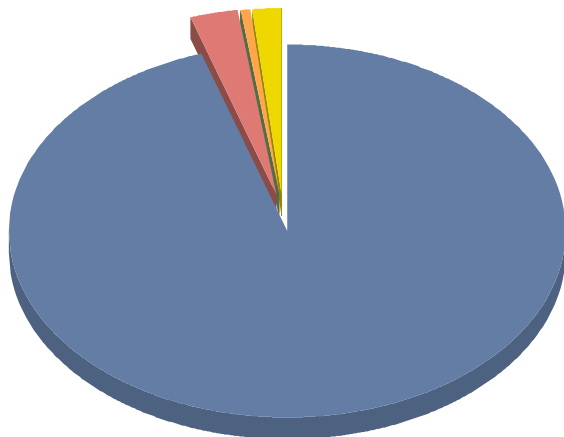
■ Servicios

Previsiones genéricas por sector económico o tipo de contraparte

Descripción

Privado No Financiero

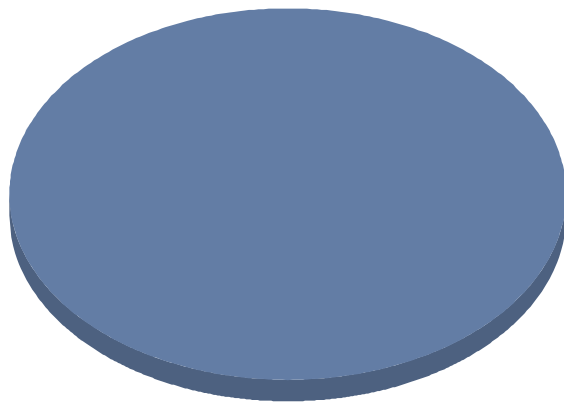
Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	8.664	94,87%
Comercio	267	2,92%
Servicios	146	1,60%
Industria y minería	48	0,53%
Construcción	7	0,08%



■ Agropecuario
 ■ Comercio
 ■ Construcción
 ■ Industria y minería
 ■ Servicios

Privado Financiero

Servicios	363	100,00%
-----------	-----	---------



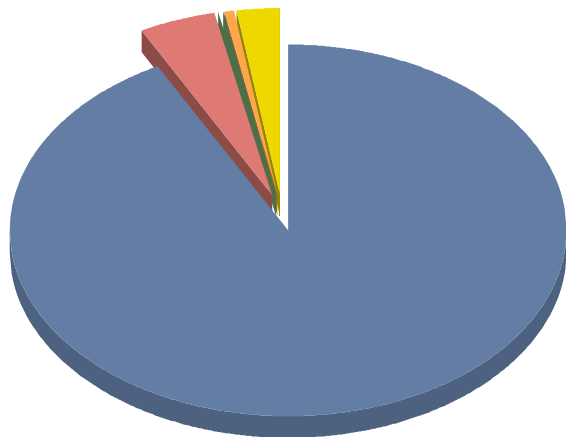
■ Servicios

Dotación de provisiones específicas por sector económico o tipo de contraparte

Descripción

Privado No Financiero

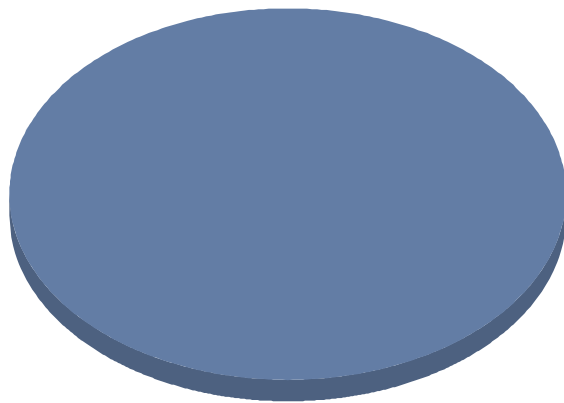
Descripción	Valor	Porcentaje
Agropecuario	5.652	92,36%
Comercio	267	4,36%
Servicios	146	2,39%
Industria y minería	48	0,78%
Construcción	7	0,11%



■ Agropecuario
 ■ Comercio
 ■ Construcción
 ■ Industria y minería
 ■ Servicios

Privado Financiero

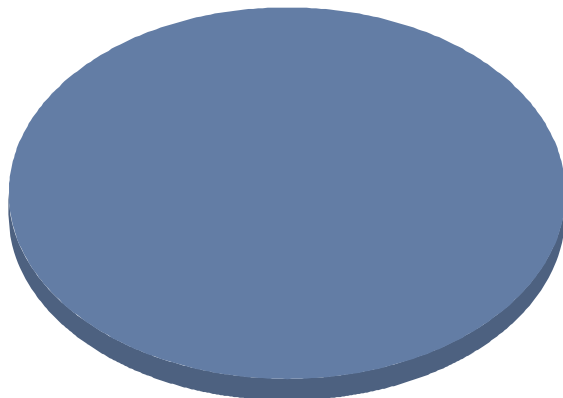
Servicios	363	100,00%
-----------	-----	---------



■ Servicios

Deuda dada de baja en el período por sector económico o tipo de contraparte

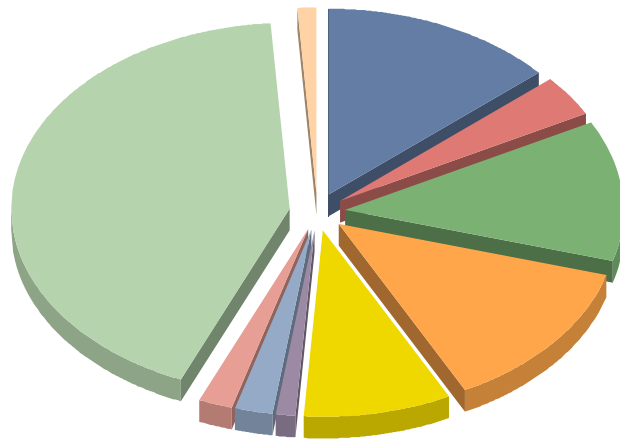
Descripción	Valor	Porcentaje
Privado No Financiero	185	100,00%



■ Privado No Financiero

Préstamos con deterioro por zona geográfica

Descripción	Valor	Porcentaje
Provincia de Santa Fé	13.811	42,47%
No especificado	4.389	13,50%
Provincia de Córdoba	4.323	13,29%
Provincia de Chaco	3.953	12,15%
Provincia de Entre Ríos	2.773	8,53%
Provincia de Buenos Aires	1.200	3,69%
Provincia de La Pampa	707	2,17%
Provincia de Salta	630	1,94%
Provincia de Formosa	385	1,18%
Provincia de Tucumán	352	1,08%

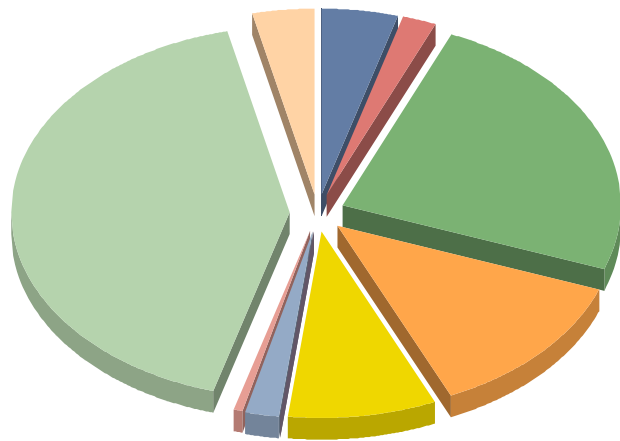


Previsiones específicas de préstamos con deterioro por zona geográfica

Descripción

Provincia de Santa Fé
Provincia de Chaco
Provincia de Córdoba
Provincia de Entre Ríos
No especificado
Provincia de Tucumán
Provincia de Buenos Aires
Provincia de La Pampa
Provincia de Salta
Provincia de Formosa

Valor	Porcentaje
4.172	41,94%
2.423	24,35%
1.246	12,52%
861	8,65%
452	4,54%
352	3,54%
179	1,80%
177	1,78%
76	0,76%
12	0,12%



Previsiones genéricas de préstamos con deterioro por zona geográfica

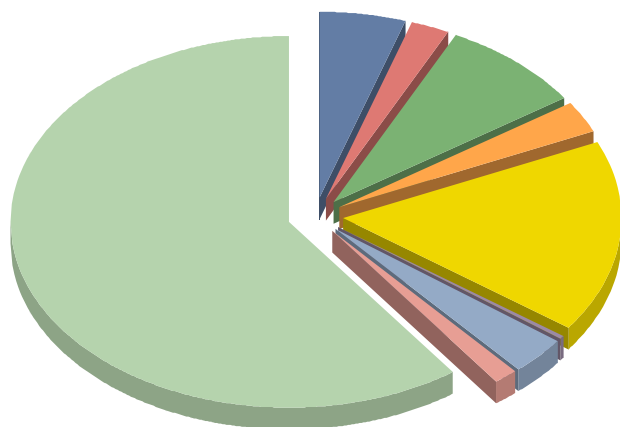
Descripción

Provincia de Santa Fé
Provincia de Entre Ríos
Provincia de Chaco
No especificado
Provincia de La Pampa
Provincia de Córdoba
Provincia de Buenos Aires

Valor	Porcentaje
3.085	59,92%
861	16,72%
426	8,28%
263	5,11%
177	3,44%
142	2,76%
106	2,06%

Provincia de Salta
 Provincia de Formosa
 Provincia de Tucumán

76 1,48%
 12 0,23%
 0 0,00%

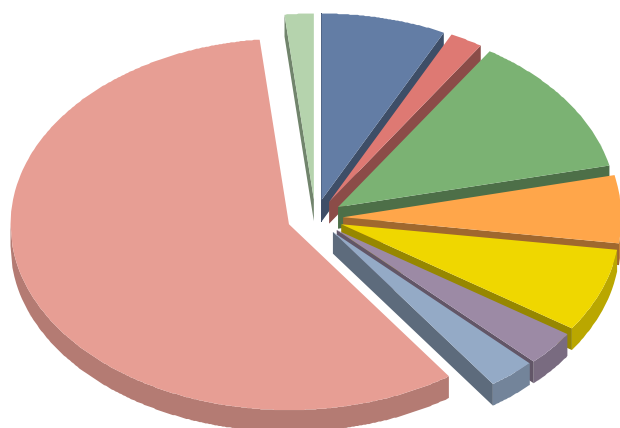


Préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica

Descripción

Provincia de Santa Fé
 Provincia de Chaco
 Provincia de Entre Ríos
 No especificado
 Provincia de Córdoba
 Provincia de La Pampa
 Provincia de Salta
 Provincia de Buenos Aires
 Provincia de Tucumán

Valor	Porcentaje
13.136	58,08%
2.779	12,29%
1.654	7,32%
1.643	7,27%
1.306	5,78%
707	3,13%
630	2,79%
402	1,78%
352	1,56%



Previsiones específicas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica

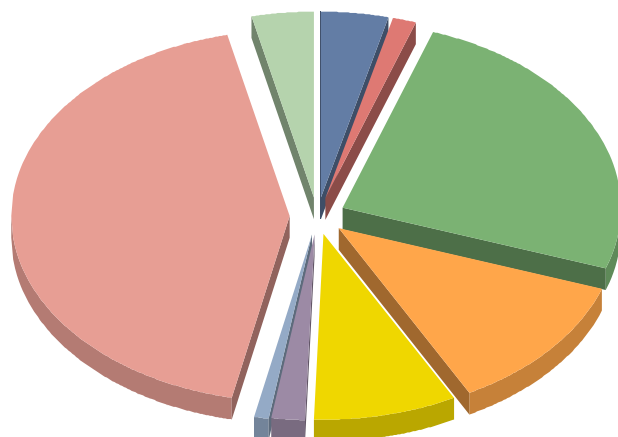
Descripción

Provincia de Santa Fé
 Provincia de Chaco
 Provincia de Córdoba
 Provincia de Entre Ríos

Valor	Porcentaje
4.151	43,03%
2.388	24,76%
1.155	11,98%
827	8,57%

No especificado
 Provincia de Tucumán
 Provincia de La Pampa
 Provincia de Buenos Aires
 Provincia de Salta

364 3,77%
 352 3,65%
 177 1,84%
 155 1,61%
 76 0,79%

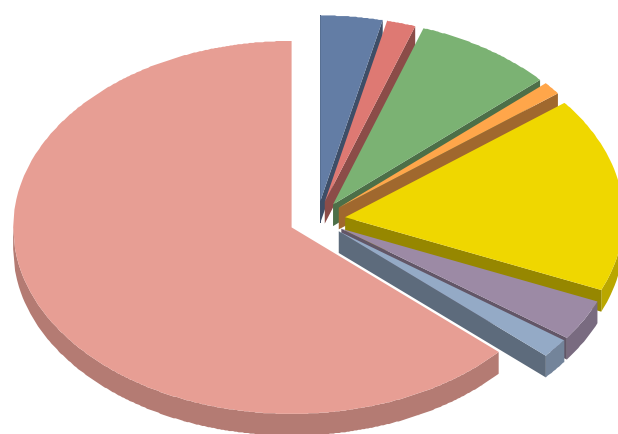


Previsiones genéricas de préstamos con más de 90 días de atraso por zona geográfica

Descripción

Provincia de Santa Fé
 Provincia de Entre Ríos
 Provincia de Chaco
 Provincia de La Pampa
 No especificado
 Provincia de Buenos Aires
 Provincia de Salta
 Provincia de Córdoba
 Provincia de Tucumán

Valor	Porcentaje
3.065	63,30%
827	17,08%
391	8,08%
177	3,66%
174	3,59%
82	1,69%
76	1,57%
50	1,03%
0	0,00%



Movimientos de las provisiones por incobrabilidad

Valor
 3.288

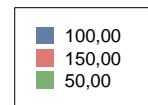
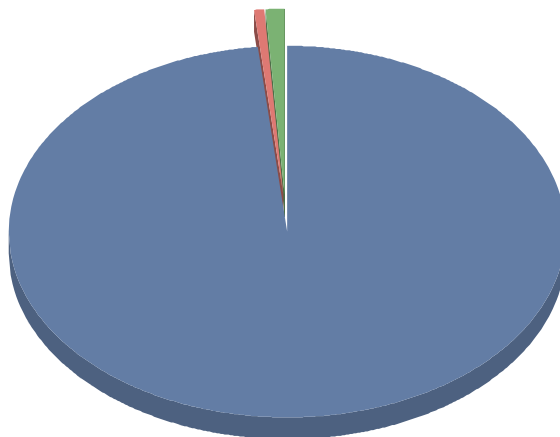
Saldos vigentes por grado de riesgo después de cobertura estándar

Descripción

100,00
50,00
150,00

Valor

419.865
4.197
2.525



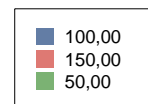
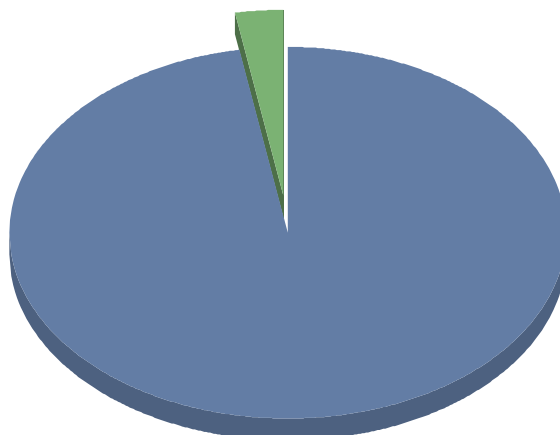
Saldos deducidos por grado de riesgo después de cobertura estándar

Descripción

100,00
50,00
150,00

Valor

61.262
1.760
0



Información cualitativa

Políticas y procesos para la valuación y gestión de activos admitidos como garantías

Política Crediticia

Las estrategias y políticas de riesgo crediticio forman parte de las estrategias y políticas de negocios de la Emisora. Las mismas son propuestas y se encuentran bajo la tutela del Comité de Créditos de la Emisora –el cual se encuentra integrado por dos gerentes– y aprobadas por la máxima autoridad de Dirección. La política crediticia de la Emisora apunta a mantener un adecuado nivel de control y monitoreo del riesgo crediticio.

Al definir las políticas de crédito se establece el perfil del riesgo global de la Emisora, del cliente y del producto. Estas políticas determinan el marco general en que la Emisora debe encuadrar cada crédito.

La decisión final de aprobación de una solicitud de crédito depende de una matriz de factores de evaluación cuantitativos y cualitativos que comprenden un pormenorizado estudio técnico e histórico, el análisis de los antecedentes éticos, morales y de cumplimiento del futuro tomador y la evaluación de la industria y/o sector económico donde el potencial tomador desarrolla sus actividades. La política de créditos de John Deere Financial se encuentra sujeta a las regulaciones establecidas por el Banco Central.

La Emisora procura seleccionar a los clientes de acuerdo con el perfil de riesgos establecido, el cual se basa en los siguientes principios: (i) clientes con buen carácter, entendiendo como tal la actitud ética, integridad o calidad moral ante los compromisos asumidos; (ii) clientes que no posean antecedentes externos recientes (financieros, judiciales, comerciales, etc.) desfavorables; (iii) individuos y empresas con sólida base patrimonial y adecuada capacidad de repago; (iv) individuos y empresas que demuestren vasta experiencia y efectividad en la actividad que desarrollan. Es criterio recto de la administración de riesgo la atomización del portafolio de acuerdo con las relaciones técnicas establecidas por el Banco Central, los lineamientos de Ley de Entidades Financieras y las normativas establecidas por los accionistas de la Emisora.

La Emisora tiene la política de mantener una fuerte cultura del crédito, basada en el respeto de sus políticas internas y evaluando el riesgo al más alto nivel, manteniendo una calidad de activos compatible con los objetivos de ganancias y considerando la ecuación riesgo / retorno del negocio.

Descripción de los principales activos admitidos como garantía recibidos

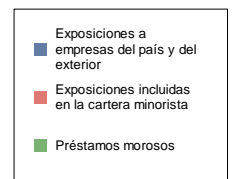
Los principales activos admitidos como garantía son:

- maquinaria agrícola: cosechadoras (de granos, de caña y de algodón), tractores sembradoras, plantadoras, pulverizadoras, picadoras de forraje, etc.
- maquinaria de construcción: motoniveladoras, topadoras, cargadores frontales, excavadoras, retroexcavadoras, etc.
- maquinaria de golf y jardín: tractor de jardín, Gators, cortadoras de césped de golf

Información cuantitativa

Exposición total cubierta por activos admitidos como garantía luego de aforo por cartera

Descripción	Valor	Porcentaje
Exposiciones incluidas en la cartera minorista	0	100,00%
Exposiciones a empresas del país y del exterior	0	0,00%
Préstamos morosos	0	0,00%



Exposición total cubierta por garantías personales/derivados crediticios por cartera

Descripción

Exposiciones a empresas del país y del exterior
Exposiciones incluidas en la cartera minorista

Valor	Porcentaje
0	100,00%
0	0,00%

■ Exposiciones a empresas del país y del exterior
■ Exposiciones incluidas en la cartera minorista

Información cuantitativa

Costo de reposición positivo bruto de contratos

Valor
0

Exposición crediticia actual neta

Valor
0

Colateral obtenido

Valor
0

Valor nominal de derivados de crédito

Valor
0

Valor nominal de derivados crediticios para cartera crediticia propia

Valor
0

Valor nominal de derivados crediticios para actividades de intermediación

Valor
0

Exposición actual positiva de las operaciones DvP fallidas

Valor
0

Exposición de las operaciones No DvP sin segundo tramo

Valor
0

Información cualitativa

Requisito general de divulgación cualitativa con respecto al riesgo de mercado

El departamento de Administración y Finanzas, es la unidad responsable de la identificación, evaluación y control de los riesgos de mercado.

Para llevar a cabo la evaluación y control del riesgo de mercado, se elabora anualmente un plan en el cual se exponen las variables económico-financieras más importantes de la Entidad, y paralelamente se confeccionan revisiones trimestrales para analizar los desvíos con el anterior y la información real, tomando las medidas correctivas que correspondan.

La Entidad establece como criterio básico evitar en forma consecuyente los desfasajes o “descalces” que se puedan producir. En consecuencia, es objetivo reducir los descalces de tasa. A tal efecto, se exploran diferentes alternativas de financiamiento, ya sea en el mercado local, con la sociedad controlante, o Industrias John Deere Argentina S.A., mediante la utilización de líneas de trade o intercompany.

Adicionalmente, en forma mensual, se realiza un análisis que contempla la evolución del dólar estadounidense y de las tasas activas. A tal fin, se emiten reportes tales como “Análisis comparativo de tipos de cambio vendedores” y “Relevamiento de tasas de mercado”, que tienen la finalidad de establecer el nivel de rentabilidad de la Entidad, comparándolo con el del mes inmediato anterior y con el del mercado. A partir de este análisis se establece la tasa a aplicar por la Entidad a sus clientes.

La Entidad no considera relevante el riesgo de mercado en lo que respecta a inversión en acciones o títulos públicos o privados por estimar que no se encuentra expuesta al mismo; John Deere Credit Compañía Financiera S.A. no invierte sus recursos en el mercado y por ende no se vería afectada por posibles pérdidas motivadas por la evolución negativa de los precios en los mercados.

Información cuantitativa

Requerimientos de capital por posiciones en moneda extranjera

Valor

113

Información cualitativa

Descripción del método para la evaluación del capital por riesgo operacional

La Entidad ha desarrollado un plan de contingencia y continuidad del negocio, cuyo objetivo es describir un conjunto de situaciones en las que el procesamiento de datos o su continuidad pueda ser afectada con distintos niveles de gravedad, y enumerar los procedimientos a aplicar en cada caso. Adicionalmente, se ha desarrollado una estrategia de plan de pruebas para comprobar la eficacia en la operatoria del plan de contingencia.

Es función del Departamento de Sistemas de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. la ejecución y control del procedimiento de respaldo de la información. Para ello se ha definido un procedimiento de back up que permite la recuperación de información almacenada en medios magnéticos, cuando en virtud de alguna contingencia, se produce la pérdida de datos u otro evento hace necesario contar con información distinta a la almacenada en los archivos de los sistemas de aplicación.

En cumplimiento del texto ordenado del BCRA sobre Lineamientos para la Gestión de Riesgos en las Entidades Financieras – Sección 6, el 02 de Agosto de 2013 se designó mediante Acta de Directorio N° 282 como responsable de la gestión de riesgo operacional a un funcionario independiente de las unidades de negocio involucradas, dependiendo de la gerencia general.

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Comunicación "A" 4793 del 14/4/2008 sobre lineamientos para la gestión del riesgo operacional en las entidades financieras, el Directorio de John Deere Credit Compañía Financiera S.A. ha aprobado mediante acta N° 283 del día 02 de agosto del 2013 la actualización del Manual de Políticas, Misiones y Funciones del Riesgo Operacional.

Asimismo, se actualizó y aprobó el Manual de Procedimientos del Sistema de Gestión del Riesgo Operacional y el Manual de Sistema de Registro de Eventos y Pérdidas por Riesgo Operacional.

Se realizó la autoevaluación anual de riesgos y controles por parte del Responsable de ejecución del proceso. Sus resultados y conclusiones se reportaron al Gerente General y fueron aprobadas por el Directorio en el Acta N° 283 mencionada anteriormente.

Tal como lo solicita la normativa del BCRA, se desarrolló una base de datos en la cual se identificaron los eventos de pérdidas de manera secuencial.

El Responsable de Riesgo Operacional coordina la capacitación interna en la Entidad.

En el Manual de Sistema de Gestión de Riesgo Operacional se establece que se debe efectuar una autoevaluación inicial de Riesgos y Controles por parte de los Responsables de ejecución del proceso. Sus resultados, conclusiones y planes de acción derivados deberán reportarse al Gerente General, y se mantendrá con evaluaciones anuales combinada con información estadística de pérdidas almacenadas en la base de datos. Por otro lado, en el mismo Manual se establece como función del Responsable de la gestión del riesgo operacional que al menos anualmente se realice una Autoevaluación de Riesgos y Controles de la Compañía y se reporten sus resultados y conclusiones al Directorio, para informar acerca de la adecuación y el cumplimiento general del control de riesgos operativos.

Información cualitativa

Aspectos en materia de Transparencia

El riesgo de tasa de interés está definido como la posibilidad de que se produzcan cambios en la condición financiera de la Entidad producto de fluctuaciones en las tasas de interés con consecuencias adversas en los ingresos financieros netos y en su valor económico. La Entidad revisa periódicamente el análisis de sensibilidad con respecto a oscilaciones en el nivel de tasas de interés realizado tomando las posiciones que se mantienen activos y pasivos que devengan tasas de interés considerando a esos efectos el segmento de moneda local y moneda extranjera.

La Entidad calcula el riesgo por descalce de tasa de interés, realizando un análisis de sensibilidad que permite apreciar cual es el cambio de su valor patrimonial ante una suba de un punto en la tasa de interés. A esos fines, se determina la pérdida potencial máxima en el valor neto económico de la cartera de activos y pasivos considerando un horizonte de tiempo de tres meses con 99% de grado de confianza y utilizando el modelo y los demás parámetros establecidos por el BCRA para la determinación del requerimiento de capital mínimo por riesgo de tasa de interés. La cuantificación se hace teniendo en cuenta dicha variación de la tasa de intereses y los descalces en pesos y en dólares por separado, teniendo en cuenta los siguientes tramos: hasta 30 días, de 30 a 90 días (tramos mensuales), de 90 a 180 días, de 181 días a 1 año y desde 1 año en adelante.

La Entidad entiende que una medición apropiada del riesgo de tasa de interés permite aprovechar los cambios en las tasas de interés en el corto plazo ; paralelamente no incurrir en descalces excesivos que puedan comprometer sus resultados.

En un análisis reciente, la Entidad estima prácticamente nula la posibilidad de que se produzcan cambios en su condición financiera como consecuencia de posibles fluctuaciones en la tasa debido a que tanto las operaciones de otorgamiento de créditos, como las de solicitud de préstamos se concertan a tasa fija, a la vez que en cada transacción se analiza el calce en término de tasas y plazos. Asimismo, mantiene diversificada sus fuentes de fondeo y ante la necesidad de financiamiento analiza y selecciona la alternativa que mejores condiciones ofrece.

Información cuantitativa

Requisito de capital adicional por riesgo de tasa de interés

Valor

0

Información cualitativa

Información relativa a los órganos que supervisan la remuneración

Comité de Personal

Sus miembros son Fabricio Radizza (Presidente y Gerente General), M. Verónica Rodríguez (Director Titular y Gerente de Administración y Finanzas), Florencia Marinelli (Director Titular y Gerente de Riesgos y Operaciones), Santiago Sahlmann (Gerente de Wholesale) y Mariana Cillero (Asistente y Representante de RRHH). Las principales funciones del comité son:

- (a) Evaluación de Posiciones: aplicando los lineamientos corporativos para formular evaluaciones apropiadas, para cada "familia" de posiciones en el contexto del mercado del país.
- (b) Desarrollo de Carreras: construyendo actividades de desarrollo, proveyendo el Forum para analizar las oportunidades entre distintos segmentos de mercado y para intensificar carreras dentro de J.D.C.C.F.S.A.
- (c) Promociones y Títulos: discutir acciones ya planificadas asegurándose que exista equidad a nivel país en la toma de decisiones.
- (d) Planes de Compensación: efectuar recomendaciones sobre salarios, beneficios y otros programas de compensación al Gerente General antes de someterlos a la aprobación de casa matriz.
- (e) Otros: contar con un Forum a fin de discutir temas sensitivos, tales como Relaciones con el Personal, otros beneficios, etc.

Información relativa al diseño y la estructura de los procesos de remuneración

REMUNERACIONES

Concepto
Es la remuneración directa (salario) e indirecta (beneficios) que recibe el staff por el trabajo en relación de dependencia, realizado para la Cía.

- Política
- Desarrollar y mantener una administración salarial equitativa, clara y consistente.
 - Compensar en forma similar o superior al mercado (para posiciones equivalentes).
 - Diferenciar y compensar el desenvolvimiento individual.

Objetivo
- Reclutar y mantener al personal más idóneo de que disponga el mercado.

Herramientas para la Administración Salarial

- 1) Descripción de puestos
- 2) Evaluación de puestos
- 3) Estructura interna de posiciones
- 4) Encuesta salarial.

Responsabilidad del Gerente

Es fundamental para un gerente conocer estas herramientas ya que la remuneración es un importante factor para la motivación del personal a cargo.

- 1) Descripción de puestos
Es el primer paso para establecer en forma clara y concreta el objetivo y las principales responsabilidades de una posición.
En base al contenido del puesto y a lo que se espera de él, se realizará el posterior análisis y evaluación.

- 2) Evaluación de puestos
La evaluación de un puesto permite establecer el valor RELATIVO de cada posición; esto significa que no sólo se evalúa el puesto en sí mismo sino también en relación al resto de las posiciones.

Cabe destacar que lo que se evalúa es el puesto y NO a la persona que lo ocupa.

2.B) Sistemas de Evaluación

El fundamento es utilizar parámetros comunes (factores) que garanticen la unificación de criterios para la evaluación.